

**UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
SISTEMA DE POSGRADO**

MAESTRÍA EN FINANZAS Y ECONOMÍA EMPRESARIAL

TRABAJO DE TITULACIÓN

**“LAS SALVAGUARDIAS ARANCELARIAS Y SU IMPACTO EN LA BALANZA DE
BIENES DEL ECUADOR”**

**PREVIA A LA OBTENCIÓN DEL GRADO ACADÉMICO DE MAGISTER EN
FINANZAS Y ECONOMÍA EMPRESARIAL**

ELABORADO POR:

ECON. CARLOS STEVEN NEIRA ROMERO

TUTOR:

ECON. JACK CHÁVEZ GARCÍA, Mgs.

GUAYAQUIL, 3 DE MARZO DEL 2018



UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
SISTEMA DE POSGRADO

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por el Econ. Carlos Steven Neira Romero, como requerimiento parcial para la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas y Economía Empresarial.

Guayaquil, 3 de marzo del 2018

DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN

Econ. Jack Chávez García, Mgs.

REVISORES:

Ing. Quimi. María Josefina Alcívar Avilés, MGS.

Econ. Juan López Vera, MGS

DIRECTOR DEL PROGRAMA

Econ. María Teresa Alcívar, Ph.D



UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
SISTEMA DE POSGRADO

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

YO, (CARLOS STEVEN NEIRA ROMERO)

DECLARO QUE:

El trabajo de titulación “**LAS SALVAGUARDIAS ARANCELARIAS Y SU IMPACTO EN LA BALANZA DE BIENES DEL ECUADOR**” previa a la obtención del Grado Académico de Magíster, ha sido desarrollado en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del trabajo de titulación del Grado Académico en mención.

Guayaquil, 3 de marzo 2018

EL AUTOR

Carlos Steven Neira Romero



UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
SISTEMA DE POSGRADO

AUTORIZACIÓN

YO, CARLOS STEVEN NEIRA ROMERO

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la publicación en la biblioteca de la institución del trabajo de titulación de la Maestría de Finanzas y Economía Empresarial. **“LAS SALVAGUARDIAS ARANCELARIAS Y SU IMPACTO EN LA BALANZA DE BIENES DEL ECUADOR”**, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, 3 de marzo 2018

EL AUTOR

Carlos Steven Neira Romero

Contenido

<i>Índice de tablas</i>	<i>IX</i>
<i>Índice de figuras</i>	<i>X</i>
<i>Resumen</i>	<i>XII</i>
<i>Abstract</i>	<i>XIII</i>
<i>Introducción</i>	<i>1</i>
<i>Capítulo I</i>	<i>3</i>
<i>El problema de investigación</i>	<i>3</i>
<i>Antecedentes</i>	<i>3</i>
<i>Situación Problemática</i>	<i>5</i>
<i>Justificación</i>	<i>7</i>
<i>Objetivo General</i>	<i>7</i>
<i>Objetivos Específicos</i>	<i>7</i>
<i>Capítulo II</i>	<i>9</i>
<i>Marco teórico y metodológico de la investigación</i>	<i>9</i>
<i>Generalidades de los sistemas económicos</i>	<i>9</i>
<i>Balanza Comercial</i>	<i>13</i>
<i>La Ventaja Competitiva de las Naciones</i>	<i>14</i>
<i>Medidas de protección en el comercio internacional</i>	<i>16</i>

La Matriz Productiva	18
Marco metodológico de la investigación.....	20
Capítulo III.....	22
Conformación de la Balanza de Pagos.....	22
Generalidades de la Balanza de Pagos.....	22
Composición de la Balanza de Pagos.....	22
Estadísticas de la Balanza de Pagos	23
Balanza de servicios.....	24
Balanza de rentas	25
Balanza de transferencias	26
Cuenta de capital	26
Cuenta financiera	27
Cuenta de errores y omisiones.....	28
Afectaciones de la Balanza de Pagos	29
Capítulo IV	30
Afectaciones en la Balanza Comercial.....	30
La Balanza Comercial	30
Principales Exportaciones del Ecuador.....	31
Banano y Plátano.....	31
Camarón y Langostino Congelado	32
Lomos y Conservas de Atún	33
Rosas.....	34
Cacao.....	34
Petróleo	35

Total de Exportaciones	35
Importaciones Realizadas por el Ecuador	36
Bienes de Consumo	36
Bienes de Capital	36
Materia Prima	37
Combustibles y Lubricantes	37
Total de Importaciones	38
Afectación en la Balanza Comercial	38
<i>Capítulo V.....</i>	43
<i>Análisis sectorial y salvaguardias al comercio internacional.....</i>	43
Las Salvaguardias	43
Las Salvaguardias Aplicadas en los Sectores Económicos del Ecuador	45
Sector Manufactura	47
Sector Construcción	50
Sector Transporte	52
Sector Enseñanza, Servicios Sociales y de Salud	55
Sector Comercio	57
Sector Turismo	58
<i>Capítulo VI</i>	59
<i>Resultados de la aplicación de las salvaguardias.....</i>	59
Medidas Arancelarias y su Impacto en la Balanza Comercial	59
<i>Capítulo VII.....</i>	66
<i>Propuesta de incentivos económicos.....</i>	66

Análisis del Diamante de Michael Porter	66
Estrategias a Corto, Mediano y Largo Plazo	68
Propuesta a Corto Plazo	69
Colocación de perchas exclusivas para productos nacionales.....	70
Ferias de promoción para emprendimientos.....	70
Campaña informativa sobre producción nacional	71
Propuesta a Mediano Plazo.....	71
Propuesta a Largo Plazo.....	74
Conclusiones	77
Recomendaciones	79
Referencias Bibliográficas	80
Apéndices	84
Apéndice A: Estadísticas económicas del Ecuador	84

Índice de tablas

Tabla 1. Distribución de las subpartidas con salvaguardias	63
Tabla 2. Ranking de materias primas más utilizadas por manufactura y sobretasas	64
Tabla 3. Importaciones de bienes con salvaguardias.....	65
Tabla 4. Enfoques de la propuesta a corto, mediano y largo plazo	68
Tabla 5. Exportación nacional de crudo, 2012-2014.....	85
Tabla 6. Evolución de niveles de exportación del sector petrolero, 2004-2014 (Toneladas)....	86
Tabla 7. Exportación nacional de crudo, 2015.III	88
Tabla 8. Balanza de Servicios periodo 2010-2015	91
Tabla 9. Balanza de Rentas periodo 2010-2015	91
Tabla 10. Balanza de Transferencias periodo 2010-2015	92
Tabla 11. Cuenta de capital periodo 2010-2015.....	92
Tabla 12. Cuenta financiera periodo 2010-2015	93
Tabla 13. Cuenta de errores y omisiones periodo 2010-2015	93

Índice de figuras

Figura 1. Modelos de la Matriz Productiva durante gobiernos del Ecuador	19
Figura 2. Cuenta corriente periodo 2010-2015	24
Figura 3. Balanza de Servicios periodo 2010-2015	25
Figura 4. Balanza de Rentas periodo 2010-2015	25
Figura 5. Balanza de Transferencias periodo 2010-2015.....	26
Figura 6. Cuenta de capital periodo 2010-201	27
Figura 7. Cuenta financiera periodo 2010-2015.....	28
Figura 8. Cuenta corriente y sus componentes.....	28
Figura 9. Exportaciones de Banano y plátano (Ecuador 2011-2015).....	32
Figura 10. Exportaciones de camarón y langostino (Ecuador 2011-2015)	33
Figura 11. Exportaciones de lomos y conservas de atún (Ecuador 2011-2015).....	33
Figura 12. Exportaciones de rosas (Ecuador 2011-2015) miles de dólares	34
Figura 13. Exportaciones de cacao (Ecuador 2011-2015) miles de dólares.....	34
Figura 14. Exportaciones petroleras (2011-2015) en miles de dólares	35
Figura 15. Exportaciones totales (2011-2015) en miles de dólares.....	35
Figura 16. Importaciones de Bienes de Consumo 2011-2015 en millones de dólares	36
Figura 17. Importaciones de Bienes de Capital 2011-2015 en miles de dólares.....	37
Figura 18. Importaciones de Materia Prima 2011-2015 en miles de dólares	37
Figura 19. Importaciones de Combustibles y lubricantes 2011-2015 en miles de dólares	38
Figura 20. Importaciones del Ecuador 2011-2015 en miles de dólares	38
Figura 21. Evolución de la producción ecuatoriana 2012-2015.....	40
Figura 22. Balanza Comercial Ecuador 2010-2015	41
Figura 23. Balanza comercial Total 2014-2015	41
Figura 24. Composición del PIB Manufacturero 2014 en porcentajes	48
Figura 25. Balanza Comercial de productos industriales 2012-2015 en millones de dólares	48
Figura 26. Producto Interno Bruto del sector de Manufactura (evolución en millones de dólares).....	49
Figura 27. Tasa de Variación anual sector de Manufactura	49
Figura 28. Ciclo de Confianza Empresarial (2008-2016)	50
Figura 29. Producto Interno Bruto sector de la Construcción (2003-2015) en millones de dólares	51
Figura 30. Producto Interno Bruto sector de la construcción, tasa de variación anual	52
Figura 31. Producto Interno Bruto sector del transporte (2003-2015) en millones de dólares	53

Figura 32. Tasa de variación anual del sector transportista.....	53
Figura 33. Producto Interno Bruto sector de Correo y Comunicaciones (2003-2015) en millones de dólares	54
Figura 34. Producto Interno Bruto sector de Correo y Comunicaciones, tasa de variación anual	55
Figura 35. Producto Interno Bruto sector de Enseñanza y Salud (2003-2015) en millones de dólares .	56
Figura 36. Producto Interno Bruto sector de Enseñanza y Salud, tasa de variación anual.....	56
Figura 37. Producto Interno Bruto sector de Comercio (2003-2015) en millones de dólares.....	57
Figura 38. Producto Interno Bruto sector de Comercio, tasa de variación anual	57
Figura 39. Peso del consumo turístico receptor en el PIB 2014-2015	58
Figura 40. Las importaciones en el Ecuador periodo 2012-2015.....	60
Figura 41. Diamante de Porter	68
Figura 42. Demanda mundial de petróleo, 2007-2014 (Millones de barriles diarios).....	84
Figura 43. Oferta mundial de petróleo, 2007-2014 (Millones de barriles diarios).....	84
Figura 44. Precio promedio diario del barril de petróleo WTI Enero 1- diciembre 31 de 2014 (USD Dólares por barril)	85
Figura 45. Destino del petróleo por países 2014 (Millones de barriles)	87
Figura 46. Precio del petróleo ecuatoriano, 1972-2014. (Dólares por barril)	87
Figura 47. Destino del petróleo por países III trimestre 2015 (En millones de barriles)	88
Figura 48. Exportación nacional de petróleo, 2013-2015 (En millones de barriles).....	89
Figura 49. Precio de los crudos Oriente, Napo y WTI, 2008-2015 (En USD dólares por barril)	89
Figura 50. Precio de los crudos Oriente, Napo y WTI, 2013-2015 (En USD dólares por barril)	90
Figura 51. Elaboración precio crudo (WTI y ecuatoriano), proyección 2016 (En USD \$ por bbl)	90

Resumen

El trabajo de titulación denominado “Las Salvaguardias Arancelarias y su impacto en la Balanza de Bienes del Ecuador” se formuló con el fin de conocer los resultados de la implementación de las medidas arancelarias, las cuales fueron la respuesta del Gobierno Nacional para la protección de la industria local, debido a los altos niveles de desigualdad competitiva que tenía con los productos importados.

De manera inicial se establece la definición de las salvaguardias por Balanza de Pagos, la cual es el conjunto de cuentas del Estado como cuenta corriente, de capital, financieras, entre otros. Entre estas cuentas se encuentra la Balanza Comercial del país.

Este saldo se define mediante la evaluación de las importaciones y exportaciones del país, el cual presentaba un alto déficit, no solo por la cantidad de importaciones realizadas por el país, sino por la incidencia que tiene la reducción del precio del petróleo en la misma.

Analizando los datos proporcionados por entidades como el Banco Central, se puede determinar que, las medidas implementadas han logrado su objetivo, el cual es disminuir las importaciones, es necesario generar varias estrategias colaterales para poder aprovechar este tiempo para el fomento de la industria, por medio de inversión y concientización con la ciudadanía para la priorización del consumo de productos nacionales, a fin de contribuir a la mejora de la industria local.

Palabras Claves: Balanza de Pagos, Salvaguardias, Balanza Comercial, Fomento, Producción Nacional

Abstract

The research called "tariff Safeguards and its impact on the Balance of Goods of Ecuador" was formulated to know the results of the implementation of tariff measures, which were the response of the Government to protect the local industry due to the high levels of inequality that was competitive with imported products.

Initial way the definition of safeguards established by balance of payments, which is the set of government accounts as current account, capital, financial, among others. Among these accounts is the country's trade balance.

This balance is defined by the assessment of imports and exports, which had a high deficit, not only by the amount of imports by the country, but the impact has low oil price on it.

Analyzing the data provided by entities such as the Central Bank, it can be determined that the measures implemented have achieved their goal, which is to reduce imports, it is necessary to generate several side strategies to use this time to promote the industry, through investment and awareness to citizenship for prioritizing domestic consumption to contribute to the improvement of local industry.

Keywords: Balance of Payments, Safeguards, Trade Balance, Promotion, Domestic Production

Introducción

La presente investigación fue diseñada con el objetivo de analizar el impacto que han tenido las medidas arancelarias a la balanza comercial, para describir los efectos sobre el comercio internacional. Para este efecto, el trabajo fue dividido en siete capítulos, cada uno de los cuales se explica a continuación:

En el primer capítulo se explican los antecedentes que motivaron al desarrollo de la investigación, partiendo del problema que ocasionó la toma de medidas arancelarias por parte del gobierno nacional, partiendo del análisis de la balanza comercial y la necesidad de transformar la matriz productiva del país.

En el segundo capítulo se hace un breve análisis de las teorías en las que se sustentan las medidas de protección al comercio internacional, basadas en la ventaja competitiva de las naciones de Michael Porter, y el diseño metodológico de la investigación.

En el tercer capítulo se abordan generalidades de la balanza de pagos para identificar las cuentas que la conforman y así ir delimitando poco a poco el análisis en la balanza de bienes o balanza comercial.

En el cuarto capítulo se desagregan los componentes de la balanza comercial en las principales exportaciones e importaciones para determinar la forma en que ha evolucionado su saldo, a fin de justificar en parte, la aplicación de medidas restrictivas.

En el quinto capítulo se identifican los sectores económicos que se vieron afectados por la aplicación de medidas proteccionistas como salvaguardias.

En el sexto capítulo se determinan los resultados que generaron estas medidas en la balanza comercial, para establecer si cumplieron su objetivo.

Finalmente, en el séptimo capítulo, se plantea una propuesta de incentivos económicos que deberían aplicar los organismos públicos a corto, mediano y largo plazo, con el propósito de reactivar los sectores productivos y así generar mayor número de emprendimientos e inversiones que logren el cometido de transformar la matriz productiva.

Capítulo I

El problema de investigación

Antecedentes

El Ecuador ha pasado, en los últimos años, por un proceso que busca desplazar al actual modelo económico extractivista, basado en la comercialización y exportación de materia prima, por el proyecto denominado *Cambio de la Matriz Productiva*; el cual servirá como base para el presente estudio. Este proyecto en mención hace referencia a diversas estrategias que buscan regular la Balanza Comercial de país e incentivar a las industrias (SENPLADES, 2012).

Existen múltiples caminos para incentivar a las industrias locales, sin embargo, en países donde su desarrollo aún es lento o se manifiesta una competencia desleal con los productos extranjeros, existen medidas que permiten proteger a las empresas locales, como el proteccionismo, para que logren el crecimiento mínimo establecido con el fin que puedan competir.

Hay diversas medidas proteccionistas, sin embargo, la utilizada por el Ecuador, y la cual será objeto de estudio son las salvaguardias. Para observar y entender el verdadero efecto que ha causado las diferentes medidas arancelarias, o los diferentes incentivos adoptados por el gobierno para la Balanza de Bienes; se debe conocer la situación actual de la misma, para aquello, se analizó la balanza de pagos y su estructura en general (Jimenez, 2012)

Se conoce como balanza de pagos a toda negociación que realiza un país con cualquier otra nación del mundo, es así, que a través de esta cuenta se registran todos los movimientos económicos que ingresan y salen en un territorio nacional durante un tiempo específico el cual puede ser un año.

La composición o estructura de la Balanza de Pagos está dividida en subgrupos que engloban todas las transacciones monetarias entre un país y otros. Dentro de su estructura, se encuentra la Cuenta Corriente, y dentro de esta se encuentra la Balanza Comercial o denominada también la Balanza de Bienes, en la cual se centra el presente estudio (Index Mundi, 2013)

En Ecuador las divisas son representadas por medio del dólar como moneda oficial del país, por otro lado en la balanza de pagos los movimientos económicos por concepto de exportaciones, préstamos e inversiones se asientan positivamente, ya que representan el ingreso de dinero que tiene un país; mientras que las importaciones o la inversión en el exterior y todos aquellos rubros que generan la salida de dinero del territorio nacional son registrados en negativo.

De esta manera las tres cuentas que conforman la balanza de pagos, que son: corriente, de capital y financiera deben tener saldo cero y generar un equilibrio entre los ingresos y los gastos, sin embargo cuando existen saldos o diferencias representativas se puede interpretar como la abundancia de riqueza o superávit en el escenario positivo o el exceso de endeudamiento o déficit en el escenario negativo. (Diario El Comercio, 2015).

Una vez interiorizado el concepto de funcionalidad de la balanza de pago del Ecuador, se debe analizar sus diferentes componentes, para conocer en qué medida afectan las medidas arancelarias adoptadas, por lo que, se vuelve importante indicar que existen otras medidas para disminuir las importaciones, como la creación de obstáculos técnicos al comercio (OTC), que se derivan de las barreras no arancelarias; donde entran los reglamentos técnicos, certificaciones obligatorias y voluntarias, etc. Sin embargo, el estudio solo contempla las sobretasas arancelarias o comúnmente conocidas como *salvaguardias*.

Situación Problemática

El Estado ecuatoriano optó por tomar las medidas proteccionistas, conocidas como salvaguardias, al evidenciar un aumento de las importaciones, sobre todo de bienes que actualmente se fabrican en el país, la cuales ingresaban al país con precios inferiores a los nacionales, ocasionando una baja participación de mercado a las empresas e impidiendo su desarrollo.

Las medidas se focalizan en la protección de la industria naciente nacional, logrando reestructurar, fortalecer e incrementar el esqueleto productivo de bienes y productos, los cuales eran abastecidos por importación, al implementar la medida se restringirían por sobrecargo las importaciones de suministros iguales o similares producidos en Ecuador, lo cual incentivaría al máximo a las empresas al otorgarle un mercado a satisfacer, esto permitiría agregarle valor a sus líneas de producción y el fomento de una marcada competitividad.

La aplicación de medidas proteccionistas resultaba necesaria, ante el entorno económico del país, el cual mostraba una alta salida de divisas del país, sostenida por la baja en el precio del petróleo y la apreciación del dólar, con su consecuente inflación en perspectiva; aquello conformó un ambiente idóneo para el uso de medidas en las importaciones para disminuir la amenaza en los procesos de consumo y de abastecimiento a nivel nacional.

Dentro de esta atmósfera, uno de los elementos que más inciden, sin duda alguna es la dolarización que impide influir en el tipo de cambio de moneda como lo pueden hacer otros países para ejecutar políticas monetarias y administrar la liquidez.

Uno de las decisiones más significativas del Gobierno fue el de analizar, entender y expresar las ventajas y desventajas de la dolarización como un factor que afecta directamente a la sensibilidad nacional. Es por esto que, las directrices de las políticas económicas en temas de

entrada y salida de divisas en dólares evolucionaron hasta plantear lineamientos enfocados en promover su entrada, gestionar de manera eficiente su utilización en el país, y reducir al máximo su salida.

Esto toma importancia, si se toma en cuenta que las principales aportaciones a la economía, traducidos en: inversión pública, créditos accesibles, readecuación de salarios o salario digno, etc., no podrán cumplir con su propósito si salen del país.

La evidencia más contundente de esta realidad es el registro histórico de la balanza comercial de productos no petroleros, que se digita siempre en déficit. Retornando a la medida, se la puede catalogar como mecanismo temporal, capaz de ser perfeccionado, que sin duda alguna lleva consigo la nueva visión del tratamiento de políticas económicas en cuanto a divisas en su trasfondo.

Cabe recalcar que, la salvaguardia no puede ser concebida como un mecanismo que logre la transformación productiva.

Sin embargo, no se puede negar que se encuentra calibrada en la línea de acción de la Estrategia del Cambio de la Matriz Productiva que fomenta el Gobierno, por cuanto a la reducción progresiva de importaciones y diversificación de la oferta productiva nacional.

Justificación

A lo largo de la presente investigación se proporcionaron elementos que respondan a las interrogantes referentes a los beneficios o desventajas obtenidas por la implementación de las salvaguardias; razón por la que se crea la necesidad de plantear estrategias que contribuyan a mejorar la estructura industrial en el país, enfocándolo en la balanza comercial.

Es preciso establecer que para que un proyecto de transformación del sector productivo logre resultados, se requiere grandes esfuerzos, como partir de políticas arancelarias con horizonte definido hacia la creación de una agenda regulatoria, que permita prescindir de importaciones de manera sostenida y al mismo tiempo generar un impulso tanto a la producción como posterior consumo nacional.

Es necesario, para entender mejor los resultados de los efectos que ha causado las diferentes medidas arancelarias adoptadas por el gobierno en el país, evaluar la balanza de bienes expandida a su totalidad; de esta forma se obtendrá una visión del horizonte de afectación directo e indirecto que enfrenta el aparato económico; con ello se conseguirá determinar en qué sectores se obtienen mejores resultados y cuáles necesitan mejorar sus incentivos.

Objetivo General

Analizar el impacto directo a la balanza de bienes que ha tenido las medidas arancelarias tomadas por el Gobierno ecuatoriano, para describir los efectos sobre el comercio internacional.

Objetivos Específicos

1. Identificar las causales del desequilibrio en la conformación de la Balanza de Pagos (Organizativo- Funcional).

2. Verificar mediante indicadores de resultados la afectación en la Balanza de Bienes, por sector, generada debido a los cambios adoptados (Práctico).
3. Identificar los sectores que se vieron afectados por las salvaguardias al comercio internacional (Situacional).
4. Analizar los resultados obtenidos luego de la aplicación de las salvaguardias a la balanza comercial (Teórico).
5. Esbozar medidas, estrategias y mecanismos de forma que incentiven la balanza (Metodológico).

Capítulo II

Marco teórico y metodológico de la investigación

Como parte de la investigación, es importante analizar teóricamente los conceptos macros o teorías principales relacionadas. Bajo este contexto, se toma en consideración la teoría de la balanza comercial, la ventaja competitiva de las naciones y las medidas de protección en el comercio internacional.

Generalidades de los sistemas económicos

Los sistemas económicos se dividen en tres grandes grupos que son:

Recursos productivos, básicamente conformados por los recursos humanos y patrimoniales que están disponibles para ser utilizados por las unidades de producción (empresas).

Unidades de Producción, corresponde a las empresas quienes utilizan estos recursos para hacerlos generar de alguna manera y transformarlos en bienes o servicios que estarán disponibles en el mercado.

Conjuntos de Instituciones, pueden ser de carácter político, económico, social y jurídico; y su función es la de regular o disciplinar las actividades de las empresas, dando como resultado la asignación de derechos y obligaciones por parte de los sectores empresariales y el mercado.

Los sistemas económicos dependen de la integración de estos grupos para poder generar un crecimiento económico, pero es evidente que su aplicación debe ser efectiva con la finalidad de lograr tal propósito, de aquí que el crecimiento económico depende estrictamente del modo en que sean empleadas dichas unidades de producción. Para ello, los modelos económicos más importantes en la historia han sido el Capitalismo y el Comunismo.

El primero, enfocado en la libertad económica en la disposición y aprovechamiento de la propiedad privada sobre el capital como instrumento de producción (Smith, 1776) el segundo modelo por su parte, es un movimiento revolucionario que trata de eliminar la propiedad privada, ya que la satisfacción de las necesidades públicas recae en el Estado, de modo que dichos bienes pasan a ser de propiedad común (Borisov & Makarova, 2016). Sin embargo, existen otros modelos económicos modernos aplicados por diversos países del mundo, entre los cuales podemos mencionar:

Liberalismo: las bases de este modelo se resumen en el término *“laissez faire, Laissez passer”* que quiere decir “dejar hacer, dejar pasar”, el cual surgió como lucha en contra del sistema económico absolutista. Según Adam Smith (1776), quien fue el fundador de este modelo, decía que el enriquecimiento era más efectivo cuando se trabajaba para uno mismo que para el interés social; de esta manera justifica que para ser más eficientes en la producción debería existir una mínima intervención del Estado, de ahí surge la teoría de la “mano invisible” del mercado que lleva a que el interés individual promueva el bienestar social.

Neoliberalismo: Por su parte, el neoliberalismo es una manera de disminuir la intervención del Estado al máximo, aceptando su participación únicamente como árbitro y defensor del libre mercado altamente competitivo. Sus características principales incluyen políticas monetarias y fiscales restrictivas, así como la liberalización, desregulación y privatización; pues se considera que la empresa privada es más eficiente que la estatal (Mutsaku, 2003).

Socialismo: La doctrina socialista se rige en el principio de “dar a cada uno según su capacidad, a cada uno según sus necesidades”. Entre sus características busca eliminar la propiedad privada y convertirlos en medios estatales o colectivos, el Estado tienen mayor

participación en la economía dirigiendo su crecimiento con objetivos planificados, fundamentándose en alcanzar una sociedad más justa, libre y de economía solidaria.

La intervención estatal es capaz de nacionalizar los medios de producción más importantes, o pertenecientes a clases explotadoras, planifica los volúmenes de producción, desarrollo económico y maneja la política económica (Febles, 2003).

En Ecuador por su parte, mucho se ha discutido en relación a los modelos económicos que han sido implementado por los Gobiernos Nacionales a lo largo de su vida republicana; sin embargo, la historia deja vislumbrar la aplicación de dos modelos económicos establecidos por el Gobierno actual y por Gobiernos anteriores, tales como el Neoliberalismo y la Economía Social y Solidaria.

El neoliberalismo en Ecuador fue aplicado antes del Gobierno del presidente Rafael Correa, iniciado en la década de los 80's, cuando estalló en el país el problema de la deuda externa, para lo cual crisis económica de ese entonces dio como resultado la aplicación de un nuevo modelo económico progresista enfocado en el desarrollo empresarial, siguiendo como manual las recetas proporcionadas por el FMI y el derrumbe de un socialismo mantenido por Gobiernos predecesores; nació en ese entonces el interés económico de la empresa privada, los valores del mercado libre y el retiro del Estado; así este modelo fue mantenido desde la época de León Febres-Cordero en 1984 hasta Lucio Gutiérrez/Alfredo Palacios (2003-2007) (Paz, 2010).

Aunque si bien este modelo económico permitió mejorar los negocios y beneficios empresariales, es evidente también que otros sectores, como el público se deterioraron y se incrementó más la brecha de la desigualdad social, lo que evidentemente repunto en un fenómeno migratorio como consecuencia del elevado desempleo y factores como esos

impidieron que el modelo se desarrolle de forma efectiva, a tal punto que fracasó y más bien se estancó la economía en la década de 1998 - 2007; principalmente a raíz del famoso “feriado bancario” y la dolarización de la economía.

Posterior a esta debacle económica, y a un período de recesión muy grande en donde hubo alrededor de siete presidentes diferentes en una década, surge un nuevo modelo económico fundamentado en una economía social y solidaria, que es el que actualmente se ha mantenido desde 2007 con la elección del presidente Rafael Correa, muy criticado por muchos políticos y grupos de derecha, catalogándolo de modelo comunista o socialista; el actual modelo económico según la ideología correísta es un modelo que busca la mejor distribución de los recursos entre quienes son los propietarios de los mismos, siendo la colectividad, o el país el dueño de dichos recursos y las empresas como actores económicos que ayudan a generar riqueza la cual debe ser distribuida entre la sociedad y para fomentar su crecimiento.

Aquí el Estado ha tenido bastante intervención en negociaciones competentes a materia recursos naturales como el petróleo, el agua y la energía. Entre las palabras dichas por el primer mandatario indica que reconoce al mercado como “siervo de la sociedad, mas no como amo de la sociedad”, para lo cual indica que son los ecuatorianos quienes deben mandar, regular y controlar dicho mercado con el fin de alcanzar objetivos sociales.

Si bien no se ha eliminado la propiedad privada, existe un mayor control de los bienes privados en cuanto a políticas y normas de lo regulan estrictamente, sin lugar a dudas estamos frente a un nuevo concepto de socialismo (Ecuador Inmediato, 2008).

Balanza Comercial

Se denomina Balanza Comercial al conjunto de registros procedente de las importaciones y exportaciones que se dan en un país en un determinado periodo de tiempo, la diferencia de estos rubros se conoce como saldo de Balanza Comercial, es decir la resta entre el valor de los bienes que un país vende al exterior y los que compra. De acuerdo a este resultado existen dos tipos de saldos que pueden ser:

1. *Balanza Positiva:* Conocido también como superávit comercial, el cual se genera cuando las exportaciones de un país o las ventas al exterior son superiores a las importaciones o compras extranjeras.
2. *Balanza Negativa:* Conocido también como déficit comercial, se genera cuando las importaciones o compras del extranjero que realiza un país son mayores a las ventas o exportaciones al exterior.

Las compras que realiza un país al exterior comprenden todas aquellas adquisiciones al por menor o mayor que efectúan los ciudadanos, empresas, organizaciones o gobierno con procedencia u origen extranjero; por otro lado, las exportaciones hacen referencia a todos aquellos bienes o servicios que son vendidos al exterior por todo un país, de esta manera la fórmula para conocer el resultado de la balanza comercial es el siguiente:

Saldo Balanza comercial = Exportaciones – Importaciones

Cuando el resultado de la fórmula resulta negativo, el país estará frente de un déficit comercial ya que, la producción nacional no es suficiente como para abastecer la demanda, teniendo como resultado una salida de divisas mayor. Por otra parte, cuando el país tiene una balanza comercial positiva quiere decir que existe un mayor desarrollo productivo, obteniendo una mayor entrada de divisas que dinamiza la economía nacional.

La Ventaja Competitiva de las Naciones

Esta teoría originada por el autor Michel Porter (1990), contempla la vinculación de dos factores principales dentro de la administración los cuales son la competitividad y productividad de una industria con mayor valor agregado que expanda sus fronteras hacia el desarrollo y la inversión exterior. Estas características se ven reflejada cuando una empresa sobresale entre sus competidores por razones de liderazgo, mejor servicio, costo, calidad o prestigio. Estos factores diferenciadores se conocen como valor agregado y son producto de la innovación y creatividad de los gestores empresariales para posesionarse en el mercado.

Bajo este contexto, en el escenario macro la ventaja competitiva de las naciones está fundamentada con el mismo principio de competitividad y productividad, pero a nivel país; las variantes a considerar son políticas de gobierno como impuestos, salvaguardias e indicadores macroeconómicos que pueden favorecer o perjudicar el desarrollo comercial del país. Por este motivo el estado ha impulsado propuestas que se basan en el cambio de la matriz productiva induciendo el desarrollo de la industria a través de procesos que generen valor agregado al producto final.

Las ventajas que pueda tener un país en función de los diversos acuerdos comerciales que se manejen con sus naciones vecinas, contribuyen a buscar un equilibrio en la balanza comercial, para evitar un perjuicio en sus industrias locales. Al referirse a ventaja competitiva, Porter manifiesta que esto se determina según los atributos nacionales que hace que diferente a una nación; los cuales pueden ser:

1. *Innovación en la producción y la infraestructura:* depende del grado de inversión que los sectores productivos y el gobierno nacional haya fomentado en aspectos como infraestructura (carreteras, puertos, sistemas de telecomunicaciones, entre

otros), desarrollo de nuevos productos, tecnologías limpias y más eficientes que se apliquen dentro de los países, para incidir favorablemente en la estructura de costos de producción. Esto se relaciona también con la creación de valor agregado y la transformación de la matriz productiva que se plantea en el actual gobierno para salir del modelo económico extractivista.

2. *Talento humano*: se considera el nivel de educación que tenga la población, puesto que es una ventaja para desarrollar el conocimiento y la innovación. De igual forma, si un país posee muchos habitantes cuya mano de obra es barata, también podría significar una ventaja competitiva porque incide en la reducción de los costos de producción. Por ejemplo, como ocurre con la mano de obra de países como China e India.
3. *Recursos naturales*: cuando hay abundancia de recursos, un país es capaz de exportar sus productos o transformarlos en derivados para agregarle valor. De esta manera, su costo de producción mejoraría y se incrementa.

Es por esta razón que, basado en las ventajas que posee cada país en relación con otro, los acuerdos comerciales se diseñan como una estrategia que permita un beneficio mutuo para importadores y exportadores durante la actividad de intercambio de bienes y servicios, bajo en concepto de economía de libre mercado, pero aplicando medidas que protejan las industrias locales; de aquí nace el concepto del proteccionismo.

Medidas de protección en el comercio internacional

Las medidas de protección se plantean como resultado de la cantidad de factores que hacen que una nación sea más fuerte, en términos económicos, respecto a otra, logrando así un nivel de competitividad muy relevante frente a otra, significando una amenaza al momento de importarlas porque podrían colapsar las industrias locales; entonces los gobiernos toman una política que restrinja el ingreso desmesurado de productos extranjeros que se comercializan localmente a un precio más alto o con mayor abundancia.

Entre las medidas más conocidas se destacan los aranceles de importación, los cuales corresponden a porcentajes que incrementan el precio final del producto para así reducir su competitividad frente a los productos locales; asimismo, están las salvaguardias, cupos de importación, medidas técnicas como el aumento de reglamentos, exigencias de controles fitosanitarios, entre otros; los cuales se aplican para protegerse de posibles amenazas como:

1. Déficits en la balanza comercial, puesto que hay mayor salida de divisas y poca inversión, lo cual afecta a las industrias locales.
2. Seguridad nacional, en caso de presentarse algún producto que pudiera contaminar a los productos locales.
3. Contrarrestar el dumping, basado en incentivos gubernamentales como las subvenciones o subsidios que hacen un producto sea más barato.

Estas son las principales causales por las que se aplican las medidas proteccionistas, pero evidentemente suelen derivar otro tipo de problemas como el contrabando, por lo que las administraciones tributarias, en el caso ecuatoriano SRI y SENAE, realicen operativos para regular la entrada de estos productos y el pago de los impuestos correspondientes.

Sin embargo, su correcta aplicación puede tener los siguientes efectos en la economía

local:

1. Incremento de fuentes de empleo.
2. Reducción de importaciones.
3. Inversión interna.
4. Potenciación de exportaciones.
5. Equilibrio de la balanza comercial.
6. Mayor consumo de la producción nacional.
7. Mejora de la competitividad de la industria local.

La Matriz Productiva

Se denomina matriz productiva a la estructura económica de una sociedad a través de los diferentes sectores de la producción que generan ingreso a la comunidad, es así que a través de este modelo se puede identificar la productividad que concibe un país por medio de los diferentes actores sociales, políticos, económicos y culturales quienes utilizan sus recursos naturales, tecnológicos y humanos para producir, desarrollar e innovar con la finalidad de generar una fuente de ingreso que mejore sus condiciones de vida.

Debido a la riqueza productiva de las tierras ecuatorianas y variedad de flora y fauna, el país durante toda la época republicana se dedicó a explotar sus recursos primarios para ser exportados hacia países con mayor suficiencia tecnológica y capital humano altamente calificado, quienes transforman los insumos en subproductos para venderlo a las naciones a un precio de mercado superior. Es así que la competitividad de venta de recursos primarios a nivel mundial aumentó, dejando a la economía ecuatoriana vulnerable a los precios que se ofertan en el mercado exterior.

De esta manera el gobierno nacional ha identificado falencias en la estructura de la matriz productiva del Ecuador, ya que se ha determinado que las actividades que mayor recursos económico genera es la venta del petróleo, la explotación de los recursos naturales e industria agropecuaria y la comercialización de productos importados, por lo que la producción e innovación de subproductos o bienes con valor agregado no ha sido trabajada a nivel nacional y como consecuencia la industria no satisface la demanda nacional e internacional.

A continuación, se detallan el proceso evolutivo que ha tenido la matriz productiva del Ecuador a través de los años (SENPLADES, 2012).



Figura 1. Modelos de la Matriz Productiva durante gobiernos del Ecuador

Extraído de: (SENPLADES, 2012)

Nota: Resumen de los diferentes periodos económicos que ha atravesado el Ecuador desde el año 1861 hasta el 2012, con los cambios más trascendentales en la matriz productiva.

Desde el gobierno del presidente Correa se implementaron varias estrategias estructurales con la finalidad de cambiar el antiguo modelo de la matriz productiva hacia nuevos lineamientos que involucran los siguientes ejes:

1. Establecer una variación productiva centrada en el progreso de las industrias que comprenden las siguientes actividades: petroquímicas, metalúrgicas, siderúrgicas y del astillero, con la finalidad de involucrarlas en el desarrollo económico del país y mitigar el impacto de las importaciones que se realizan en este mercado.
2. Reemplazo de importaciones a través del desarrollo de la industria y la producción para incursionar en la competitividad de bienes y productos terminados.
3. Incentivar la exportación de productos innovadores y la diversificación de la producción nacional a través de la participación de actores sociales que se asocian a la economía popular y solidaria
4. Implementación de valor agregado a la producción nacional a través del uso de la tecnología y el conocimiento de áreas poco convencionales como la biomedicina y bioquímica.

De esta manera, se busca cambiar los lineamientos tradicionales de la matriz productiva y direccionarlos hacia la competitividad económica del país, integrando los actores de la sociedad en brindar conocimiento, valor agregado y demás cualidades que fomenten el dinamismo económico de la nación.

Marco metodológico de la investigación

La investigación realizada se maneja bajo los siguientes aspectos:

El método utilizado fue el analítico – sintético que estudia hechos que parten de la descomposición del fenómeno estudiado en cada una de sus partes para analizar de forma particular e integral, estos métodos derivan de la inducción y deducción, puesto que una vez que se han identificado las variables que conforman el estudio, en este caso, la forma en que está compuesta la balanza de pagos y la incidencia de las salvaguardias, se establece una interpretación de los resultados para responder a los objetivos planteados.

De igual forma, el enfoque de la investigación es de carácter cuantitativo porque a través de gráficos y tablas estadísticas se analiza el sistema de pagos, haciendo una medición numérica para realizar una reflexión equilibrada de las decisiones políticas ejecutadas a través de la ley, para identificar y recomendar estrategias que dinamicen los sectores afectados a fin de proteger la industria nacional, promover el desarrollo de nuevas inversiones y evitar la fuga de capitales.

Además, dentro de la fundamentación metodológica que se expondrán los conceptos relacionados con los tipos de investigación, métodos y técnicas utilizadas para la recolección de información:

Tipo de investigación descriptivo: La investigación descriptiva consiste en la caracterización de un hecho, fenómeno, individuo o grupo, con el fin de establecer su estructura

o comportamiento. Los resultados de este tipo de investigación se ubican en un nivel intermedio en cuanto a la profundidad de los conocimientos se refiere (Arias, 2012).

Método inductivo: La inducción se refiere al movimiento del pensamiento que va de los hechos particulares a afirmaciones de carácter general. Esto implica pasar de los resultados obtenidos de observaciones o experimentos (que se refieren siempre a un número limitado de casos) al planteamiento de hipótesis (Ruiz, 2007).

Método deductivo: es el método que permite pasar de afirmaciones de carácter general a hechos particulares. Proviene de deductivo que significa descender (Ruiz, 2007).

Enfoque cuantitativo y cualitativo: El enfoque cualitativo busca principalmente la “dispersión o expansión” de los datos e información, mientras que el enfoque cuantitativo pretende “acotar” intencionalmente la información (medir con precisión las variables del estudio, tener “foco”) (Hernández, Fernández, & Baptista, 2014).

Investigación Bibliográfica: es un proceso basado en la búsqueda, recuperación, análisis, crítica e interpretación de datos secundarios, es decir, los obtenidos y registrados por otros investigadores en fuentes documentales: impresas, audiovisuales o electrónicas. Como en toda investigación, el propósito de este diseño es el aporte de nuevos conocimientos (Arias, 2012).

Investigación tecnológica: Es la utilización de medios tecnológicos que proveerán información a la investigación mediante diversos programas informáticos y a través de la herramienta del internet para lograr un trabajo eficiente (Álvarez, 2006).

Capítulo III

Conformación de la Balanza de Pagos

Generalidades de la Balanza de Pagos

De acuerdo al Banco Central del Ecuador (2016), este término se utiliza para identificar todas las actividades económicas que se realizan en un tiempo determinado entre un país y el exterior. De esta manera la balanza de pagos se compone de tres cuentas: cuenta corriente, cuenta de capital y financiera y los errores y omisiones. Este indicador económico sirve para realizar el respectivo análisis de la situación del país y establecer medidas proteccionistas que mejoren la competitividad del mismo ante el mercado mundial. (Banco Central del Ecuador, 2016).

Composición de la Balanza de Pagos

La Balanza de Pagos se compone de varias cuentas, las cuales deben lograr un saldo de cero, para mantener al día, las transacciones realizadas por el país. A continuación, se establece las cuentas y subdivisiones:

Cuenta corriente: La cuenta corriente de la Balanza de pagos se componen de la sumatoria de los resultados de 4 balanzas fiscales, las cuales se detallan a continuación:

1. **Balanza Comercial:** Se conforma del saldo de la resta entre importaciones y exportaciones del país.
2. **Balanza de servicios:** En la Balanza de Servicios se detallan todos aquellos rubros por concepto de servicios prestados que se ofrecen y reciben durante un tiempo determinado en todo el país.

3. **Balanza de rentas:** Por medio de esta balanza se acopia todas las transacciones por concepto de sueldos a personal que laboran en el país y aquellos que le brindan servicio a la nación pero residen en el extranjero, también se considera los valores por renta y demás.
4. **Balanza de transferencias:** Esta cuenta agrupa las transferencias recibidas y enviadas del Gobierno Nacional, remesas del exterior y otros sectores (Banco Central del Ecuador, 2016).

Cuenta de capital: Esta cuenta representa los movimientos de capital de la economía y comprende las transacciones de traspaso de propiedad.

Cuenta financiera: Por medio de esta cuenta se detallan todas las transacciones financieras que se generan en el país en un tiempo determinado y se clasifican en subcuentas de acuerdo a una función específica: inversión directa, inversión de cartera, instrumentos financieros derivados, otra inversión y activos de reserva.

Cuenta de errores y omisiones: A través de esta cuenta se realizan ajustes por pequeñas diferencias y saldos existentes en la cuenta principal de la balanza de pagos, con la finalidad de buscar siempre la igualdad y equilibrio en la cuenta de origen.

Estadísticas de la Balanza de Pagos

A continuación, como se puede observar en la figura 2, se pasó a evaluar las cuentas y balanzas que componen la Balanza de pagos del Ecuador, para iniciar, se encuentra la cuenta corriente, la cual presentó un déficit de USD -2.092,1 millones para el año 2015, además que muestra saldos negativos durante los anteriores 5 años.

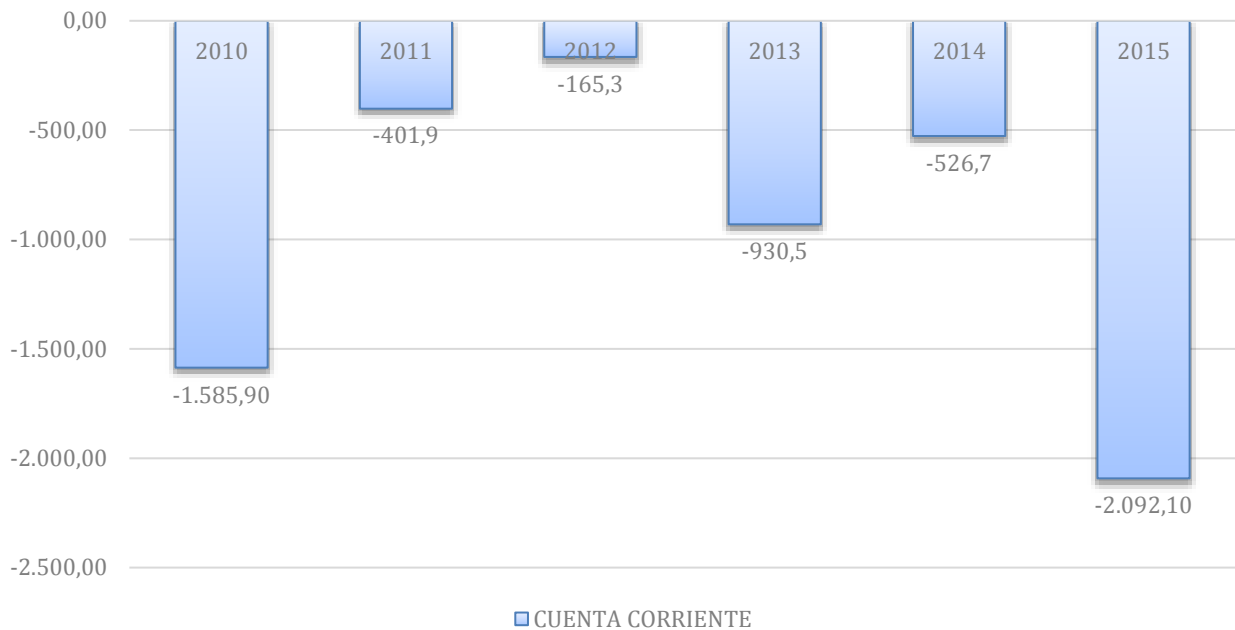


Figura 2. Cuenta corriente periodo 2010-2015

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: La balanza de pagos demuestra los registros de las transacciones realizadas por Ecuador con el resto del mundo, durante el periodo 2010 – 2015, la cual ha presentado déficit durante los 6 años.

Balanza de servicios

La Balanza de Servicios del Ecuador se divide en servicios prestados y servicios recibidos, los cuales se subdividen en servicios de transporte, viajes y otros. Esta Balanza ha mostrado un déficit durante el periodo analizado, debido a que, las cifras entre los servicios recibidos superan en miles de millones a los prestados, sin embargo, se puede evidenciar que este déficit ha disminuido en los últimos dos años, lo cual se presenta en la figura 3.

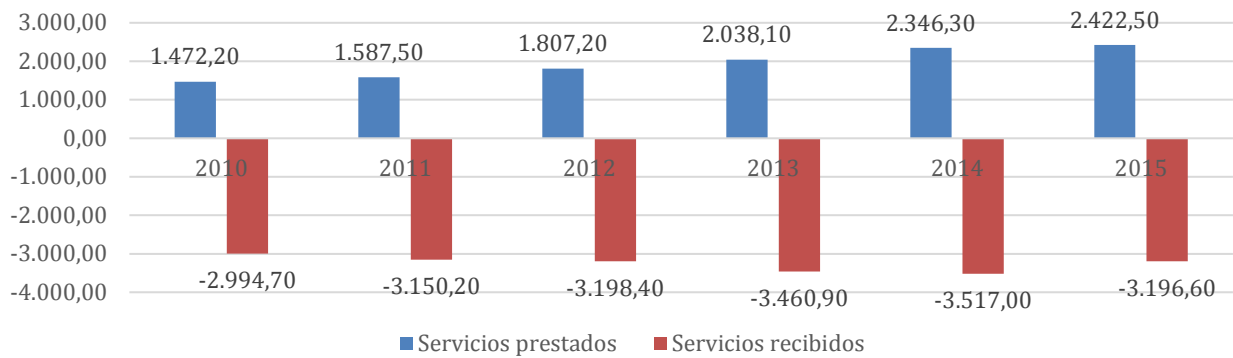


Figura 3. Balanza de Servicios periodo 2010-2015

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: Registro de transacciones internacionales por concepto de prestación de servicios, la cual presenta un déficit, debido a que se ha pagado más por los servicios recibidos de lo que se ha exportado en este rubro.

Balanza de rentas

La Balanza de rentas del Ecuador se compone de las rentas recibidas y pagadas, las cuales se subdividen de la remuneración de empleados públicos, la renta de las inversiones del país, la inversión directa, la inversión de cartera y otras inversiones. Esta Balanza también evidencia un déficit durante el periodo de análisis como se presenta en la figura 4.

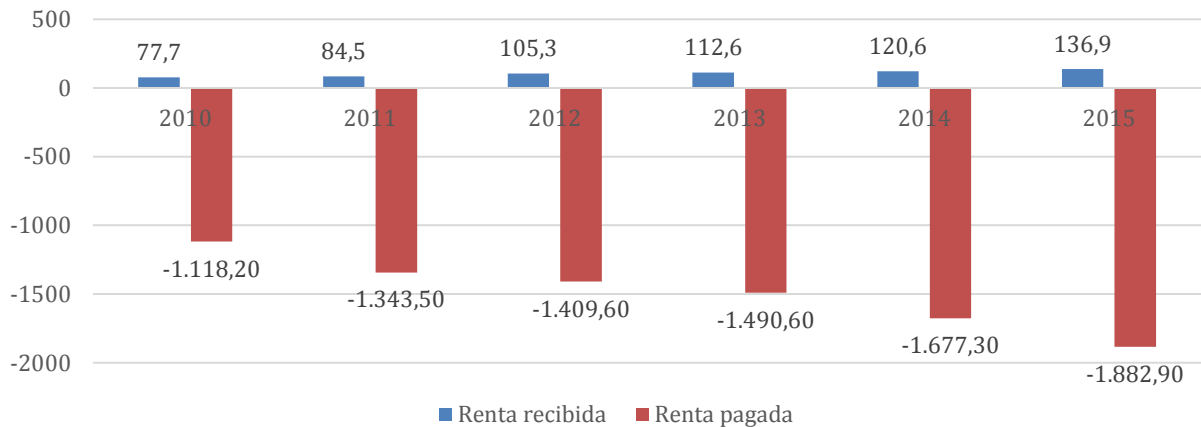


Figura 4. Balanza de Rentas periodo 2010-2015

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: Esta balanza recoge todos los ingresos y pagos generados en un país, a través del capital y el trabajo

Balanza de transferencias

La Balanza de transferencias del Ecuador se componen de las trasferencias corrientes recibidas y enviadas, las cuales evalúan aquellas realizadas o receptadas por el Gobierno General, y otros sectores, los cuales se componen de remesas de trabajadores y otras trasferencias corrientes, las cuales manifiestan un superávit en el periodo analizado, sin embargo, ha disminuido a través de los años como se puede observar en la figura 5.

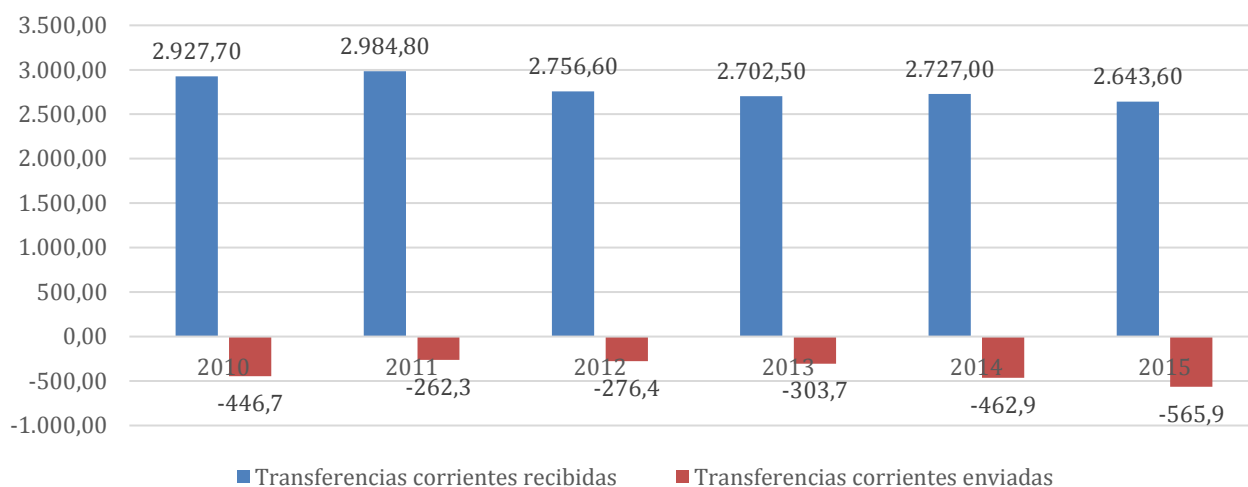


Figura 5. Balanza de Transferencias periodo 2010-2015

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: Operaciones comerciales realizadas que no implican contrapartida como donaciones o remesas de emigrantes

Cuenta de capital

La cuenta de capital del Ecuador es aquella que muestra los valores de transferencia de capital recibida y enviada, las cuales se dividen en aquellas concernientes al Gobierno General y la enajenación de activos no financieros no producidos. Como se puede identificar en la figura 6, esta cuenta posee un superávit en el periodo de estudio, además de que no registra valores en la cuenta de activos no financieros, y se registran valores en las trasferencias de capital enviadas por primera vez en el 2015.

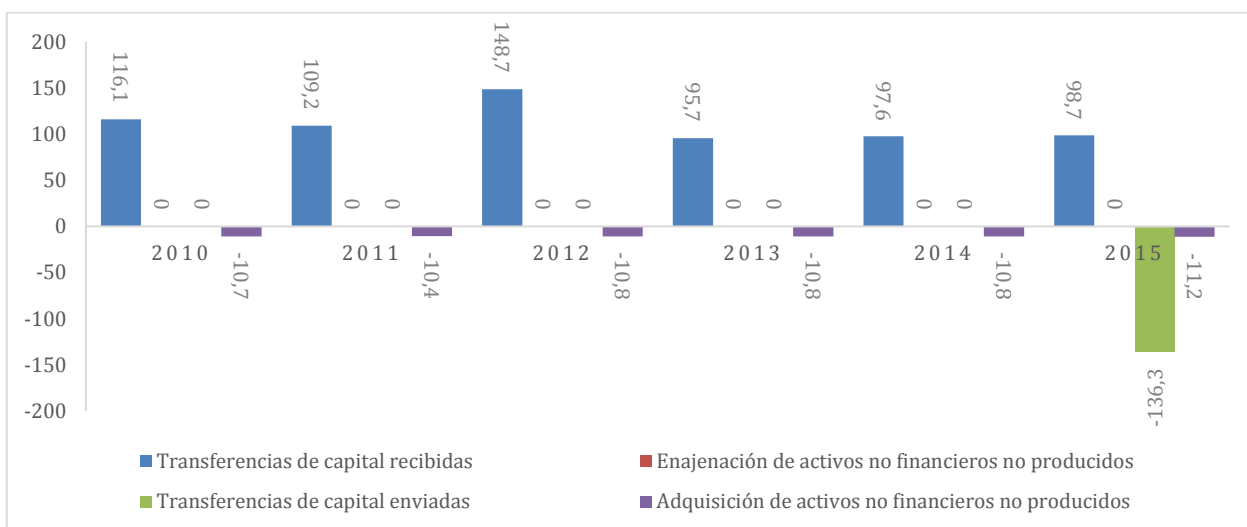


Figura 6. Cuenta de capital periodo 2010-201

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: Refleja un cambio neto en la propiedad nacional de los activos

Cuenta financiera

La cuenta financiera del Ecuador tiene múltiples de subdivisiones como la cuenta de inversión directa, la cual se divide en inversión en el extranjero y en el país. También se cuenta con la inversión de cartera, la cual se divide en Activos, Pasivos, Títulos de participación en capital y títulos de deuda, además de otras inversiones. Las cuentas de activo se componen de los créditos comerciales, préstamos, moneda y depósitos, además de otros activos.

También se compone de las cuentas de pasivos, que presenta las siguientes subdivisiones de créditos comerciales, autoridades monetarias, gobierno general, bancos y otros sectores. Otra cuenta que compone la cuenta financiera es la de préstamos, monedas y depósitos; y otros pasivos, la cual presenta las mismas subdivisiones que la cuenta de pasivo. Los Activos de reserva se componen en el oro monetario, derechos especiales de giro, posición de reserva en el FMI, divisas y otros activos. A continuación, se presenta el desglose de dicha cuenta en la figura 7.

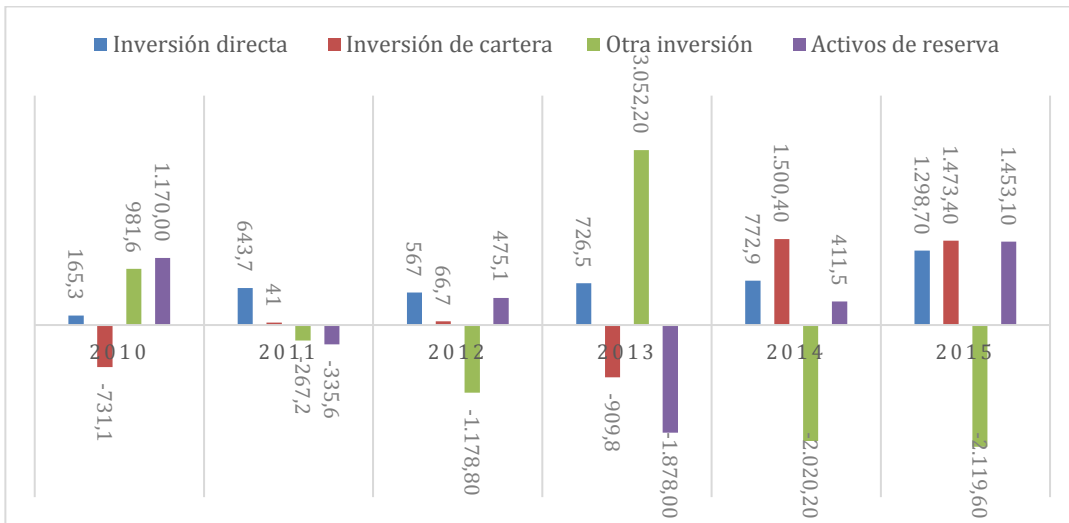


Figura 7. Cuenta financiera periodo 2010-2015

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: A través de esta cuenta se recogen los flujos financieros de un país

Cuenta de errores y omisiones

Finalmente, la cuenta de errores y omisiones de la Balanza de pagos es aquella que contribuye a realizar el cuadro de las cuentas de la Balanza con el fin de que los saldos muestren estabilidad al momento de su registro. Como se puede identificar en la figura 8, esta cuenta tiene saldos variantes en el periodo de estudio, mostrando un superávit los años 2011, 2012 y 2015, mientras que tiene un déficit los años 2010, 2013 y 2014.



Figura 8. Cuenta corriente y sus componentes

Extraído de: Banco Central del Ecuador, 2016

Nota: Por medio de este registro se determinan las cuentas que no han sido consideradas, es decir que abarca diferencias de información

Afectaciones de la Balanza de Pagos

Los principales factores de afectación a la balanza de pagos del Ecuador en el último trimestre fueron:

El ingreso de remesas aumentó de USD 595,4 millones en el segundo trimestre a USD 616,3 millones en el tercer trimestre de 2015.

En el tercer trimestre de 2015 se registró un superávit en la Balanza de Transferencias Corrientes de USD 487,3 millones, explicado fundamentalmente por el envío de remesas de trabajadores ecuatorianos, que ascendió a USD 616,3 millones.

El déficit de la Balanza de Servicios disminuyó en USD 70,1 millones respecto al trimestre anterior. A finales de septiembre del 2015 el valor por servicios prestados sumo los 1.774 millones y el rubro más representativo fue por concepto de viajes con el 65,9% de participación, por otro lado el servicio adquirido por el país con el 49,4% de participación fue el de transporte.

Capítulo IV

Afectaciones en la Balanza Comercial

La Balanza Comercial

De acuerdo al Banco Central de Ecuador, el país posee dos sectores que participan en la Balanza Comercial, los cuales son el petrolero y no petrolero; el primero de estos reúne todas aquellas transacciones comerciales de entrada y salida de bienes petroleros y derivados del mismo; mientras que la no petrolera contiene a aquellos productos y servicios que no tienen relación alguna con el petróleo (Jaramillo, 2015).

La Balanza Comercial está compuesta por importaciones y exportaciones, por lo que resulta importante conocer las definiciones de estas áreas de la economía de país; las importaciones son los gastos que las personas, empresas o el gobierno de un país destina para la adquisición de bienes y servicios que son elaborados por otras naciones; es decir la cantidad de servicios y bienes que son producidos en el exterior y traídos al Ecuador para que sean consumidos y utilizados dentro del país.

Mientras que las exportaciones son las ventas de bienes y servicios producidos por el país y enviadas a otras naciones a cambio de otros bienes y servicios o de dinero (Stiglitz, 1994). Es así, que la diferencia que se da entre el total de las exportaciones y la totalidad de las importaciones se denomina Balanza Comercial:

$$\text{Balanza comercial} = \text{exportaciones} - \text{importaciones}$$

Esta diferencia que se origina entre importaciones y exportaciones dentro de un periodo determinado puede presentarse de manera positiva o negativa, si es la primera de esta se la

denomina como superávit comercial, mientras que, si es negativa, se la define como déficit comercial.

Se considera la existencia de un déficit cuando una cantidad se presenta menor a otra con la que se la compara, por lo que se puede mencionar que existe un déficit cuando la cantidad de bienes y servicios exportados es menor a la cantidad de bienes y servicios que importa; mientras que se genera un superávit al momento de que los bienes y servicios exportados son mayores en cuanto a cantidad que la de bienes y servicios importados.

Cabe destacar que para todo país es importante mantener una Balanza Comercial Positiva, es decir, un superávit, ya que esto muestra que se ingresa una mayor cantidad de recursos económicos por motivo de exportaciones, que lo que se envía para pagar el ingreso de productos extranjeros; esto debido a que la economía de un país se sustenta en gran medida por los recursos y actividades que se realizan a la interna de este, puesto que se incentivan sus sectores e industria, desarrollando adecuadamente su economía.

Principales Exportaciones del Ecuador

Los principales productos no petroleros que el Ecuador exporta son el banano y plátano, el camarón y langostino, lomos y conservas de atún, rosas y el cacao en grano; a continuación, se presentan los indicadores de cada uno de estos productos en la economía ecuatoriana:

Banano y Plátano

Las exportaciones de banano y plátano en el 2015 correspondieron al 24.1% del total de la oferta exportable no petrolera del país; además, el Ecuador cuenta con el 26.6% de

participación en las exportaciones de este producto a nivel mundial, lo que posiciona en el primer lugar, como se puede observar en la figura 9.

Durante los 6 primeros meses del 2016, las exportaciones efectuadas alcanzaron los 1,401.4 millones de dólares, lo que le representó al país una participación del 25.2% de su oferta exportable (ProEcuador, 2016).

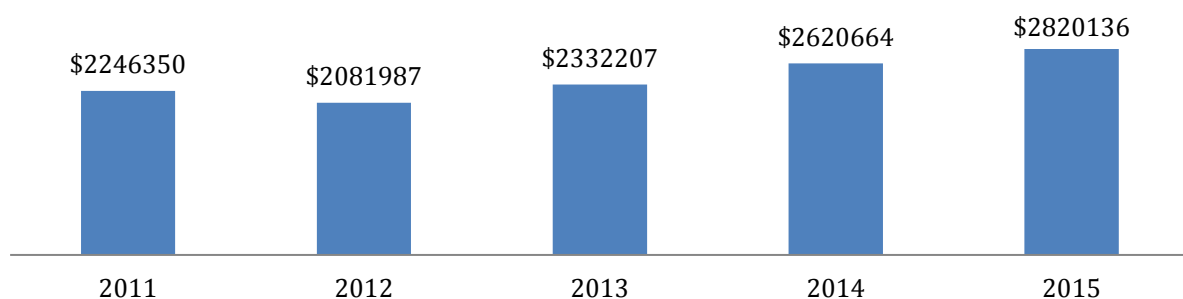


Figura 9. Exportaciones de Banano y plátano (Ecuador 2011-2015)

Extraído de: (ProEcuador, 2016)

Nota: Exportaciones en dólares del banano y plátano del 2011 al 2015

Camarón y Langostino Congelado

Como se puede observar en la figura 10, durante el año 2015 las exportaciones de camarón representaron el 19.6% de la oferta exportable ecuatoriana no petrolera; el Ecuador posee el 14.4% en la participación a escala mundial, ubicándose en el segundo puesto de este campo. En este 2016 durante el primer semestre las exportaciones han sido de 1,210.1 millones de dólares, lo que le otorgó una participación de 21.8% de la oferta ecuatoriana.



Figura 10. Exportaciones de camarón y langostino (Ecuador 2011-2015)

Extraído de: (Pro Ecuador, 2016)

Nota: Exportaciones en dólares del camarón y langostino del 2011 al 2015, siendo el año 2014 el año más rentable para este rubro.

Lomos y Conservas de Atún

El 7% de la oferta exportable ecuatoriana le corresponde a los lomos y conservas de atún, mientras que a nivel mundial lo posiciona en el tercer lugar a nivel mundial con el 10% de la participación. Durante los primeros seis meses del año 2016, las exportaciones han llegado a los 384.1 millones de dólares como se presenta en la figura 11, logrando una participación del 6.9% de la oferta exportable nacional.

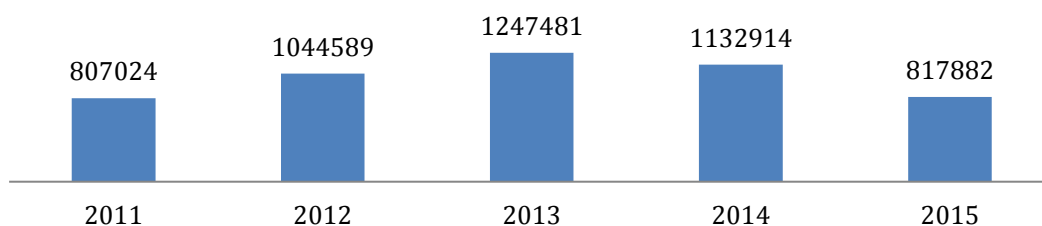


Figura 11. Exportaciones de lomos y conservas de atún (Ecuador 2011-2015)

Extraído de: (Pro Ecuador, 2016)

Nota: Exportaciones de lomos y conservas de atún en dólares desde el 2011 al 2015, siendo el año 2014 el mejor para este rubro

Rosas

Las exportaciones de rosas en el año 2015 representaron el 5.2% de la oferta exportable no petrolera del Ecuador, proveyendo en el mundo el 18.5%, así que se convierte en el segundo proveedor del producto a nivel mundial; los primeros seis meses del 2016 estas exportaciones llegaron a los 327 millones de dólares como se puede observar en la figura 12.

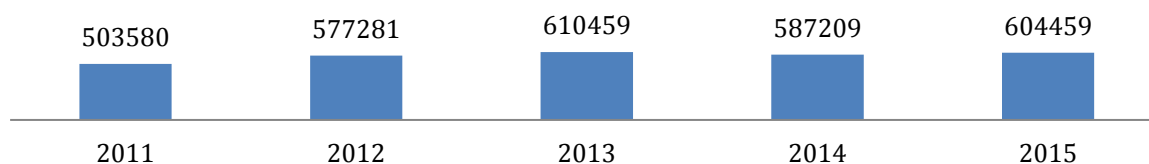


Figura 12. Exportaciones de rosas (Ecuador 2011-2015) miles de dólares

Extraído de: (Pro Ecuador, 2016)

Nota: Exportaciones de rosas del 2011 al 2015 en dólares, siendo el mejor año el 2015 y el 2013

Cacao

Finalmente, las exportaciones de cacao durante el año 2015 representaron el 6% de la oferta exportable no petrolera del país; el Ecuador en el mundo posee el 7.6% de la participación entre todas las naciones que comercializan este producto, lo que le permite al país posicionarse en el tercer lugar en importancia. Durante el primer trimestre del 2016 las exportaciones de este sector fueron de 282.7 millones de dólares, A continuación, se presenta la figura 13, con la evolución de las exportaciones de cacao durante el periodo 2011 – 2015.

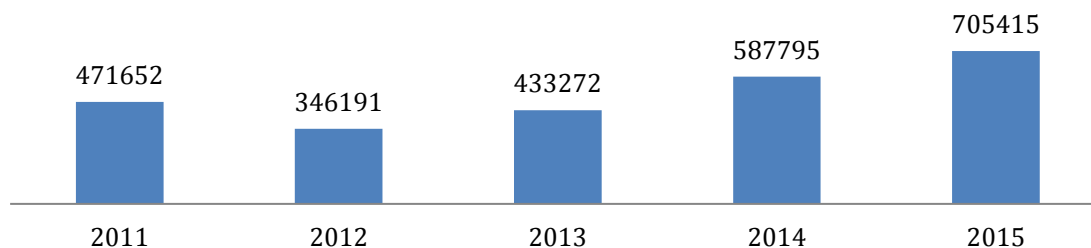


Figura 13. Exportaciones de cacao (Ecuador 2011-2015) miles de dólares

Extraído de: (Pro Ecuador, 2016)

Nota: Exportación de cacao del 2011 al 2015 en dólares, siendo el año de mayor auge el 2015

Petróleo

Las exportaciones petroleras realizadas por el Ecuador entre los años 2011 y 2015 han presentado se han mantenido estables en alrededor de los 13 mil millones de dólares, presentando como puede verse en la siguiente figura una reducción, que las posicionó en 6,600 millones de dólares como se presentan en la figura 14.

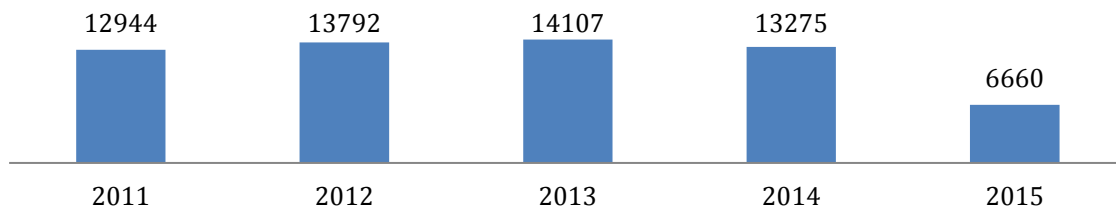


Figura 14. Exportaciones petroleras (2011-2015) en miles de dólares

Extraído de: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Rubros que demuestran las exportaciones petroleras del 2011 al 2015, siendo el año de mayor venta y exportación el 2013

Total de Exportaciones

La suma de las exportaciones que el Ecuador efectuó durante los años 2011 y 2015 se presenta en la siguiente figura, en la cual se puede evidenciar una reducción de ingresos económicos, lo que se debe a la disminución de los precios del barril de petróleo a escala mundial como se presenta en la figura 15.

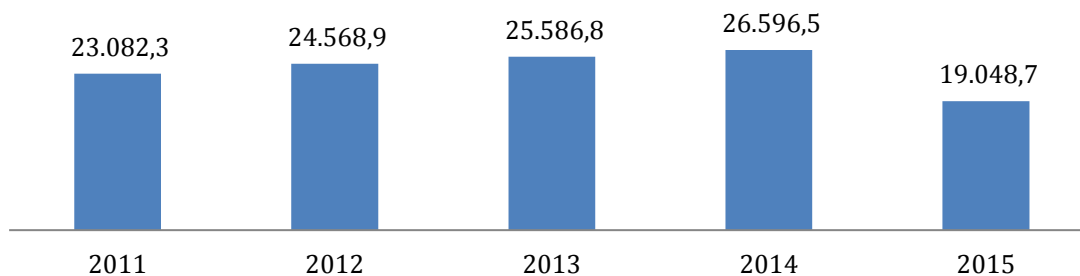


Figura 15. Exportaciones totales (2011-2015) en miles de dólares

Extraído de: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Suma de todas las exportaciones anuales en del 2011 al 2015 en dólares

Importaciones Realizadas por el Ecuador

A continuación, se presentan los datos sobre las importaciones realizadas por el Ecuador, en los campos petrolero y no petrolero, para así determinar la evolución de este sector de la economía en los últimos años:

Bienes de Consumo

Las importaciones de bienes de consumo se han visto reducidas durante el año 2015 en comparación con las efectuadas en años anteriores, disminuyendo de los cinco mil millones por primera vez desde el año 2011, lo que resulta positivo para la industria nacional, ya que indica que se consume una mayor parte de productos manufacturados en el país como se presenta en la figura 16.

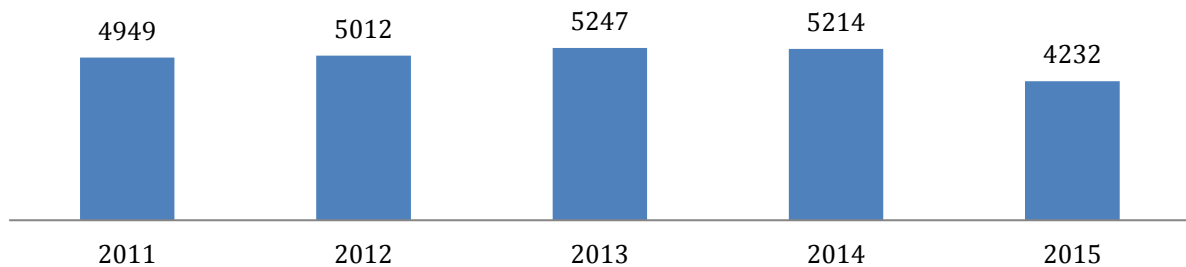


Figura 16. Importaciones de Bienes de Consumo 2011-2015 en millones de dólares

Extraído de: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Cantidad de divisas que salen del país por concepto de bienes de consumo del 2011 al 2015, los valores van disminuyendo.

Bienes de Capital

Los bienes de capital, de igual manera se han visto disminuidos en más de mil millones de dólares en relación con el año 2014, presentan de igual manera que los bienes de consumo, su mayor reducción desde el año 2011 como se presenta en la figura 17.

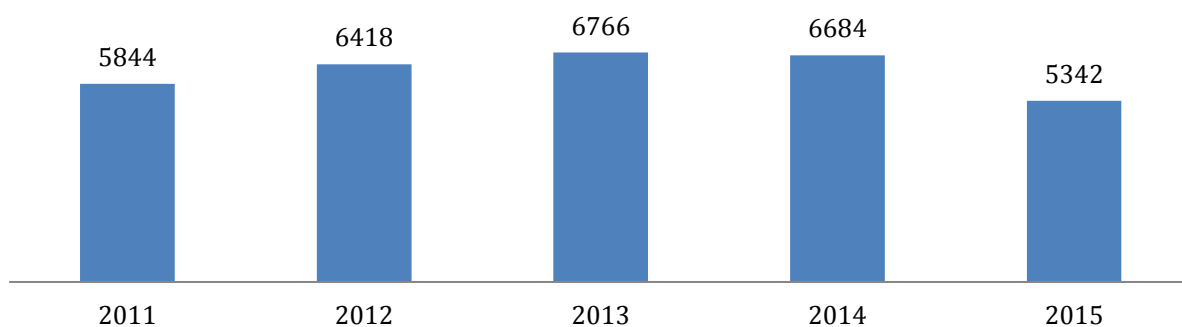


Figura 17. Importaciones de Bienes de Capital 2011-2015 en miles de dólares

Extraído de: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Divisas que salen del país del 2011 al 2015, por concepto de bienes de capital.

Materia Prima

La materia prima, es el sector que mayor reducción ha visto de todos, disminuyendo en gran medida en relación con el año 2014, estando muy por debajo de los índices que se presentaron en 2012 y 2013; esto podría deberse a que se emplea materia prima ecuatoriana para la elaboración de productos de consumo final como se presenta en la figura 18.

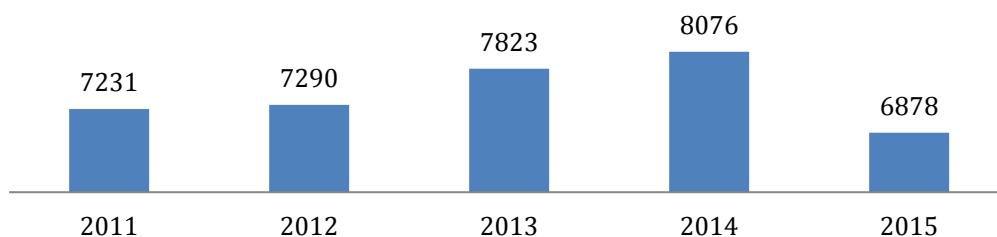


Figura 18. Importaciones de Materia Prima 2011-2015 en miles de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Divisas que salen del país por concepto de importación de materia prima, valores en dólares.

Combustibles y Lubricantes

Finalmente, el sector de los combustibles y lubricantes es considera al final, ya que este se relaciona directamente con el campo petrolero; es importante esta reducción, ya que el Ecuador no produce en gran medida estos productos. A continuación, se presenta la figura 19, con la evolución de las importaciones de combustibles durante el periodo 2011 – 2015.

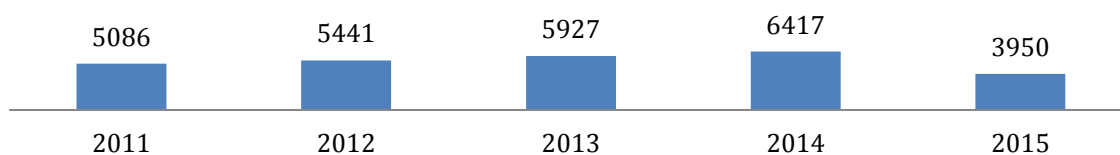


Figura 19. Importaciones de Combustibles y lubricantes 2011-2015 en miles de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Análisis de las importaciones en dólares por concepto de combustibles y lubricantes del 2011 al 2015.

Total de Importaciones

Las importaciones que el Ecuador viene realizando durante los últimos años han ido en aumento hasta el 2014, ya que para el 2015 se redujeron considerablemente, lo que favorece a la Balanza Comercial del país. A continuación, se presenta la figura 20, con la evolución de las importaciones del Ecuador durante el periodo 2011 – 2015.

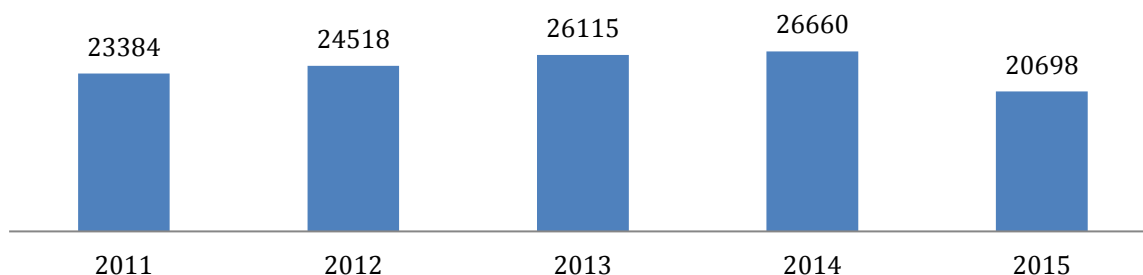


Figura 20. Importaciones del Ecuador 2011-2015 en miles de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Cantidad de divisas que salen del país por concepto de importaciones, del 2011 al 2015

Afectación en la Balanza Comercial

La Balanza Comercial no petrolera presentó como rubros más significantes durante el año 2015 a las exportaciones de cacao, banano y rosas fueron las que presentaron aumentos en relación con el año inmediato anterior. Durante la última década, el sector agropecuario ha presentado un 8% un crecimiento interanual del 4% en el PIB del sector, mientras que la contribución al PIB se ha mantenido en rangos de entre el 7% y 13%, con una tendencia a disminuir en los últimos años.

La estructura de este modelo económico se fundamenta en la producción de banano, café, cacao y flores, las actividades asociadas como la Acuicultura, Pesca, Silvicultura y Producción Pecuaria, donde más del 50% de su producción ha sido relacionado a actividades exportables; las exportaciones que son cuatro veces más altas que las importaciones agropecuarias, quintuplicando el superávit comercial en una década y media. En el año 2015 las condiciones macroeconómicas son diferentes a las de años anteriores.

Los bajos precios del petróleo, la revalorización del dólar frente a otras monedas y la disminución de precios internacionales (IPX: -0.72%) generaron expectativas diferentes a las acostumbradas para este pilar en la economía nacional.

A pesar de que se presentan varios aspectos negativos, se puede observar que el sector agropecuario arrojó resultados positivos, los cuales pueden evidenciarse en el incremento del PIB Agropecuario; para que esto haya sido posible fue necesario que se haya existido el aumento en la producción de los principales productos agrícolas del país, ya que forman parte importante de la economía del Ecuador.

Es así, que para el 2015, la productividad creció en un 6% en relación con el 2014, ya que se vio un crecimiento importante en el rendimiento de cultivos como el cacao, con el 1.4%, el maíz duro seco, con el 5% y el banano con el 0.2%, como se puede verificar en la figura 21.

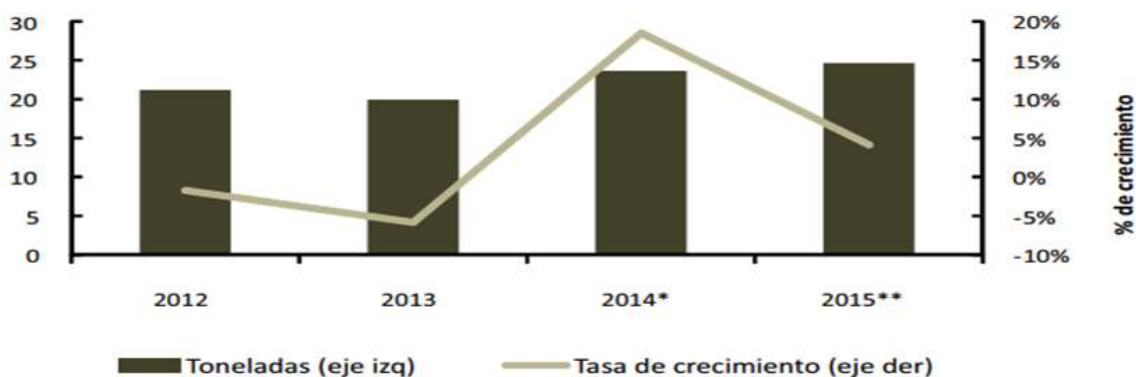


Figura 21. Evolución de la producción ecuatoriana 2012-2015

Fuente: (MAGAP, 2015)

Nota: Porcentaje de crecimiento de la producción nacional del 2013 al 2015, la cual ha ido mejorando debido a políticas restrictivas en cuanto a las exportaciones, ofreciendo mayores incentivos a la producción nacional, sin embargo, el crecimiento es mínimo.

Al terminar el año 2015 las exportaciones realizadas por el Ecuador eran mayormente de cacao si se toman en cuenta las superficies sembradas, puesto que alcanzaron un total de 260 mil toneladas métricas, mientras que los productos derivados de este fruto presentaron un incremento en su volumen total de 260 mil toneladas métricas, las cuales generaron una ganancia por cuestión de ventas de 28 millones de dólares, de los cuales 23 millones provinieron de las exportaciones y 5 millones de la venta interna.

La Balanza Comercial en el año 2015 en el Ecuador presentó un déficit de 2,092 millones de dólares, debido principalmente a la disminución de las exportaciones petroleras, como se presenta en la figura 22.

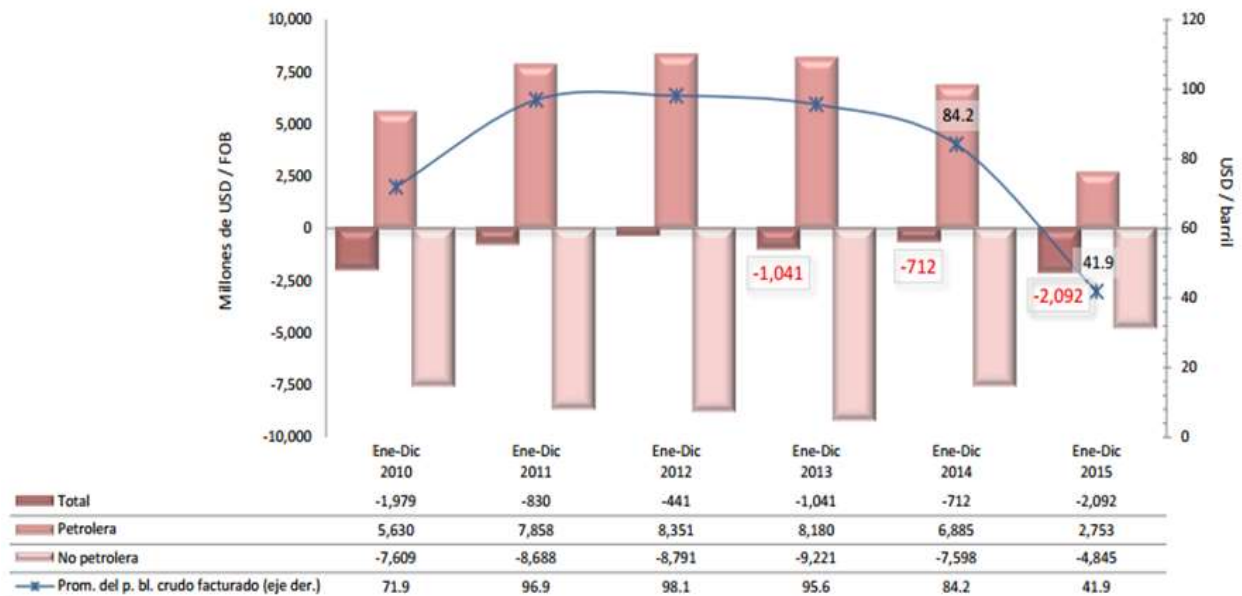


Figura 22. Balanza Comercial Ecuador 2010-2015

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Se observa que en todos los años el déficit de la balanza comercial se ha incrementado debido a la caída del precio del petróleo, además de existir saldos negativos de los productos no petroleros debido a las importaciones de los mismos.

La Balanza Comercial ha presentado en su totalidad un déficit superior como se puede verificar en la figura 23, donde se analiza la totalidad de la Balanza Comercial.

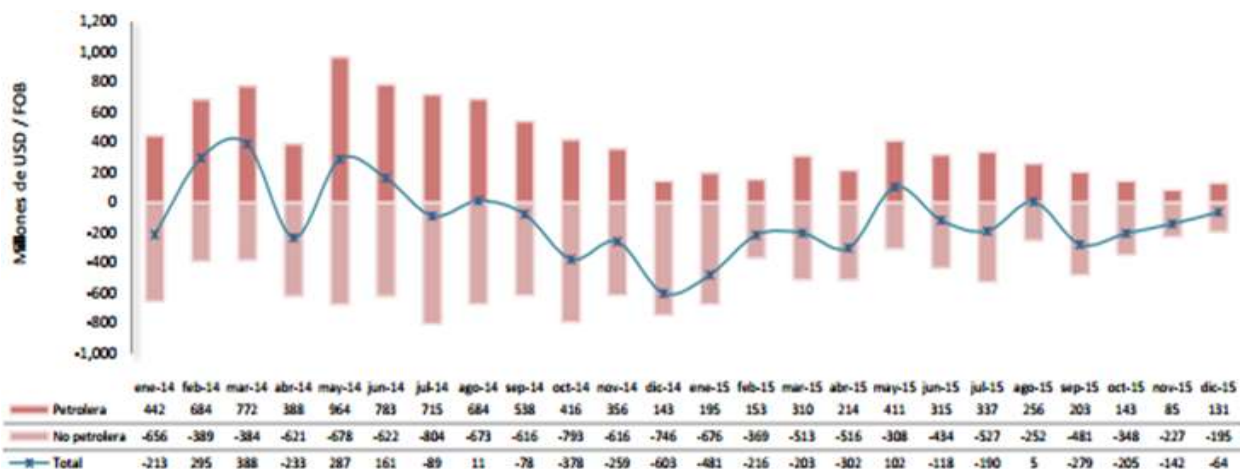


Figura 23. Balanza comercial Total 2014-2015

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2016)

Nota: Se visualiza el total de la balanza comercial donde la producción nacional ha decrecido junto con la baja del petróleo.

Queda claro que los participantes de principales de la Balanza Comercial son el sector petrolero y el sector no petrolero, los cuales en el Ecuador han presentado un comportamiento similar durante los últimos cuatro años; siendo la Balanza petrolera la que ha presentado un superávit, mientras que la No petrolera se ha mantenido generando un déficit.

Capítulo V

Análisis sectorial y salvaguardias al comercio internacional

Las Salvaguardias

Las economías de los países actualmente se basan en la competitividad que poseen sus industrias, ya que cada vez resultan menos efectivas aquellas que se fundamentan únicamente en la riqueza de su tierra, recursos naturales y el trabajo que proviene de estos; por lo que, si un país no desarrolla de manera adecuada sus industrias de producción, se verá en algún momento afectada al verse débil frente a otras naciones.

Es así, que Michael Porter (1990) indicaba que el nivel de competitividad de un país, la productividad, el nivel de inversiones y exportaciones, determina la capacidad que tiene un país para rivalizar con otras naciones en el plano productivo y comercial, persiguiendo constantemente la innovación. Este análisis se basa en cuatro factores:

Condiciones de los factores

Condiciones de la demanda

Industrias relacionadas y de apoyo

Estrategia, estructura y rivalidad de las firmas.

Es así, que los países que se encuentran en vías de desarrollo requieren de distintas medidas para lograr que, a corto, mediano y largo plazo, puedan aumentar su nivel de competitividad; es aquí donde surge el proteccionismo, el cual es necesario en situaciones de libre competencia que pudiesen afectar a la industria de un país, ya que el mercado interno compra en demasía productos extranjeros, desencadenando una baja en la producción nacional

y por ende la dirige hacia su desaparición. Las medidas proteccionistas persiguen los siguientes beneficios:

Protección a las industrias estratégicas para el interés público: Las industrias más débiles requieren de protección estratégica, para que así puedan crecer y fortalecer la industria nacional.

Desarrollo de las industrias emergentes: Por medio de nuevas tecnologías, fomentando la economía a gran escala y así aumentando el nivel de competitividad de las industrias y por ende del país.

Fomento de la industrialización y creación de empleos: Se impulsa la creación de nuevos empleos en industrias con un incipiente crecimiento; el gobierno de un país puede establecer estas medidas para sustituir importaciones y posicionar las empresas nacionales dentro el mercado interno.

Recaudación de dinero: Permite generar riquezas o evitar que estas salgan del país, esto es necesario cuando se puede evidenciar que la economía del país se está debilitando.

Es así, que surgen las salvaguardias o salvaguardas, las cuales se establecen como barreras para que productos extranjeros ingresen, evitando que el circulante monetario salga de un país.

Las salvaguardias son conocidas también como *medidas especiales*, ya que reglamentan las importaciones que un país realiza por un periodo de tiempo determinado, ya que, si no se impone una medida de este tipo, se puede generar un daño al sector interno de este (Borja, 2015).

El objetivo principal de las salvaguardias es conseguir una protección para la industria nacional, por medio de medidas que eviten que las importaciones que se efectúan

generen un daño sobre el sector manufacturero; es necesario que las salvaguardias tengan un límite de tiempo, ya que de no ser así, se ocasionaría un estancamiento de la industria; es claro que las salvaguardias no son impuestos, sino que buscan estimular el sector del emprendimiento, de la producción y por ende reducir los déficits comerciales de una Balanza de Pagos (Ochoa, 2015).

Las Salvaguardias Aplicadas en los Sectores Económicos del Ecuador

El panorama externo modificó las previsiones para el 2015 debido a la caída del valor del petróleo que ocasionó un desequilibrio considerable en la balanza comercial, por lo que el gobierno optó por presionar el desarrollo de la producción y el consumo de lo nacional a través de impuestos y aranceles a la importaciones y demás medidas proteccionistas que tienen como objetivo disminuir la salida de divisas por concepto de compra de bienes en el exterior.

De esta manera. Es así como la Organización Mundial de Comercio (OMC) aceptó la aplicación de salvaguardias en el país con la finalidad de reducir el impacto sobre el aparato productivo nacional; sin embargo, el estado consideró ciertos productos de primera necesidad por su importancia o falta de sustitución nacional como:

Artículos de higiene personal y uso en el hogar

Medicinas y equipos médico

Repuesto de vehículos

Combustibles y lubricantes

Importaciones por correo rápido o Courier y menaje de casa

De esta manera, al 68% de las importaciones se les aplicó el siguiente recargo por arancel:

5%: Bienes de capital y materias primas no esenciales

15%: Bienes de sensibilidad media

25%: Neumáticos, Cerámica, CKD de televisores y CDK motos

45%: Bienes de consumo final, televisores, motos

Dentro de los últimos 10 años, el periodo del gobierno del Ec. Rafael Correa Delgado, es el que ha visto implementadas más numerosas y variadas restricciones a las importaciones y al comercio exterior en general. En este post analizo el efecto que estas restricciones han tenido sobre el saldo de la balanza comercial no petrolera (BCNP).

Se debe recordar que el saldo de BCNP es la diferencia de exportaciones no petroleras menos importaciones no petroleras. Para poder medir el impacto de cada una de las restricciones mencionadas es preciso discriminar el efecto que tienen sobre la BCNP sus principales determinantes, a saber:

1. El ingreso de los ecuatorianos: mayor ingreso Ecuador \Rightarrow mayores importaciones \Rightarrow **empeora** saldo de BCNP.
2. El ingreso del resto del mundo: mayor ingreso resto del mundo \Rightarrow mayores exportaciones \Rightarrow **mejora** saldo de BCNP.
3. El tipo de cambio (real): mientras más depreciado el tipo de cambio \Rightarrow más baratos resultan los productos de exportación y más caros los de importación \Rightarrow mayores exportaciones/menores importaciones \Rightarrow **mejora** saldo de BCNP.
4. El precio del petróleo: mientras más alto sea el precio del petróleo \Rightarrow mayores ingresos petroleros para la economía \Rightarrow mayor ingreso / gasto público \Rightarrow mayores importaciones \Rightarrow **empeora** saldo de BCNP (González, 2015).

La evolución de las importaciones presentadas en el capítulo anterior evidenciaba una disminución, lo que se puede apreciar en los siguientes apartados, de acuerdo a la forma en que las salvaguardias afectaron a cada sector.

Sector Manufactura

Aunque este sector es el principal sustento de la economía ecuatoriana, todavía tiene grandes obstáculos que vencer para lograr el fortalecimiento de su participación como principal aportador, ya que en los últimos 10 años ha aumentado en 0.3%. Los sectores que más crecimiento tuvieron en el PIB fueron: construcción (+2,4%) y correo y comunicaciones (+1,8%). En el caso de la construcción las inversiones públicas y el mayor acceso a financiamiento han sido claves en este resultado.

En lo que a correo y comunicaciones se refiere, tanto las inversiones realizadas en materia de telecomunicaciones, como la mayor demanda de productos y servicios de este sector han llevado a su incremento en la participación.

Las áreas que han tenido gran impulso son la producción de alimentos y artículos de higiene, limpieza y cuidado personal. El reto para este sector es el de sostener el crecimiento. Debido a la importancia que tiene el sector manufacturero, a continuación, en la figura 24, 25, 26, 27 y 28, se hace una revisión del mismo tomando en cuenta su composición y evolución en la economía nacional.

Como podemos observar en la figura 24, la industria con mayor impulso es la producción de alimentos y bebidas con un 38%, cerca del 28% con diferencia del segundo, que es la industria química; teniendo como último la industria de papel con un 6%.



Figura 24. Composición del PIB Manufacturero 2014 en porcentajes

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Se observa que los alimentos y bebidas son los productos de mayor demanda y consumo a nivel nacional

En la figura 25 demostramos déficit negativo de la balanza comercial de los años 2012 a Junio del 2015, aunque las importaciones bajaron debido a las medidas restrictivas, la producción nacional sigue estancada.



Figura 25. Balanza Comercial de productos industriales 2012-2015 en millones de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Comparación estadística que demuestra el déficit negativo de la balanza comercial, aunque las importaciones bajaron debido a las medidas restrictivas, la producción nacional sigue estancada.

En la figura 26 se evidencia el total de dinero que la industria de manufactura ha generado en

el periodo del año 2003 al año 2015, teniendo como techo máximo el 2015 con 13.667.66

millones de dólares, y el mínimo en el 2003 con 4.345.472.

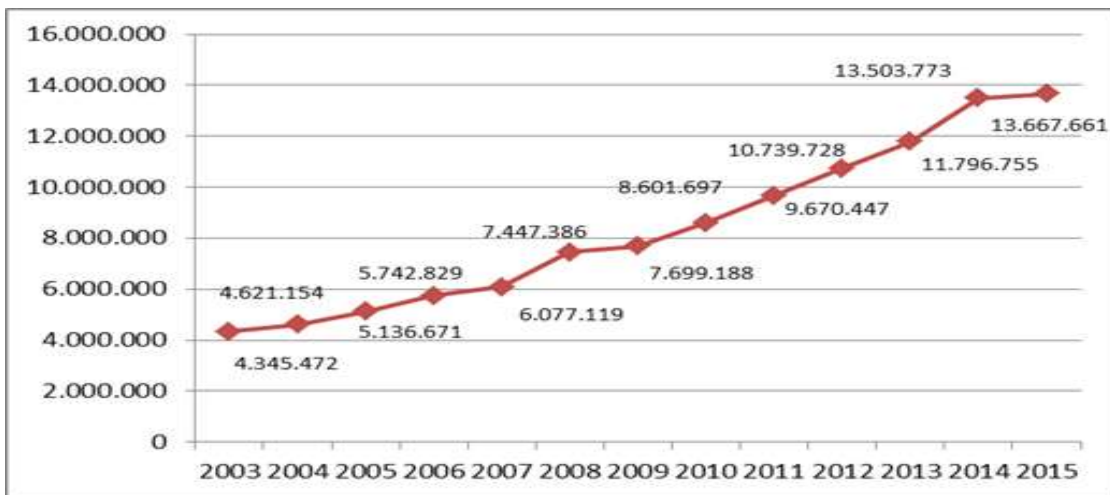


Figura 26. Producto Interno Bruto del sector de Manufactura (evolución en millones de dólares)

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Dinero de industria manufacturera, periodo 2003 – 2015.

En la figura 27 observamos dentro del periodo 2004 al 2015, los porcentajes de variaciones de los años anteriormente mencionados, en relación al crecimiento de la industria dedicada a la manufactura.

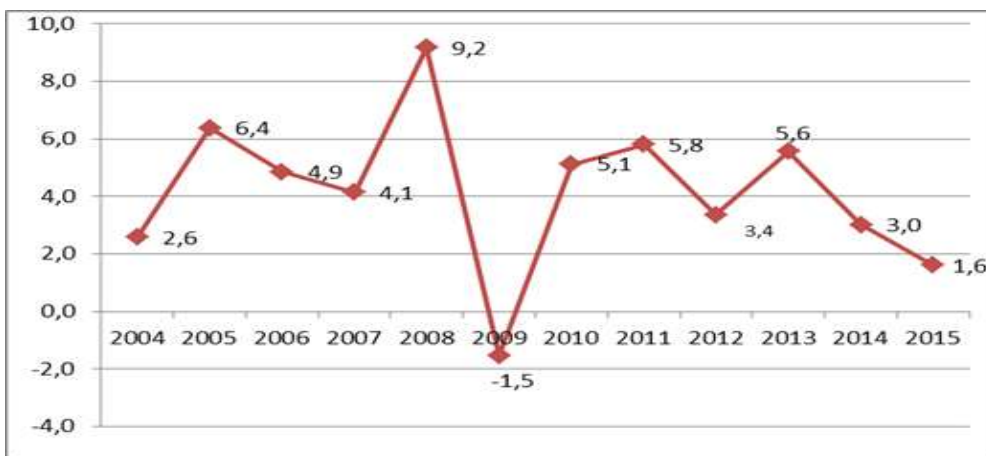


Figura 27. Tasa de Variación anual sector de Manufactura

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Imagen que representa el porcentaje de variación

En la figura 29 revisamos el comportamiento de la industria empresarial en los diferentes sectores del Ecuador, de esta manera el nivel es bajo y negativo, esto se puede deber a las políticas restrictivas, impuestos y salvaguardias que desalientan la inversión.

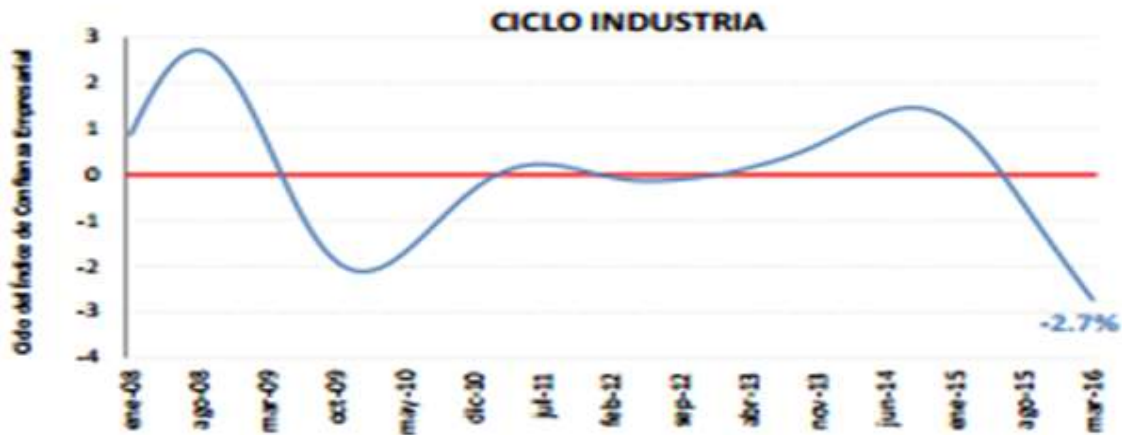


Figura 28. Ciclo de Confianza Empresarial (2008-2016)

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Esta imagen demuestra la confianza de los empresarios en los distintos sectores del país.

Sector Construcción

El sector se ha visto afectado no solo por la caída de los precios del petróleo, que provoca menos ingresos económicos al país, sino también por otras causas como la reducción en la infraestructura pública. El año 2015 fue difícil para la construcción.

El sector ha sido uno de los principales motores del crecimiento económico del país. De hecho, ha crecido a una tasa promedio anual de 7,2% desde el año 2004, muy por encima del crecimiento promedio del PIB de 4,7%. Pero en el 2015 la construcción mostró un profundo debilitamiento y desaceleración.

El 2015 terminó con proyectos inmobiliarios avanzados a paso lento e incluso paralizado y con deudas con proveedores y entidades estatales. Según Market Watch, en los últimos cinco años el valor total y el valor por metro cuadrado de construcción han tenido una fuerte tendencia al alza.

La construcción estuvo entre los sectores con más porcentaje de desvinculación laboral durante el 2015 con un 27,6%, según el reporte Situación económica del Ecuador y su impacto en el mercado salarial y laboral: Realidad, análisis, cambios, estrategias y perspectivas, de la consultora Deloitte como se puede observar en las figuras 29 y 30.

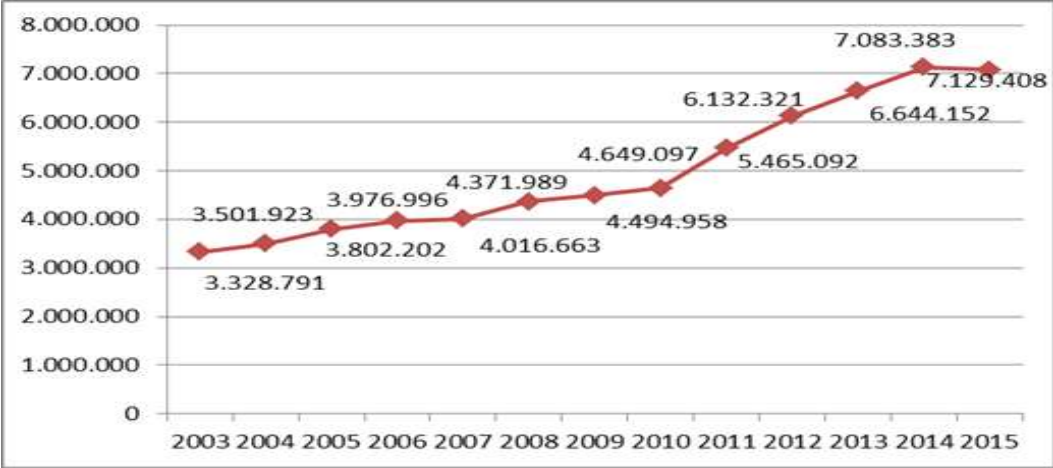


Figura 29. Producto Interno Bruto sector de la Construcción (2003-2015) en millones de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Total de transacciones en dólares que la industria de la construcción genera del 2003 al 2015

Sin embargo en la figura 30 evidenciamos claramente la variación de un año a otro, entre los periodos 2004 al 2015, también observamos el crecimiento de la industria de la construcción, la cual se ha visto afectada y ha ido en descenso debido a la paralización del sector inmobiliarios y de las obras del sector público.

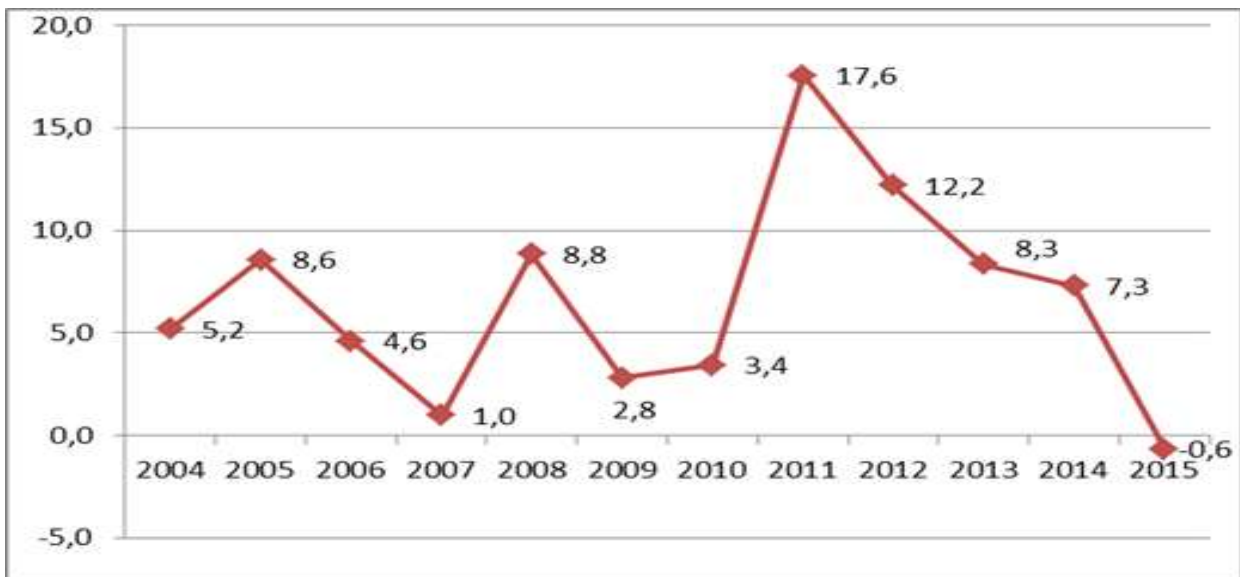


Figura 30. Producto Interno Bruto sector de la construcción, tasa de variación anual

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Industria de la construcción.

Sector Transporte

En el 2015, este importante sector verificó dos grandes problemas, que desencadenaron la reducción de la demanda de transporte: el primero, derivado del derrumbe del precio de petróleo, que desde junio del 2014 registró una caída de USD98 a USD30 por barril de crudo ecuatoriano, como consecuente surgió la suspensión de las actividades extractivitas por parte de las empresas petroleras a nivel nacional, que aminoraron la demanda de vehículos para el traslado de la maquinaria destinada para esta actividad económica, un segundo elemento fue la implementación de salvaguardias, ya que restringieron el ingreso de ciertos productos importados y, por ende, su traslado interno.

No obstante, es considerado un motor fundamental productivo que contribuye con el 6% al PIB ecuatoriano, generando una tasa de empleo de aproximadamente medio millón como se puede observar en las figuras 31, 32, 33 y 34.

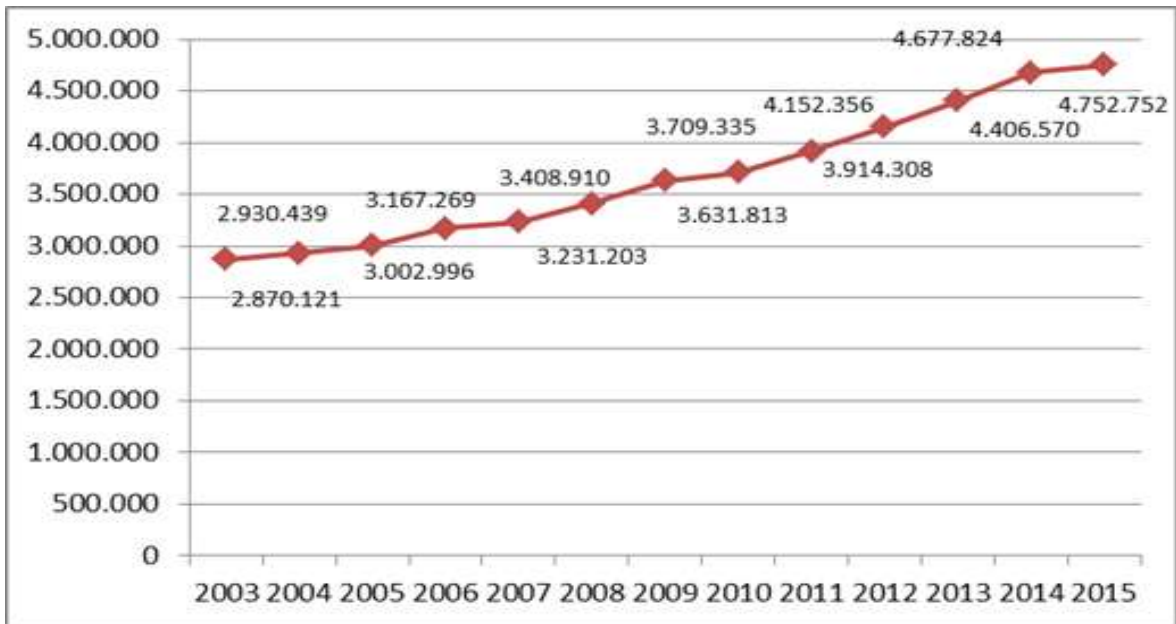


Figura 31. Producto Interno Bruto sector del transporte (2003-2015) en millones de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Medición en dinero de las transacciones realizadas por el sector transportista y de logística durante el periodo 2003 - 2015

Por otra parte, podemos observar que la industria del transporte está directamente relacionada a las demás, debido a que esta cumple la función de movilizar la producción, de esta manera también se ha visto afectada en un decrecimiento de 1,6 en el 2015, como lo muestra la figura 32.

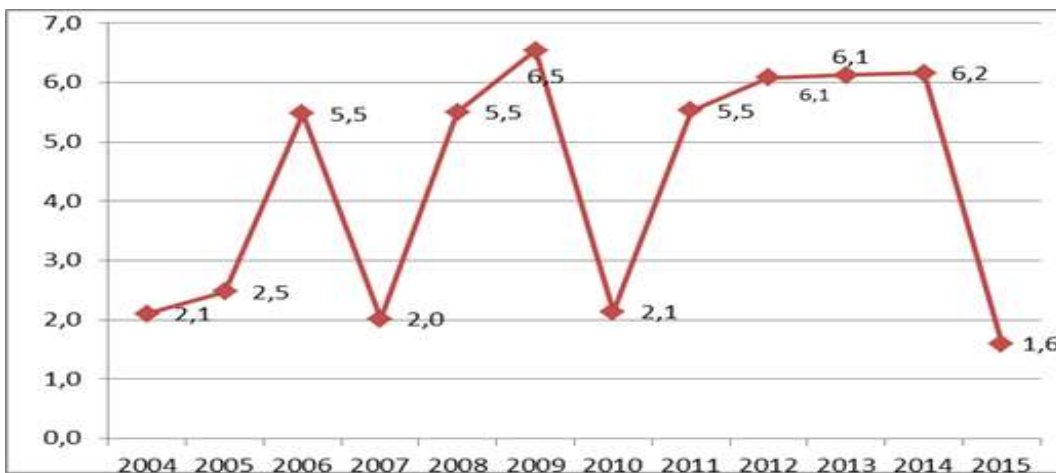


Figura 32. Tasa de variación anual del sector transportista

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: La industria del transporte .

En la figura 33 mostramos los valores obtenidos en el sector de la comunicación del año 2003 al 2015, teniendo un crecimiento constante que parte desde 646.618 en el 2003 y termina con un tope máximo el 2014 con 2.566.31, teniendo solo un mínimo decrecimiento el siguiente año en el 2015 de 46.997.

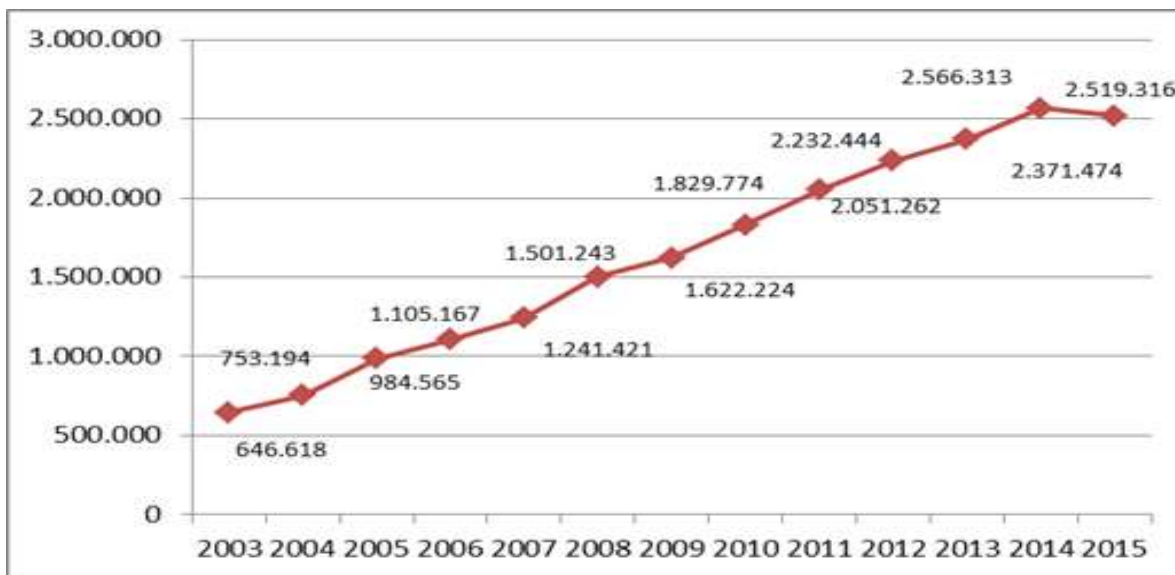


Figura 33. Producto Interno Bruto sector de Correo y Comunicaciones (2003-2015) en millones de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Sector de la comunicación del año 2003 al 2015

Mientras tanto en la figura 34, se observa la variación que existe en el sector industrial, denota fácilmente el nivel de crecimiento de la industria, la cual se ha visto afectada en los últimos años presentando una contracción en el 2015 de 8 a 1, la cual se puede deber al cierre de varios programas que presentaban mayor sintonía nacional. teniendo como punto más alto el año 2013, mientras que el piso más bajo se evidencia en el año 2015.

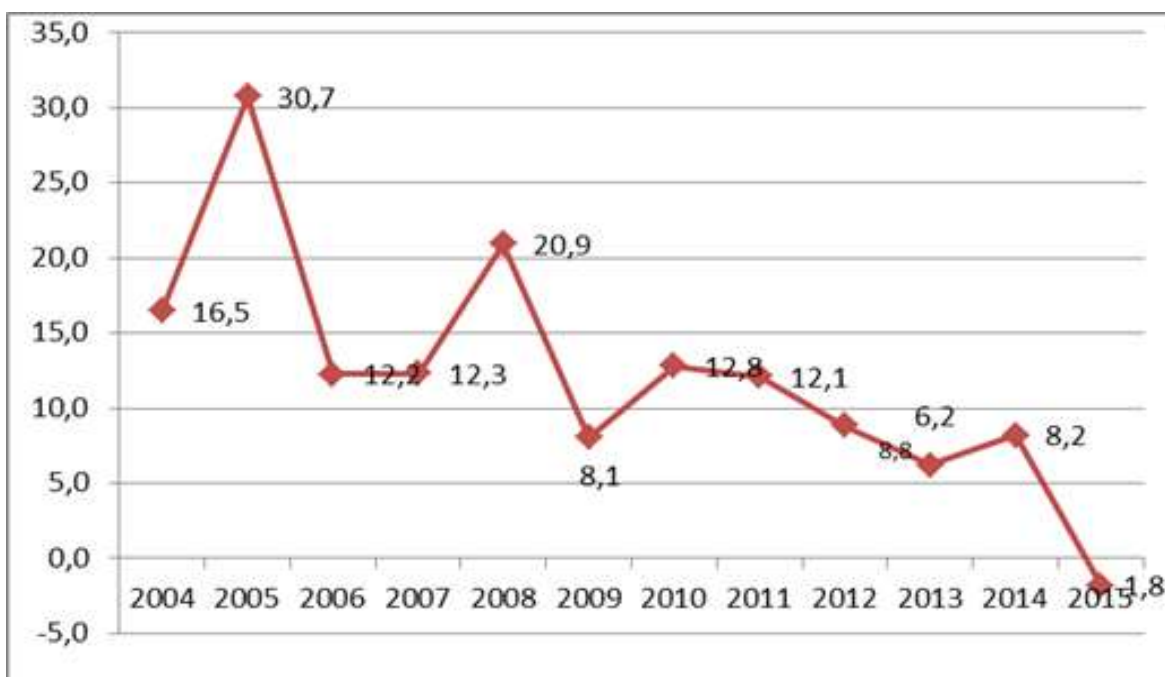


Figura 34. Producto Interno Bruto sector de Correo y Comunicaciones, tasa de variación anual

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Crecimiento de la industria de transporte.

Sector Enseñanza, Servicios Sociales y de Salud

En Plan Decenal de Educación 2006-2015, permitió sentar las bases a un nuevo y mejor sistema educativo, pues se contemplaba garantizar la calidad de la educación a nivel nacional con equidad, visión intercultural e inclusiva, contemplando un enfoque de los derechos y deberes para una mejor formación ciudadana. Ecuador ha sido uno de los pocos países del hemisferio que aprobó las políticas públicas de educación en referendo, y luego fueron incorporadas a la ley orgánica de educación intercultural.

Vale decir: la universalidad de la educación inicial, la universalización de la educación general básica (1° – 10°); el incremento de la población estudiantil del bachillerato; la erradicación del analfabetismo y fortalecimiento de la educación de adultos; el mejoramiento de la infraestructura y equipamiento de las instituciones educativas; el mejoramiento de la

calidad y equidad de la educación; la revalorización de la profesión docente; y el aumento del 0,5% anual de la participación del PIB como se observa en las figuras 35 y 36.

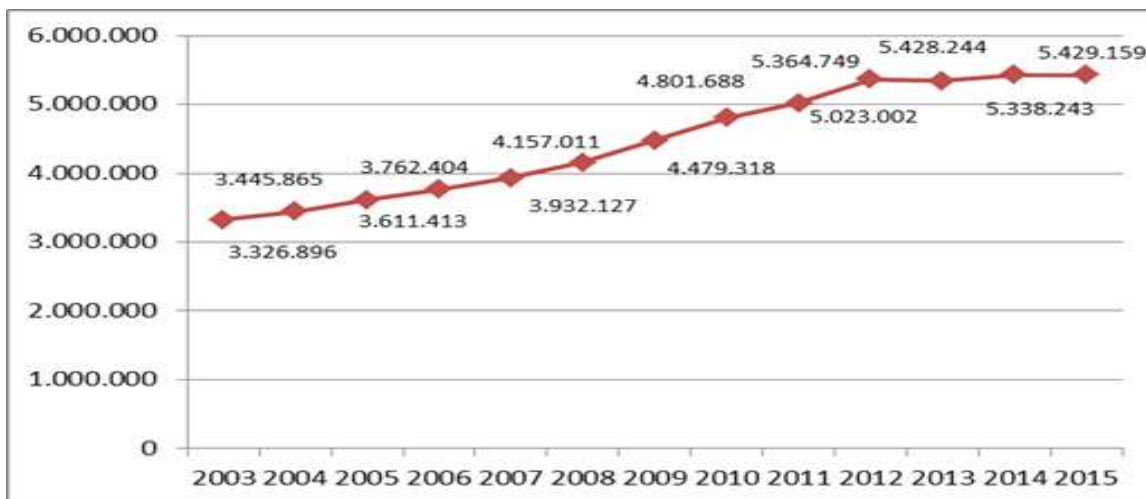


Figura 35. Producto Interno Bruto sector de Enseñanza y Salud (2003-2015) en millones de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: La industria de la salud y educación ha tenido sus ventajas y desventajas, debido a que las organizaciones públicas han mejorado su infraestructura equipamiento y tecnología, sin embargo, se han visto saturadas y colapsadas por la gran afluencia de personas, por otro lado, en el sector privado ha tenido menos demanda debido a las mejoras del sector público.

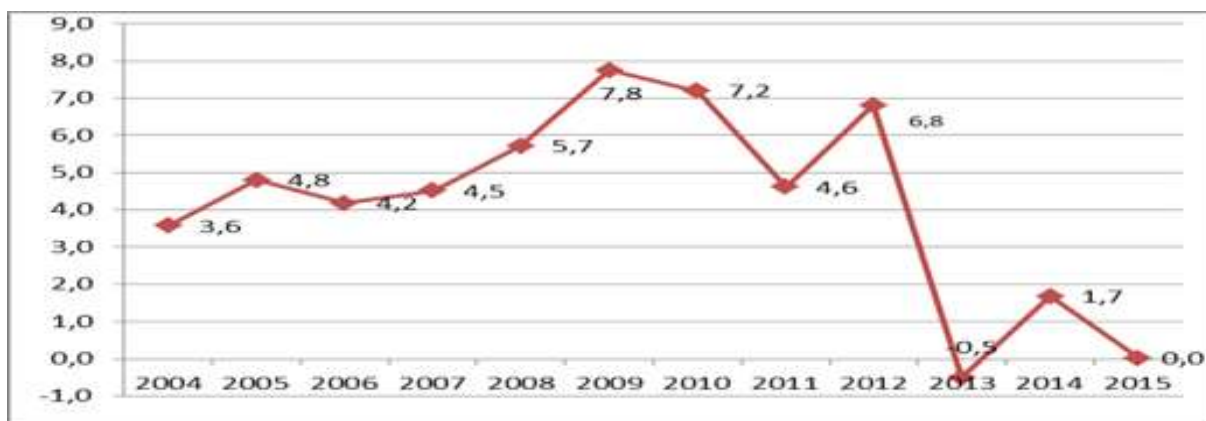


Figura 36. Producto Interno Bruto sector de Enseñanza y Salud, tasa de variación anual

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Esta variación denota la declinación de la industria la cual a partir del 2012 ha menguado en su crecimiento por razones de monopolio, falta de competitividad y demás lineamientos políticos que desalientan la inversión

Sector Comercio

Este importante sector cerró el 2015 con un decrecimiento de su actividad económica de un 1.3%, lo que evidencia una contracción del mismo, siendo las salvaguardias un factor a considerar, ya que el mercado ecuatoriano debido a su aún bajo nivel de producción nacional depende de los productos de consumo final de origen extranjero como se puede observar en las figuras 37 y 38.

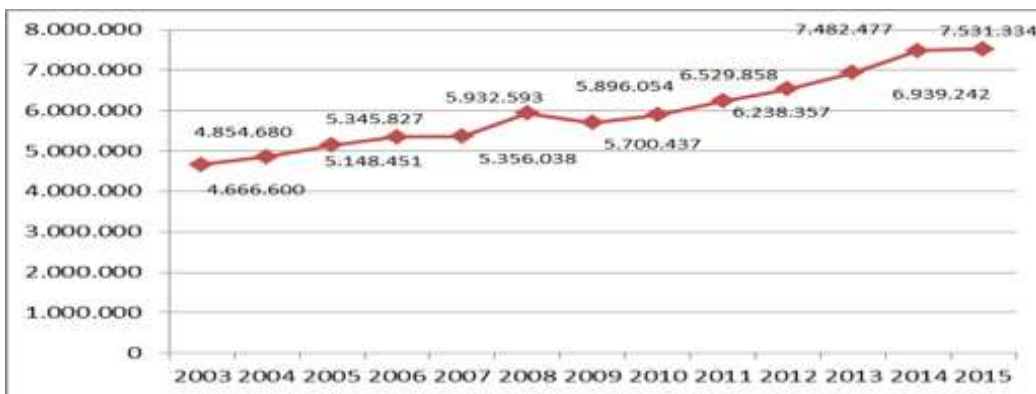


Figura 37. Producto Interno Bruto sector de Comercio (2003-2015) en millones de dólares

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Cantidad de transacciones realizadas por concepto de comercio durante el periodo 2003 – 2015

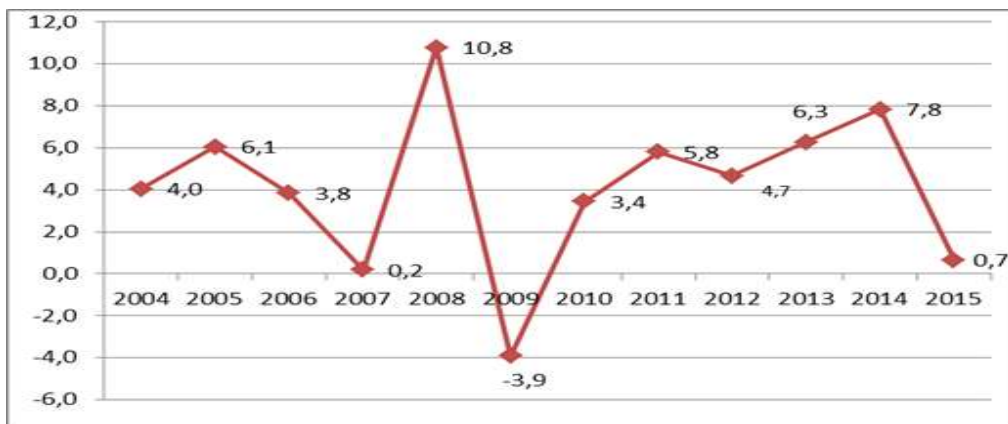


Figura 38. Producto Interno Bruto sector de Comercio, tasa de variación anual

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Contracción de la variación en la industria comercial del 2014 al 2015, debido al alza del precio de los bienes y medidas restrictivas que desincentivan las importaciones.

Sector Turismo

Se muestra la importancia que tiene el gasto turístico realizado por los no residentes que llegan al país como una tasa del 1.6% de acuerdo a datos de tercer trimestre del 2015 y el gasto turístico de los residentes que salen al exterior como el 1% del PIB desde el 2014 hasta el III trimestre del 2015, según datos otorgados por la Coordinación General de Estadísticas e Investigación del Ministerio de Turismo presentados en la figura 39.


TRIM		 CONTUREM** millones USD	INDICADOR
2014	I	247,0	1,0
	II	260,1	1,0
	III	259,0	1,0
	IV	254,4	1,0
2015	I	248,0	1,0
	II	261,1	1,0
	III	260,0	1,0

Figura 39. Peso del consumo turístico receptor en el PIB 2014-2015

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: Consumo de turismo a nivel nacional del año 2014 y 2015, se denota una mayor demanda y crecimiento del sector.

Dentro del presente capítulo se han identificado los principales sectores que componen a la economía ecuatoriana: Manufactura, Comercio, Transporte, Almacenamiento y Telecomunicaciones, Construcción, Enseñanza y Servicios Sociales y de Salud, Turismo, se ha evidenciado el impacto que han tenido sobre ellos los efectos externos tales como: la caída del precio del petróleo, la apreciación del dólar, la disminución de nuestras exportaciones tradicionales (efecto del precio y de la recesión en China), la merma en las remesas de los migrantes, y muchos otros citados anteriormente.

Capítulo VI

Resultados de la aplicación de las salvaguardias

Medidas Arancelarias y su Impacto en la Balanza Comercial

Los primeros meses de implementación para las salvaguardias arancelarias, no reflejaron las proyecciones esperadas, sin embargo, ha registrado una importante disminución en las cifras de importaciones para el país. Hasta abril de 2015, las importaciones sumaron 7.624,4 millones de dólares. 659 millones de dólares menos que en el mismo período de 2014, según el Banco Central del Ecuador.

Estos datos coinciden con los esperados y proyectados por el Ministerio de Comercio Exterior, debido a que, para la implementación de las salvaguardias se realizó un estudio detallado con criterios técnicos, por lo que sus consecuencias fueron previstas con meses de anticipación. Según estimaciones iniciales, las salvaguardias ahorrarían unos 2.000 millones de dólares.

Inicialmente, la reducción de las importaciones no se debió a las salvaguardias, sino a la caída de los precios del petróleo crudo, debido a que las compras de lubricantes y combustibles pasaron de 2.150 millones de dólares, durante los 4 primeros meses del año 2014, a 1.480 millones en el mismo periodo del 2015, es decir, 670 millones menos.

Como se estableció anteriormente, las salvaguardias son aplicadas a productos no petroleros, y se les ha asignado la tasa más baja a los bienes de capital, debido a que, los mayores porcentajes son asignados a productos de bienes de consumo, sin embargo, a pesar de esto, los bienes de consumo aumentaron en un 0,4% en los primeros meses.

El Banco Central establece que, en el 2015, se importaron 1.539 millones de dólares de bienes de consumos mientras que, en el 2014, el valor fue de 1.533 millones.

Las importaciones por concepto de materias primas también aumentaron en 42 millones de dólares para el 2015, debido a que la carga de impuestos para estos bienes solo representó entre el 5% al 25%, los productos del área más afectada son la agricultura y la industria. Sin embargo, el sector de la construcción presenta una ligera descompensación.

En los bienes de capital, conocidos como maquinarias o herramientas, sí se sintió el alza, debido a que, en los últimos meses del año 2015, las importaciones se redujeron, en cifras mayores a las proyectadas, a pesar de las advertencias de las cámaras de comercio del país, debido a que siempre han opinado en contra de las medidas, pues no consideran que sean las medidas idóneas para contrarrestar el déficit de la Balanza Comercial, como se presenta en la figura 40.

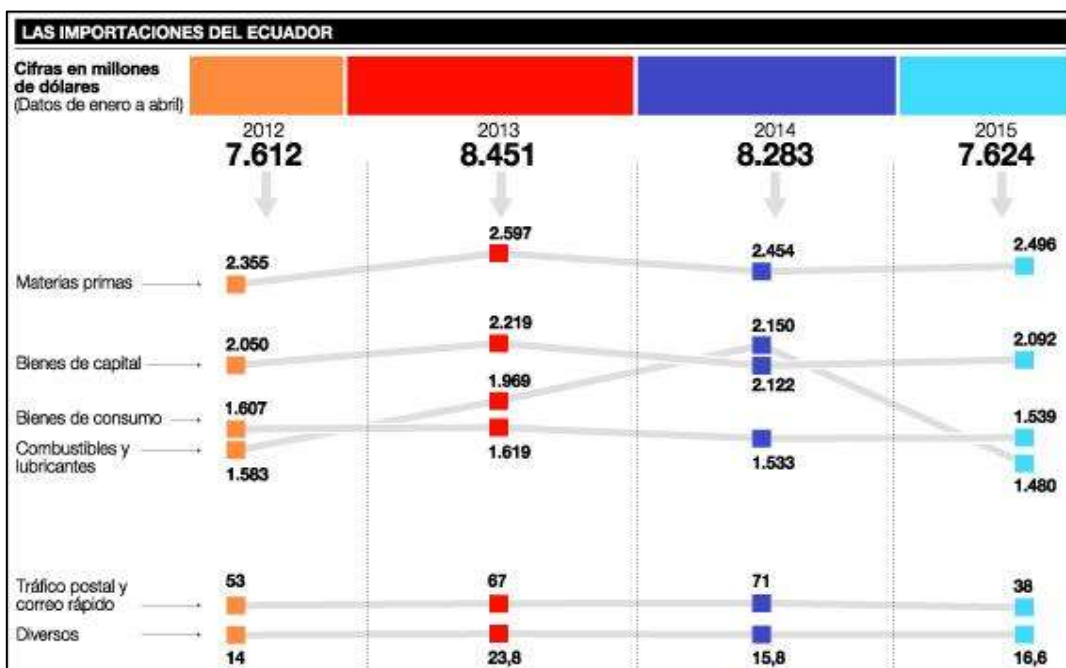


Figura 40. Las importaciones en el Ecuador periodo 2012-2015

Fuente: (Banco Central del Ecuador, 2015)

Nota: En esta imagen se visualiza un resumen de los rangos por importaciones de los diferentes sectores, las cuales decrecieron por los impuestos y salvaguardias.

Para el periodo de marzo a junio del 2015, la caída de las importaciones descendió a los 874 millones de dólares, cifra que fue expuesta en una comparecencia en la Comisión de lo Económico de la Asamblea Nacional para evaluar la aplicación de las salvaguardias. Esto permite contrastar los verdaderos efectos de la medida, pues mientras los bienes sin aranceles disminuyeron en su importación en un 8%, los bienes con salvaguardias lo hicieron en un 22%.

Esto, obviamente, también se refleja en las cifras de recaudación, pues durante el periodo antes mencionado, ingresaron un promedio de 250 millones de dólares por concepto de cobro de sobretasas arancelarias. A medida que transcurrió el tiempo, las tasas fueron revisadas, algunas fueron derogadas, otras disminuidas o aumentadas en porcentaje, sin embargo, no se agregó ni una subpartida más a las ya establecidas de manera inicial en el proyecto de ley.

Otra actividad que cambio el panorama actual es la firma del convenio con la Unión Europea, pues en diciembre del 2016, terminan las preferencias arancelarias para productos ecuatorianos en los países miembros, sin embargo, las gestiones en este sentido parecen estar a favor del país, pues cuenta con el respaldo de Perú y Colombia, países que ya tienen un acuerdo con este bloque económico y que respaldan al país.

El 21 de enero de 2016, el Comité de Comercio Exterior (COMEX) aprobó la reducción del 5% de un grupo de 1.390 partidas de productos e insumos importados por el Ecuador, gravados con 45%, cumpliendo con el cronograma indicado para la suspensión de las salvaguardias, las cuales inicialmente tendrían una vigencia de 15 meses, desde su aprobación.

Sin embargo, esto no pudo llevarse a cabo en el plazo estimado, debido a la catástrofe sufrida por el país el 16 de abril del 2016, que afectó a todas las provincias, especialmente a Manabí y Esmeraldas, poniendo en marcha diversos planes de reactivación económica que

requieren fuertes inversiones por parte del sector público para resarcir los daños ocasionados por el terremoto.

A pesar de que, según datos del Gobierno, hay otros productos que no debieron afectarse mayormente por las salvaguardias como materias primas y bienes de capital, estos grupos también sufrieron caídas importantes en importaciones. Las materias primas cayeron 21%, mientras que los materiales de construcción tuvieron una caída del 49% y los bienes de capital cayeron en un 28%, principalmente como consecuencia de una caída de los bienes de capital industriales y equipo de transporte del aparato productivo.

Esto no ha podido evitar que se presente un efecto dominó en el país, pues, aunque se ha reducido la salida de divisas del país, también se han afectado materias primas y bienes de capital que contribuían de manera indirecta a la creación de productos ecuatorianos, lo que ha impactado a los niveles de exportación.

Una de las teorías mediante las cuales, organismos ajenos a las entidades gubernamentales, mencionan como innecesarias a las salvaguardias es debido a los reajustes de la economía, las cuales están proporcionando menores cantidades de ingresos para importar, por lo que la disminución de dichas transacciones comerciales se está dando de manera natural. Sin embargo, cabe indicar que las medidas no son solo para evitar las importaciones sino para concientizar a las empresas sobre el uso de la producción nacional que posee características de alta calidad.

Según datos del COMEX, las salvaguardias se dividen de la siguiente manera presentada en la tabla 8:

Tabla 8.
Distribución de las subpartidas con salvaguardias

Tipo	Subpartidas Arancelarias	Porcentaje del total
Bienes de capital	498	17%
Bienes de consumo	1170	40%
Bienes Intermediarios	1250	42%
Bienes no Identificados	37	1%
Total General	2955	100%

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior, 2015

Nota: En esta tabla se resumen los códigos de los productos que contienen este impuesto y su porcentaje de recargo, los cuales fueron generados con la finalidad alentar la producción nacional.

Las materias primas más utilizadas por la manufactura se encuentran con una sobretasa arancelaria, entre ellos algunos tipos de tejidos, productos semielaborados de aluminio, tableros de madera y las barras de hierro o acero lo que causaría incrementos mayores en los costos de producción para empresas relacionadas principalmente con la fabricación de prendas de vestir, productos metálicos y de muebles, por lo que las estrategias generadas paralelamente con la implementación de las salvaguardias deben focalizarse a aumentar la producción de dichos bienes.

La mayoría de materias primas gravadas se producen dentro del país, sin embargo, los datos obtenidos reflejan que la producción nacional no abastece la demanda interna de las empresas manufactureras, por lo que registran considerables volúmenes de importaciones de estos insumos. Al producirse dentro del territorio nacional en diferentes ciudades del país; se cuenta con la materia prima y la mano de obra para la sustitución, por lo que lo que se requeriría sería incentivos o inversión en dichas industrias o la creación de asociaciones con las empresas existentes para aumentar su producción como se muestra en la tabla 9.

Tabla 9.*Ranking de materias primas más utilizadas por manufactura y sobretasas*

Ranking	Materia prima	Empresas que utilizan	Sobretasa	Proveedores locales (Guayaquil)	Proveedores nacionales	Importaciones (millones de dólares)
1	Tejidos de algodón	303	5%	3	10	8,37
2	Productos semi acabados de aluminio	233	45%	11	26	68,81
3	Barras y varillas de hierro o acero	204	45%	9	22	104,74
4	Tableros aglomerados de madera	201	45%	3	10	6,69
5	Tejidos de lana cardada	160	5%	7	17	0,09
6	Tableros de fibra de madera	155	45%	2	3	29,58
7	Barras, varillas procesados en frio de hierro	139	45%	5	15	40,67
8	Tejidos de fibra sintéticas	136	5%	2	2	6,78
9	Tejidos de hilados de filamento continuo	136	5%	2	3	3,67
10	Tejidos de fibras discontinuas	101	5%	1	2	0,57
TOTAL		1768		45	110	268

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior, 2015**Nota:** En esta tabla se detallan todas las materias primas con su respectivo detalle de la tasa de importación.

En la tabla 10, se detalla los niveles de importaciones registrados por las materias primas que gravan salvaguardias, compactadas en grupos con el fin de mejorar el análisis

Tabla 10.
Importaciones de bienes con salvaguardias

BIENES	PORCENTAJE	AÑO	
		2013	2014
Fibras textiles manufacturados	5%-25%	18'327.460	24'403.050
Productos metálicos estructurales y sus partes	15%	53'358.080	73'076.230
Alcohol etílico, aguardientes, licores y otras bebidas	25%	19'643.390	12'855.540
Vehículos, automotores, remolques, semi remolques y sus partes, piezas y accesorios	45%	669'748.860	607'455.700

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2015

Nota: Se detallan todas las importaciones que poseen salvaguardias, con su respectivo porcentaje.

Como se puede observar, entre el 2013 y 2014, se registra un incremento destacado en las importaciones de fibras textiles y productos metálicos, mientras que al mismo nivel se distinguen un descenso en las importaciones de alcohol etílico y vehículos hacia el país. Esto se puede deber a las inversiones dentro del país para estos productos, con el fin de establecer mejoras en los niveles de productividad.

Capítulo VII

Propuesta de incentivos económicos

Análisis del Diamante de Michael Porter

El diamante de Michael Porter es una herramienta de análisis para sectores o países, que permite analizar sus ventajas competitivas con respecto a su entorno con el fin de contribuir al desarrollo de estrategias que permitan aprovechar las fortalezas del mercado y disminuir el impacto de las debilidades o amenazas como se puede visualizar en la figura 41.

Debido a la información recopilada, se realizó un análisis sobre las salvaguardias del Ecuador.

Condiciones de los factores: Referente a esta característica del diamante de Porter, se considera indispensable destacar la producción nacional que se encuentra en auge y el proceso de incremento para el intercambio tecnológico que existe actualmente.

Sin embargo, esta fuerza se encuentra en desarrollo y es una debilidad en comparación con su relación a otros países, por lo que es un punto que debe ser evaluado con prioridad para mejorar los niveles de innovación y desarrollo del país, con el fin de mejorar su participación y sus procesos productivos.

Condiciones de la demanda: Como condiciones de la demanda se estima que es favorable para el país, debido a que, considerando el nivel de importaciones existente, la demanda de productos es realmente importante, por lo que, uno de los ejes de la transformación de la matriz productiva se concentra en la sustitución de importaciones con el fin de aprovechar las capacidades de los recursos o materias primas que se manejan de manera interna, incrementando su valor agregado.

Sectores afines y auxiliares: Actualmente, el país se ha concentrado en la creación de clúster con el fin de solidificar las relaciones entre empresas afines y auxiliares.

Esto se considera necesario, debido a que se pudo comprobar que, dentro del país, los niveles de importaciones, no solo se focalizaban a los bienes de consumo, sino a múltiples productos que se relacionaban o incidían a la producción de bienes para el consumidor final.

Es por esto que, se deben realizar asociaciones, colaboraciones o relaciones comerciales, que crean competitividad nacional a partir de unas estrechas relaciones de trabajo entre sectores mediante el aprovechamiento de unas líneas de comunicación cortas, un flujo de información rápido y un intercambio constante de innovaciones y nuevas ideas.

Estrategia, estructura y rivalidad de las empresas: La presencia de rivales nacionales fuertes es un estímulo para la creación y persistencia de ventajas competitivas.

Es por esto que, se considera que, dentro del país, existe un mercado ampliamente competitivo entre empresas ya posicionadas y consideradas grandes, las cuales son, en su mayoría filiales de empresas extranjeras y empresas que buscan su posicionamiento, es por esto que, se implementaron las medidas conocidas como salvaguardias, para la creación de un ecosistema más justo para los emprendedores

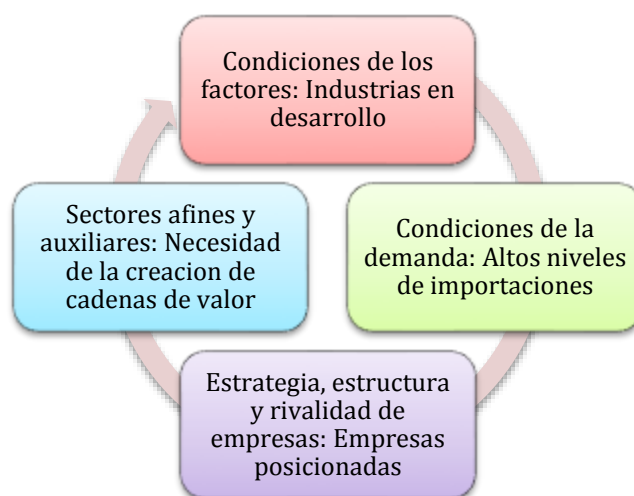


Figura 41. Diamante de Porter

Nota: Modelo de análisis que estudia la cadena de valor y su forma de competitividad

Estrategias a Corto, Mediano y Largo Plazo

Con el fin de generar estrategias que contribuyan al desarrollo del país, aprovechando la ventaja generada por las salvaguardias, creando un ambiente de mayor competitividad para la producción ecuatoriana se establecen las siguientes estrategias de corto, mediano y largo plazo, con el fin de lograr el fomento de los sectores productivos del Ecuador presentadas en la tabla

11

Tabla 11.

Enfoques de la propuesta a corto, mediano y largo plazo

CORTO PLAZO	MEDIANO PLAZO	LARGO PLAZO
Plan de concientización para la producción nacional	Programa de emprendimiento y de asociatividad de pequeños productores	Creación de parques industriales para la diversificación de los productos ecuatorianos

Nota: Acciones que se implementarán a través del tiempo para cumplir con el objetivo

Propuesta a Corto Plazo

Como primer punto para la creación de un plan de acción para mejorar las estrategias implementadas a raíz de las salvaguardias, se establece la necesidad de implementar una campaña para la concientización de los ciudadanos para que elijan productos nacionales. A pesar de que, se tiene en cuenta la creación de programas como *Marca Ecuador* y *Primero Lo Nuestro*, están se han tomado por cortos periodos, y diseñadas fuera del marco económico que establecen las salvaguardias.

Debido a esto, se considera que se debe crear una nueva campaña que busque la priorización de la producción nacional dando a conocer los equivalentes nacionales de los productos gravados con aranceles.

Uno de los principales, por presentar un ejemplo, es la marca de televisores Riviera o Sony, los cuales son ensamblados en el país, como televisores inteligentes y formato 4K de última generación.

La idea de presentar a la producción nacional, no como varias empresas sino como un conjunto de identidad se focaliza en los siguientes objetivos:

Mejorar la relación con los entes gubernamentales

Mejorar la relación con la ciudadanía

Mejorar la rentabilidad de los emprendimientos a largo plazo

Mejorar la imagen corporativa de las empresas

Generar mayor compromiso con los colaboradores

Este plan de concientización se debe basar en tres ejes específicos los cuales buscaron posicionar a las marcas nacionales entre el consumidor, los cuales se desarrollarán de la siguiente manera:

Colocación de perchas exclusivas para productos nacionales

Como primera paso para el plan de concientización para la producción nacional se establece la necesidad de crear una alianza estratégica con las principales cadenas de tiendas y supermercados del país, con el fin de que den prioridad a la producción nacional dejando espacios en las perchas de sus locales exclusivos para productos que contengan la marca “Primero Ecuador”.

Además, se considera necesaria la creación de combos promocionales o descuentos exclusivos para los productos nacionales, fomentando su posicionamiento en el consumidor, dándole un sentido de apoyo a su país con la compra de dichos artículos, y fomentando la percepción de calidad en la producción local.

Ferias de promoción para emprendimientos

Como segunda fase del plan de concientización se busca la creación de ferias de emprendimiento realizadas con productos ecuatorianos en diversos sitios estratégicos como pueden ser:

Universidades

Centros comerciales

Ferias en el centro de convenciones de Guayaquil

Ferias artesanales en barrios populares de las diversas ciudades del país

Esto se realizará con el fin de que, los ciudadanos puedan conocer los productos que actualmente se realizan en el país y puedan tenerlos en consideración como opción de compra, pues muchas veces, la ciudadanía no consume estos bienes por desconocimiento, o por no encontrarse en un fácil lugar de acceso como son tiendas y supermercados, por lo que esta fase se complementaría con la fase anterior.

Campaña informativa sobre producción nacional

Como última fase de la propuesta a corto plazo se establece la creación de una campaña informativa sobre las empresas y los procesos existentes para la creación de productos con valor agregado en el país, así como la creación de una base de datos con los productos que se encuentren disponibles para crear alianzas o formar un clúster de productividad.

Propuesta a Mediano Plazo

Como propuesta a mediano plazo se establece la creación de un programa de emprendimiento y productividad avalado por la Corporación Financiera Nacional, cuyo objetivo será el de incentivar la producción y el desarrollo socio económico del Ecuador, brindando apoyo a emprendedores y pequeños productores de sectores con menor desarrollo, pero con potencial a través de Promotores de Programas de Desarrollo (PPD's).

Esto puede ser un medio para lograr el fomento e sectores o zonas que no han tenido las mismas oportunidades de desarrollo a pesar de las ventajas competitivas que ha creado la implementación de las salvaguardias. La creación de un Promotor de Programas de Desarrollo (PPD) contribuirá a direccionar al beneficiario final para que pueda acceder a los créditos

necesarios que servirá para impulsar su actividad económica. Como objetivos de este plan se establece:

1. Identificar necesidades de financiamiento en zonas y sectores de menor desarrollo relativo.
2. Contribuir a la inclusión social de las personas
3. Seleccionar como sector beneficiado a proyectos productivos que no cuenten con financiamiento directo actualmente.
4. Direccionarse a aumentar el nivel de competitividad del sector seleccionado por medio de estrategias claras
5. Contribuir a la generación de acuerdos comerciales.
6. Generar mayor producción y fuentes de empleo.

Este modelo de apoyo a emprendimientos y pequeños productos tiene múltiples ventajas no solo para el sector productivo sino para las personas o entidades que deseen desarrollarse como promotores de programas de desarrollo, detallados a continuación:

Para el sector productivo:

1. Mayor capacidad de producción.
2. Mejores términos de negociación.
3. Mejor posicionamiento en el mercado.
4. Eficiencia en el manejo de información y tecnología.
5. Para el Promotor de Programas de Desarrollo:
6. Generación de información real del sector.
7. Contribuir al desarrollo del sector.
8. Tener mayor incidencia como actor económico y social.

La base para que una entidad o grupo desee ser un Promotor de Programas de Desarrollo (PPD) debe ser el aprovechar los recursos que se encuentren en su jurisdicción, siendo un medio para el fomento del desarrollo, elevando el nivel de empleo, calidad de vida y el crecimiento económico sostenido y sustentable. Las funciones básicas de un promotor son:

1. Realizar actividades que permitan aprovechar los recursos locales.
2. Identificar potenciales productivos.
3. Orientar, informar y apoyar a pequeños productores, asociaciones de productores, microempresas locales y PYMES.
4. Fomentar la cooperación empresarial y la integración de actores locales en los proyectos que genere.
5. Promover la inversión local.
6. Crear y difundir una imagen favorable de la zona.

Los requisitos para ser un promotor de programas de desarrollo avalado por la Corporación Financiera Nacional son:

1. Tener un plan de desarrollo.
2. Que el plan se genere a largo plazo.
3. Focalizarse en un área de desarrollo.
4. Calidad en el recurso humano, mediante la selección de profesionales técnicos y capacitados.

5. Determinar objetivos, funciones y responsabilidades claras orientadas al desarrollo productivo.
6. Ser una empresa o persona legamente facultada para la administración y desarrollar un esquema organizativo eficiente, flexible y participativo.
7. Se debe contar con credibilidad y confianza por parte de los actores sociales y económicos y en especial con los pequeños productores y asociaciones de productores locales con el fin de poder ser su representante ante la institución financiera
8. Presentar resultados tangibles a mediano plazo.

Propuesta a Largo Plazo

Como propuesta estratégica a largo plazo, se establece la necesidad de continuar con la creación de nuevas empresas, ya sean como asociaciones productivas, industrias, o inversión extranjera directa con el posicionamiento de fábricas en el país, que generen mayores porcentajes de sustitución de importaciones sin afectar los estándares de calidad del país.

Actualmente en el país, se están realizando alianzas con empresas extranjeras y nacionales para el ensamblaje o producción de varios artículos como son vehículos. Este es el caso de las empresas Mecánicas Albán, Secohi y Higer Bus quienes comenzarán la producción del primer modelo de “bus auto portante” fabricado en el Ecuador, la cual se considera una revolución para la industria automotriz, pues es uno de los primeros modelos que no serán solo ensamblados en el país, sino totalmente fabricado en el mismo, gracias a la unión de estas empresas que, aprovechando sus fortalezas, ha superado las limitaciones y contribuyen a diversificar la oferta del país.

Este vehículo es capaz de permitir un total de 40 pasajeros sentados, y serán utilizados por la Cooperativa de Transportes Putumayo. Esta alianza se realiza con empresas chinas que buscan invertir en el país, presentando varios modelos de buses que tendrán costos entre \$30.000 a \$50.000 dólares.

Siguiendo este ejemplo, la empresa alemana Volkswagen y su distribuidor ecuatoriano Fisum ensamblarán 2.000 camionetas en la planta de Aymesa, en Quito, mediante una inversión de \$ 17 millones, de esta manera se puede evidenciar los grandes niveles que ha tomado la industria automotriz en el Ecuador a fin de contribuir a mejorar los niveles de producción del país, y aumentando la capacidad tecnológica y técnica de la mano de obra ecuatoriana.

Estos ejemplos son la base de la tercera propuesta, la cual se focaliza en el análisis de las industrias que, como la industria automotriz, pueden brindar la oportunidad de crear clústeres que sustituyan a las importaciones y generen fuentes de empleo e inversión dentro del país. Debido a que, actualmente, se posee un marco legal establece para un sin número de desarrollos, se debe evaluar la necesidad de cada industria.

Por ejemplo, la formación de centros de producción textil ya sea para la creación de prendas de vestir de calidad o el manejo de artículos de cuero, es una de las necesidades detectadas.

Como se menciona en los estatutos del cambio de la matriz productiva, las industrias básicas que se buscan fomentar en el país son: Petroquímica, Siderúrgica, Metalurgia y Química industrial, pues son las mismas que crearán materias primas para la creación de múltiples derivados que servirán de base para las demás industrias. Otra de las industrias que se busca promover en el país son aquellas que se consideren eco amigables, debido a que presentan múltiples ventajas, tales como:

1. Reduce el despilfarro de los recursos mediante la mejora continua.
2. Reduce el volumen y toxicidad de los residuos generados.
3. Reduce el consumo de energía y las emisiones contaminantes.
4. Reduce los riesgos de incumplimiento de las leyes vigentes y favorece las relaciones con la administración competente.

Por esto se considera necesario los siguientes pasos:

1. Análisis de las industrias que requieren la creación de clústeres empresariales
2. Establecer las empresas que pueden contribuir al a creación de los mismos, o que puedan generar alianzas de productividad para la gestión de mayores volúmenes de producción.
3. Buscar mercado objetivo para la producción de la industria seleccionada
4. Gestionar la creación de parques industriales o empresas productoras para la transformación de materias primas
5. Otorgar montos de inversión para el emprendiendo

Conclusiones

Una vez realizado el análisis de los datos investigativos dentro del presente proyecto, se establecen las siguientes conclusiones:

Mediante el resultado de los datos proporcionados por el Banco Central del Ecuador, se puede establecer las causales del desequilibrio de la balanza de pagos, la cual en el 2015 presenta un déficit de USD 467 millones lo que significa una disminución del 120% respecto al superávit de 2.322 millones del 2014.

De esta manera las tres cuentas que conforman la balanza de pagos como lo son: cuenta corriente, cuenta de capital y los errores u omisiones han sido afectados negativamente presentando una caída de \$2.323 millones en la primera y \$439 millones en las dos últimas.

De acuerdo a la información brindada por el Banco Central del Ecuador se establece que la balanza de bienes se vio afectada debido a la disminución de las importaciones en un 21,2% del 2014 al 2015, mientras que las exportaciones presentaron una reducción aún mayor en el mismo periodo por el 29,2%, lo que ocasionó que se cierre este indicador económico en el 2015 con USD -2.028 millones; de esta manera se puede estimar que el factor que provoca el déficit de la misma radica en los niveles de importaciones registrados en la Balanza no petrolera, principalmente en los bienes de consumo y de capital, los cuales reflejan un exceso de salida de divisas, poniendo en riesgo el desarrollo de la industria local.

Entre los principales sectores que se vieron afectados por la salvaguardia está el crecimiento del sector agroindustrial; mientras que las importaciones de materia prima, materiales de construcción, bienes de capital, equipo y transporte y bienes de consumo fueron perjudicados por esta medida proteccionista.

De esta manera se evidencia que el Ecuador provee de materias primas al mundo, mientras que se ve en la necesidad de importar productos industrializados o con valor agregado, ya sea para consumo directo o como base para la creación de bienes o servicios internos; es así que la falta de estas iniciativas de emprendimiento genera una descompensación en las cifras y un desajuste para el desarrollo económico del país.

Como propuesta de acción para la presente investigación se realizó la proyección de 3 estrategias a corto, mediano y largo plazo, con el fin de concientizar a la ciudadanía para el consumo de productos nacionales con campañas más focalizadas a beneficiar, tanto a los ciudadanos como al empresario, por su preferencia a bienes o servicios 100% ecuatorianos.

También se considera necesario crear representantes o entidades alternas que guíen a los emprendedores o pequeños productores para acceder a créditos o beneficios generados por entidades como la CFN. Por último, se considera importante la creación de mayores plantas industriales que logren la agrupación de empresas nacionales y extranjeras que fomenten el intercambio tecnológico y la especialización de la mano de obra ecuatoriana.

Recomendaciones

A fin de mejorar los niveles investigativos sobre el tema expuesto, se establecen las siguientes recomendaciones, con el fin de brindar pautas para futuros proyectos:

Analizar las causas del déficit registrados en las demás cuentas y balanzas localizadas en la Balanza de Pagos del Ecuador para conocer la situación actual de las transacciones relacionadas con cada uno de estos valores.

Identificar los niveles de afectación que tiene la balanza de bienes una vez concluido el periodo de las salvaguardias arancelarias, con el objetivo de determinar si las importaciones vuelven a mantener sus niveles de crecimiento luego de la reducción de aranceles.

Evaluar todos los proyectos relacionados con el cambio de la matriz productiva y su desarrollo a raíz de la aplicación de salvaguardias, para detectar si estos planes tuvieron un crecimiento o realizaron cambios ajustándose al entorno favorable dispuesto por la medida.

Establecer el beneficio real de las salvaguardias luego de su suspensión, una vez terminado el periodo designado por el Gobierno Nacional y plantear nuevas alternativas que ayuden a mantener equilibrada la balanza comercial.

No obstante, para lograr este efecto, una de las principales estrategias es impulsar el desarrollo de alianzas público – privadas que reactiven los sectores productivos, generen nuevas inversiones y así dinamicen la economía creando fuentes de trabajo, mayor consumo, ahorro y se genere el efecto multiplicador que permita la anhelada transformación de la matriz productiva, diversificando la oferta exportable y agregando valor a los bienes y servicios nacionales.

Referencias Bibliográficas

Álvarez, G. (2006). *Investigación Científica*.

Arias, F. (2012). *El Proyecto de Investigación: Introducción a la metodología científica - 6ta edición*. Caracas, Venezuela: Editorial Episteme, C.A.

Banco Central del Ecuador. (2015). *Reporte de estadísticas macroeconómicas - Enero 2015*. Quito: Dirección de Estadística Económica. Recuperado el 21 de enero de 2015

Banco Central del Ecuador. (12 de diciembre de 2016). *Definición de la balanza de pagos*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/349-balanza-de-pagos>

Banco Central del Ecuador. (2016). *Exportaciones de bienes*. Quito.

Banco Central del Ecuador. (2016). *Subsecretaría de Programación y Regulación-Dirección Nacional de Síntesis Macroeconómicas*. Obtenido de <http://www.bce.fin.ec/index.php/estadisticas-economicas>

Biblioteca Virtual Miguel de Cervantes. (2012). *Teorías del comercio internacional*. Obtenido de <http://www.fder.edu.uy/contenido/rii/contenido/curricular/comercio-matutino/unidad-v-grupo-matutino/teorias-del-comercio-internacional-material-de-apoyo.pdf>

Borisov, & Makarova, Z. (20 de diciembre de 2016). *Información sobre los modelos económicos*. Obtenido de Eumet: <http://www.eumed.net/cursecon/dic/bzm/m/modoc.htm>

Borja, S. (2015). *Las Salvaguardias*. Obtenido de <http://www.elcomercio.com/opinion/salvaguardias-ecuador-opinion-aranceles-borja.html>

Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones. (2010). Quito: Asamblea Nacional.

Comunidad Andina. (2010). *Somos Comunidad Andina*. Obtenido de <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?id=189&tipo=QU&title=somos-comunidad-andina>

Constitución de la República Ecuador. (2008). Ciudad Alfaro: Asamblea Constituyente.

- Diario El Comercio. (2 de Junio de 2015). *La CAN autorizó al país a aplicar la salvaguardia por balanza de pagos*. Obtenido de <http://www.elcomercio.com/actualidad/can-ecuador-salvaguardia-economia.html>.
- Ecuador Inmediato. (2008). *El modelo económico del Ecuador será el sistema social y solidario*. Quito, Ecuador.
- El Ciudadano. (14 de Enero de 2014). *www.elciudadano.gob.ec*. Obtenido de <http://www.elciudadano.gob.ec/la-estabilidad-economica-y-politica-logros-de-la-revolucion-ciudadana/>
- Febles, R. (2003). *Modelo económico del socialismo*. Obtenido de Revista Digital: <http://www.aporrea.org/ideologia/a38725.html>
- Ferrer, J. (2010). *Conceptos Básicos de Metodología de la investigación*. Mexico : Prentice Hall .
- Garita, R. (29 de Noviembre de 2006). *Teoría económica del comercio internacional*. Obtenido de <http://www.gestiopolis.com/teoria-economica-del-comercio-internacional/>
- González, M. (21 de noviembre de 2015). *El efecto de las salvaguardias y otras restricciones sobre la balanza comercial no petrolera*. Obtenido de Economía en Jeep: Un blog sobre economía del Ecuador: <http://economiaenjeep.blogspot.com/2015/11/el-efecto-de-las-salvaguardias-y-otras.html>
- Guzmán Vásquez, A., Guzmán Vásquez, D., & Romero Cifuentes, T. (2009). <http://books.google.com.ec/books>. Obtenido de http://books.google.com.ec/books?id=U7vR89H9U2oC&pg=PA157&dq=flujos+de+fondos+definici%C3%B3n&hl=es-419&sa=X&ei=0s7yU8W-AdX_yQS9s4HYDA&ved=0CCAQ6AEwAQ#v=onepage&q=flujos%20de%20fondos%20definici%C3%B3n&f=false
- Hernández, R., Fernández, C., & Baptista, P. (2014). *Metodología de la investigación - 6ta edición*. México D.F., México: Editorial McGraw-Hill.

- Index Mundi. (2013). *Ecuador Balanza por cuenta corriente*. Obtenido de http://www.indexmundi.com/es/ecuador/balanza_por_cuenta_corriente.html
- Jaramillo, J. (20 de Febrero de 2015). *¿Cómo está la Balanza Comercial del Ecuador?* Obtenido de <http://investiga.ide.edu.ec/images/pdfs/2015febrero/Perspectiva%20Febrero%202015.10-13.pdf>
- Jimenez, A. (2012). *¿Qué es el proteccionismo? Blog de Salmón*, 3.
- MAGAP. (2015). *Programa Agroeconómico del Ecuador. Marzo08, 2016, de Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuicultura y Pesca*. Obtenido de http://sinagap.agricultura.gob.ec/pdf/estudios_agroeconomicos/panorama_agroeconomico_ecuador2015.pdf
- Ministerio de Comercio Exterior. (11 de Marzo de 2015). *SALVAGUARDIA POR BALANZA DE PAGOS. Ministerio de Comercio Exterior*.
- Morales, & Muñoz. (2012). *Las PYMES en el Ecuador*. Obtenido de <http://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/1442/5/Capitulo%202.pdf>
- Mutsaku, K. (25 de marzo de 2003). *Autosuficiencia Económica*. Obtenido de Revista Digital: <http://www.autosuficiencia.com.ar/shop/detallenot.asp?notid=139>
- Ochoa, L. (2 de Abril de 2015). *Las Salvaguardias*. Obtenido de <http://www.telegrafo.com.ec/opinion/cartas-al-director/item/las-salvaguardias.html>
- Ordoñez, D. (2012). *El comercio exterior en el Ecuador. Análisis del intercambio de bienes*. Medellín, Colombia: Editorial Norma.
- Organización Mundial del Comercio. (2016). *¿Qué es la OMC?* Obtenido de https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/whatis_s.htm
- Paz, J. (2010). *Ecuador: Las décadas "neoliberales"*. Quito, Ecuador.
- Porter, M. (1990). *Ventaja competitiva: creación y sostenimiento de un desempeño superior*. New York: Pirámide.

- ProEcuador. (2016). *Principales productos de la oferta exportable de Ecuador*. Obtenido de <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2015/02/Principales-productos-de-la-oferta-exportable-de-Ecuador.pdf>
- Rodriguez, E. (2005). *Metodología de la Investigación* (Quinta ed.). México: Universidad Autónoma de Tabasco.
- Rosales, R. (2007). *La metodología para realizar la evaluación financiera*. Obtenido de <http://books.google.com.ec/books?id=4Q1xH-UdSAMC&pg=PA90&dq=de+que+esta+compuesto+un+estudio+de+mercado+para+proyectos&hl=es-419&sa=X&ei=fLEAVL-RO8GzggS-v4G4BQ&ved=0CDMQ6AEwAg#v=onepage&q=de%20que%20esta%20compuesto%20un%20estudio%20de%20mercado%20para%20>
- Ruiz, R. (2007). *El método científico y sus etapas*. México D.F.: Editorial - Index F .
- SENPLADES. (2012). *Folleto Informativo*. Obtenido de http://www.planificacion.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/01/matriz_productiva_WEBtodo.pdf
- SENPLADES. (2012). *Transformación de la Matriz Productiva: Revolución productiva a través del conocimiento y el talento humano*. Quito, Ecuador: Ediecuatorial.
- Smith, A. (1776). *An Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations*. Londres, Inglaterra: W. Strahan & T. Cadell.
- Stiglitz, J. (1994). *Economía*. Barcelona: Ariel. Obtenido de http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/balanza_comercial
- Tomalá, M. (19 de Julio de 2013). Ecuador: Relaciones económicas con el resto del mundo. *Instituto Ecuatoriano de Economía Política* , pág. 4.

Apéndices

Apéndice A: Estadísticas económicas del Ecuador

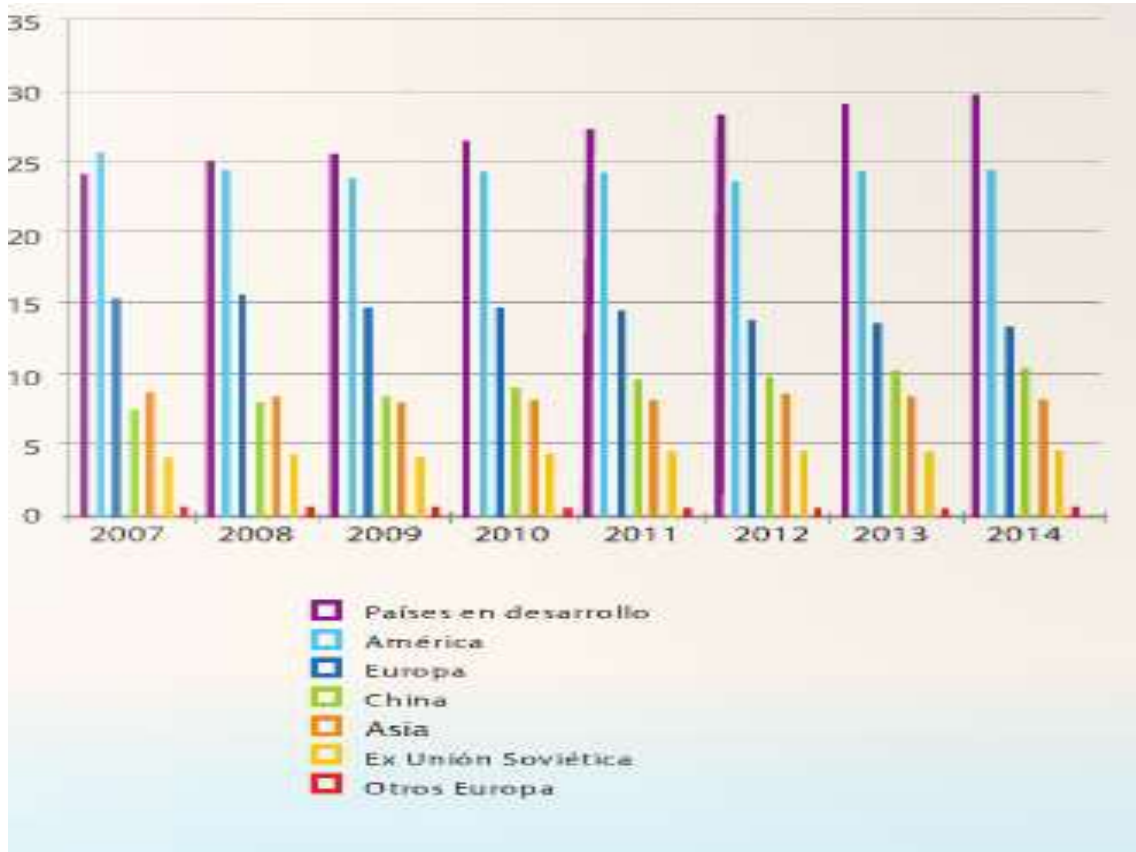


Figura 42. Demanda mundial de petróleo, 2007-2014 (Millones de barriles diarios)

Fuente: Asociación de la Industria Hidrocarburífera del Ecuador (AIHE)/www.opec.org

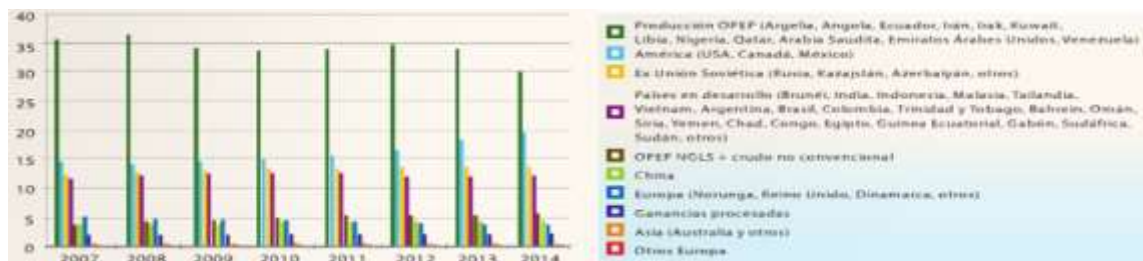


Figura 43. Oferta mundial de petróleo, 2007-2014 (Millones de barriles diarios)

Fuente: Asociación de la Industria Hidrocarburífera del Ecuador (AIHE)/www.opec.org

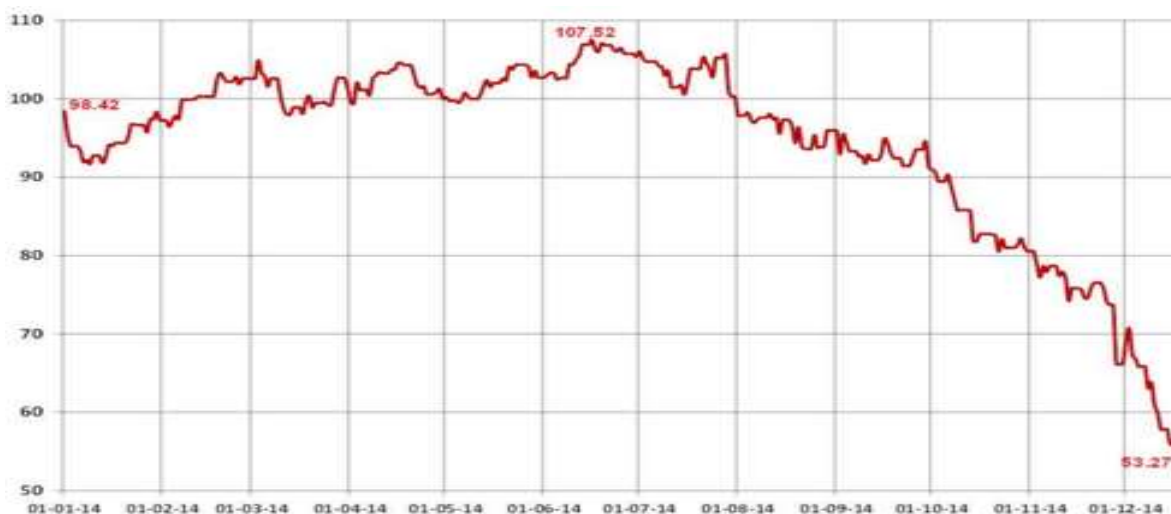


Figura 44. Precio promedio diario del barril de petróleo WTI Enero 1- diciembre 31 de 2014 (USD Dólares por barril)

Fuente: COPADES

Tabla 1.
Exportación nacional de crudo, 2012-2014

Período	2012			2013			2014		
	VOLUMEN Millones Bls.	PRECIO USD/Bl.	VALOR Millones USD	VOLUMEN Millones Bls.	PRECIO USD/Bl.	VALOR Millones USD	VOLUMEN Millones Bls.	PRECIO USD/Bl.	VALOR Millones USD
I Trimestre	33.8	104.38	3,529.9	34.1	99.16	3,385.5	35.8	95.34	3,413.4
II Trimestre	32.0	99.95	3,198.7	32.6	95.64	3,117.1	37.2	97.41	3,622.4
III Trimestre	32.9	95.0	3,129.3	37.3	98.79	3,686.5	39.8	86.82	3,453.6
IV Trimestre	30.8	92.9	2,857.6	36.2	89.04	3,222.6	41.9	60.31	2,526.6
TOTAL	129.5	98.18	12,715.6	140.2	95.63	13,411.8	154.7	84.16	13,016.0

Fuente: Subgerencia de programación y regulación /Dirección de síntesis macroeconómica

Tabla 2.
Evolución de niveles de exportación del sector petrolero, 2004-2014 (Toneladas)

Años	Petróleo crudo	Derivados	Total
Miles de kilos			

2004	18.099.231	2.024.933	6.490.114
2005	18.404.855	1.912.435	7.004.489
2006	19.109.671	2.043.059	7.456.176
2007	17.356.399	2.369.477	8.006.843
2008	17.817.547	2.245.373	8.036.449
2009	16.721.353	1.795.714	8.831.294
2010	17.407.616	1.542.576	7.677.818
2011	17.025.440	1.742.289	8.543.305
2012	18.114.115	1.523.498	8.284.144
2013	19.614.690	1.037.222	8.789.282
2014	21.630.505	461.517	9.310.003

Tasas de variación			
--------------------	--	--	--

2004	40,0	16,5	-2,3
2005	1,7	-5,6	7,9
2006	3,8	6,8	6,4
2007	-9,2	16,0	7,4
2008	2,7	-5,2	0,4
2009	-6,2	-20,0	9,9
2010	4,1	-14,1	-13,1
2011	-2,2	12,9	11,3
2012	6,4	-12,6	-3,0
2013	8,3	-31,9	6,1
2014	10,3	-55,5	5,9

Fuente: BCE

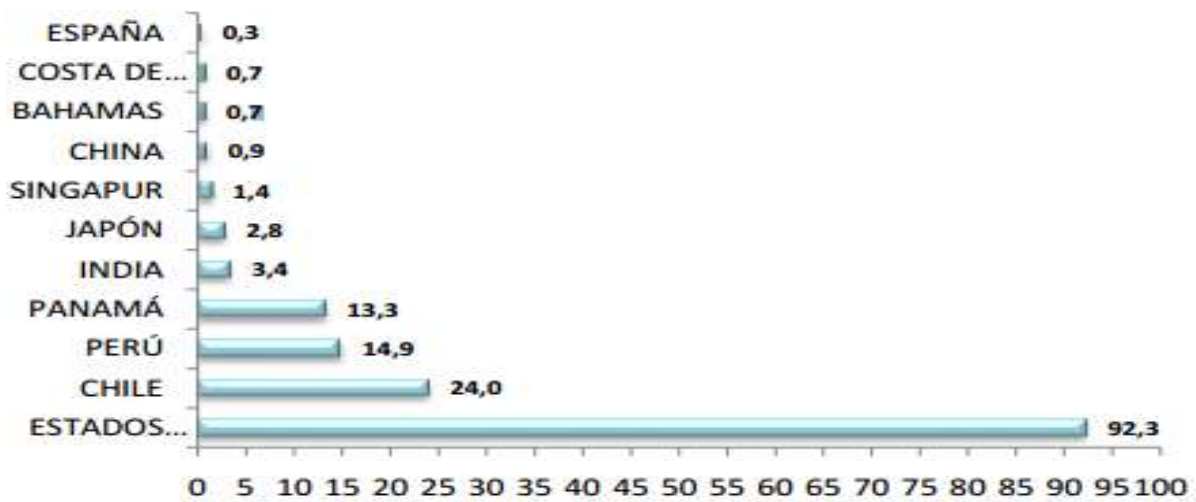


Figura 45. Destino del petróleo por países 2014 (Millones de barriles)

Fuente: Subgerencia de programación y regulación /Dirección de síntesis macroeconómicas



Figura 46. Precio del petróleo ecuatoriano, 1972-2014. (Dólares por barril)

Fuente: Asociación de la Industria Hidrocarburífera del Ecuador (AIHE)/EP PETROECUADOR

Tabla 3.
Exportación nacional de crudo, 2015.III

Mes/Año	2013			2014			2015		
	VOLUMEN Millones Bls.	PRECIO USD/BI	VALOR Millones USD	VOLUMEN Millones Bls.	PRECIO USD/BI	VALOR Millones USD	VOLUMEN Millones Bls.	PRECIO USD/BI	VALOR Millones USD
I Trimestre	34.1	99.16	3,385.5	35.8	95.34	3,413.4	39.8	41.76	1,662.0
II Trimestre	32.6	95.64	3,117.1	37.2	97.41	3,622.4	35.4	54.90	1,946.3
III Trimestre	37.3	98.79	3,686.5	39.8	86.82	3,453.6	41.4	39.42	1,633.1
IV Trimestre	36.2	89.04	3,222.6	41.9	60.31	2,526.6			
TOTAL	140.2	95.63	13,411.8	154.7	84.16	13,016.0	116.7	44.93	5,241.4

Fuente: Subgerencia de programación y regulación-Dirección de síntesis macroeconómicas/EP PETROECUADOR

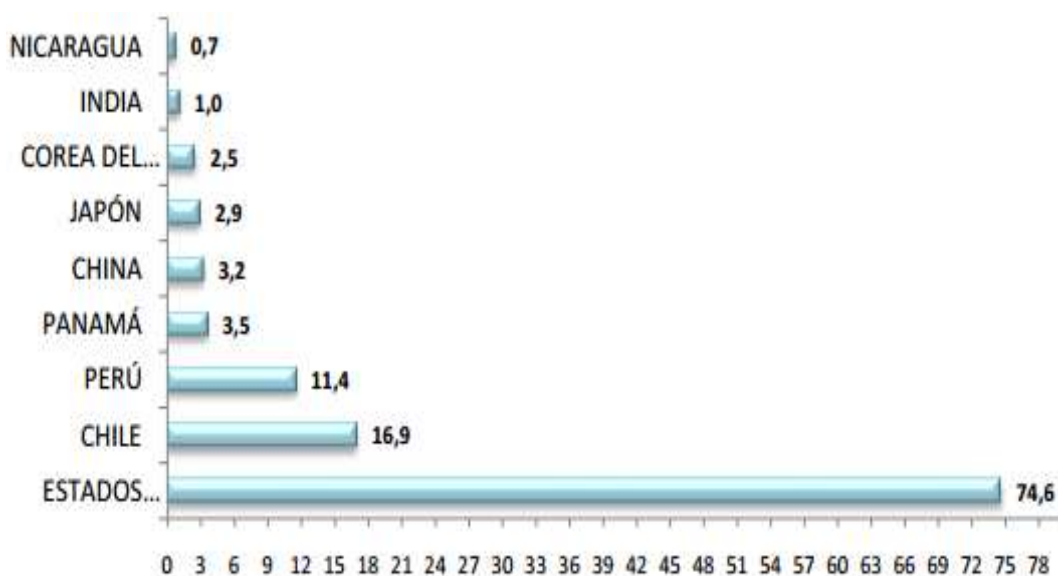


Figura 47. Destino del petróleo por países III trimestre 2015 (En millones de barriles)

Fuente: Banco Central del Ecuador. (2016).

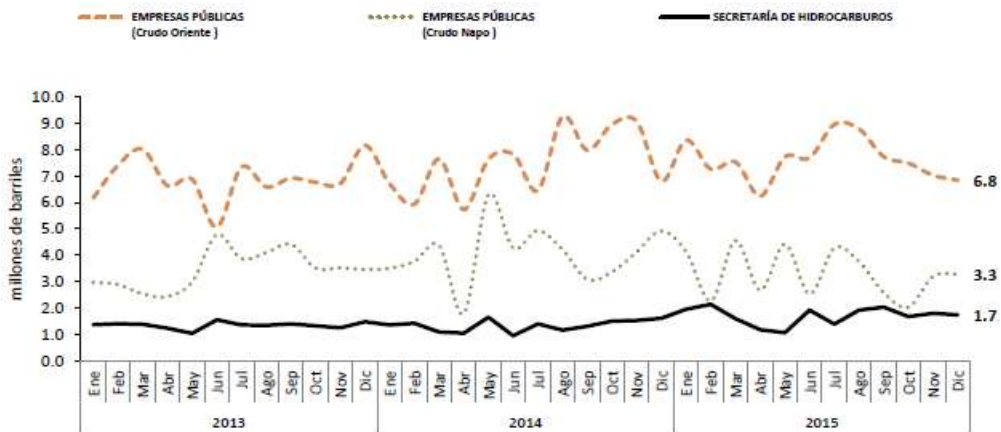


Figura 48. Exportación nacional de petróleo, 2013-2015 (En millones de barriles)
Fuente: Banco Central del Ecuador. (2016).

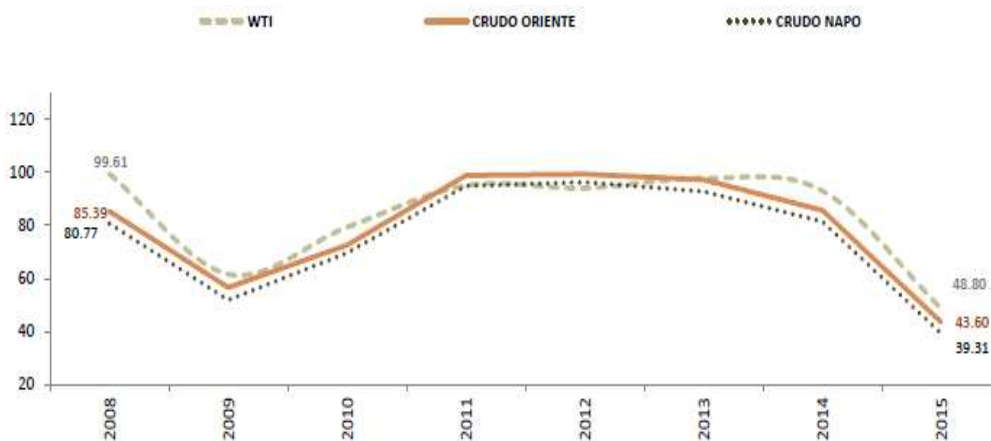


Figura 49. Precio de los crudos Oriente, Napo y WTI, 2008-2015 (En USD dólares por barril)
Fuente: Banco Central del Ecuador. (2016).

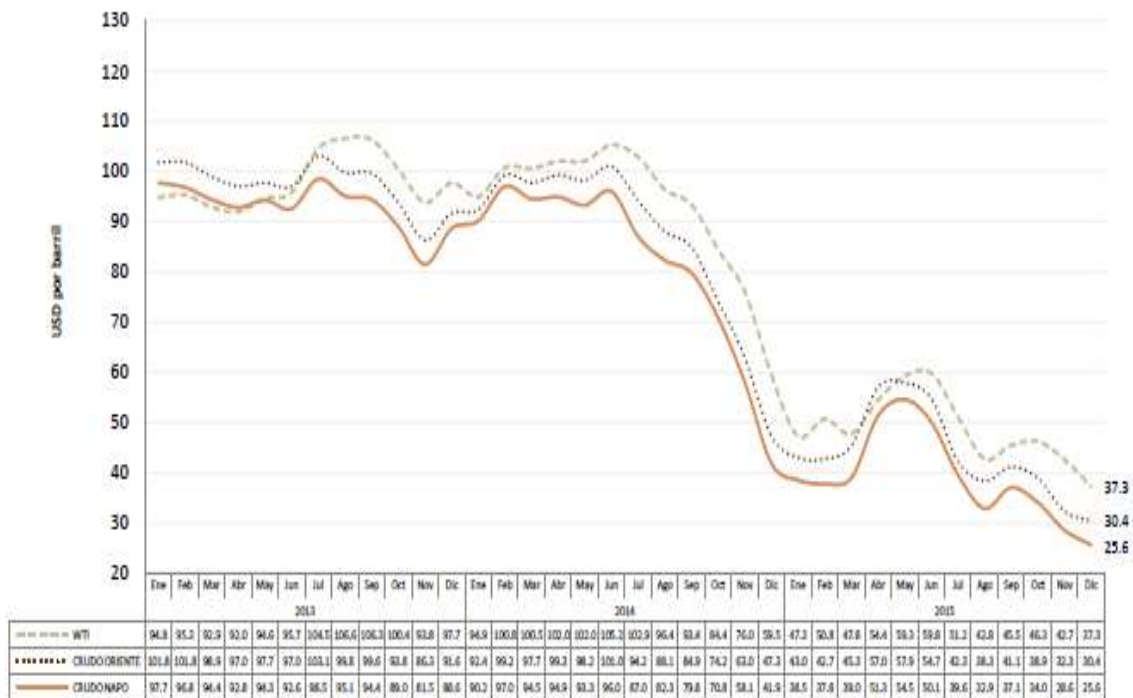


Figura 50. Precio de los crudos Oriente, Napo y WTI, 2013-2015 (En USD dólares por barril)

Fuente: BCE/EP PETROECUADOR

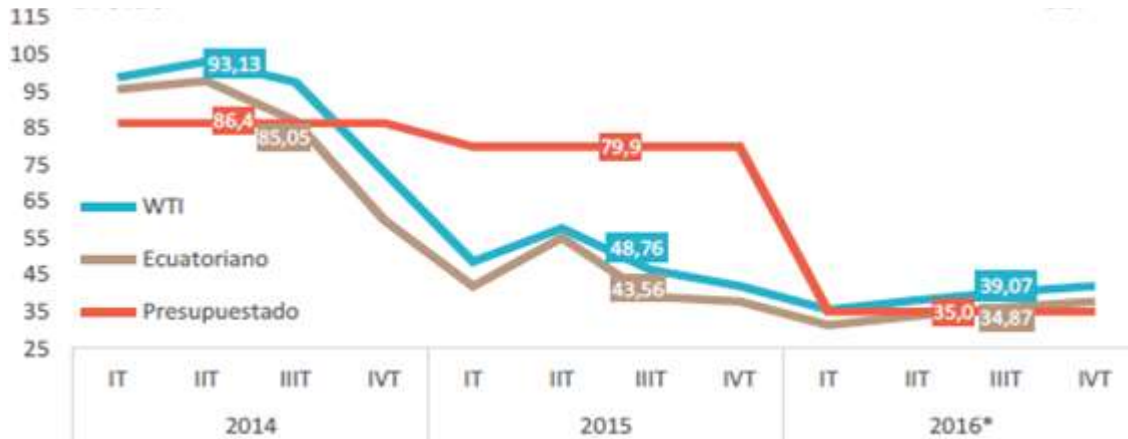


Figura 51. Elaboración precio crudo (WTI y ecuatoriano), proyección 2016 (En USD \$ por bbl)

Fuente: Banco Central del Ecuador/FMI (proyecciones)

Tabla 4.
Balanza de Servicios periodo 2010-2015

Código	Transacción / Período	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1.2	SERVICIOS	-1.522,4	-1.562,7	-1.391,1	-1.422,8	-1.170,7	-774,0
1.2.1	Servicios prestados	1.472,2	1.587,5	1.807,2	2.038,1	2.346,3	2.422,5
1.2.1.1	Transporte	359,8	398,9	411,9	432,6	437,0	475,5
1.2.1.2	Viajes	781,3	843,4	1.032,5	1.246,2	1.482,1	1.551,4
1.2.1.3	Otros servicios	331,1	345,2	362,8	359,4	427,1	395,7
1.2.2	Servicios recibidos	-2.994,7	-3.150,2	-3.198,4	-3.460,9	-3.517,0	-3.196,6
1.2.2.1	Transporte	-1.716,2	-1.761,7	-1.708,4	-1.708,9	-1.743,9	-1.510,1
1.2.2.2	Viajes	-568,1	-593,7	-610,6	-622,5	-634,6	-638,6
1.2.2.3	Otros servicios	-710,4	-794,9	-879,4	-1.129,5	-1.138,5	-1.047,8

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2016

Tabla 5.
Balanza de Rentas periodo 2010-2015

Código	Transacción / Período	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1.3	RENTA	-1.040,5	-1.259,0	-1.304,3	-1.378,0	-1.556,6	-
							1.746,1
1.3.1	Renta recibida	77,7	84,5	105,3	112,6	120,6	136,9
1.3.1.1	Remuneración de empleados	7,5	8,2	9,3	9,3	10,7	9,7
1.3.1.2	Renta de la inversión	70,2	76,3	96,0	103,4	109,9	127,1
1.3.1.2.1	Inversión directa	-	-	-	-	-	-
1							
1.3.1.2.2	Inversión de cartera	-	-	-	-	-	-
2							
1.3.1.2.3	Otra inversión	70,2	76,3	96,0	103,4	109,9	127,1
3							
1.3.2	Renta pagada	-1.118,2	-1.343,5	-1.409,6	-1.490,6	-1.677,3	-
							1.882,9
1.3.2.1	Remuneración de empleados	-6,9	-7,6	-8,4	-9,8	-11,4	-13,5
1.3.2.2	Renta de la inversión	-1.111,3	-1.335,9	-1.401,3	-1.480,8	-1.665,9	-
							1.869,5
1.3.2.2.1	Inversión directa	-546,3	-700,9	-677,4	-683,6	-666,2	-600,4
1							
1.3.2.2.2	Inversión de cartera	-64,3	-61,5	-64,0	-63,7	-143,2	-230,9
2							
1.3.2.2.3	Otra inversión	-500,8	-573,4	-659,8	-733,6	-856,4	-
3							1.038,1

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2016

Tabla 6.
Balanza de Transferencias periodo 2010-2015

Código	Transacción / Período	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1.4	TRANSFERENCIAS CORRIENTES	2.481,0	2.722,4	2.480,2	2.398,8	2.264,1	2.077,8
1.4.1	Transferencias corrientes recibidas	2.927,7	2.984,8	2.756,6	2.702,5	2.727,0	2.643,6
1.4.1.1	Gobierno general	233,1	225,3	207,0	177,3	189,1	187,9
1.4.1.2	Otros sectores	2.694,6	2.759,5	2.549,5	2.525,2	2.537,8	2.455,7
1.4.1.2.1	Remesas de trabajadores	2.591,5	2.672,4	2.466,9	2.449,5	2.461,7	2.377,8
1.4.1.2.2	Otras transferencias corrientes	103,1	87,1	82,6	75,7	76,1	77,9
1.4.2	Transferencias corrientes enviadas	-446,7	-262,3	-276,4	-303,7	-462,9	-565,9
1.4.2.1	Gobierno general	-36,4	-3,7	-4,2	-10,8	-47,0	-46,8
1.4.2.2	Otros sectores	-410,3	-258,6	-272,2	-292,9	-415,8	-519,1

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2016

Tabla 7.
Cuenta de capital periodo 2010-2015

Código	Transacción / Período	2010	2011	2012	2013	2014	2015
2.1	CUENTA DE CAPITAL	105,4	98,8	137,9	84,9	86,8	-48,8
2.1.1	Transferencias de capital recibidas	116,1	109,2	148,7	95,7	97,6	98,7
2.1.1.1	Gobierno general	90,2	84,7	124,2	73,1	73,9	74,8
2.1.1.2	Otros sectores	25,8	24,5	24,5	22,6	23,7	23,9
2.1.2	Enajenación de activos no financieros no producidos	-	-	-	-	-	-
2.1.3	Transferencias de capital enviadas	-	-	-	-	-	-136,3
2.1.3.1	Gobierno general	-	-	-	-	-	-136,3
2.1.3.2	Otros sectores	-	-	-	-	-	-
2.1.4	Adquisición de activos no financieros no producidos	-10,7	-10,4	-10,8	-10,8	-10,8	-11,2

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2016

Tabla 8. Cuenta financiera periodo 2010-2015

Código	Transacción / Período	2010	2011	2012	2013	2014	2015
2.2	CUENTA FINANCIERA	1.585,8	82,0	-70,0	990,9	664,5	2.105,6
2.2.1	Inversión directa	165,3	643,7	567,0	726,5	772,9	1.298,7
2.2.1.1	En el extranjero	-	-	-	-	-	-
2.2.1.2	En el país	165,3	643,7	567,0	726,5	772,9	1.298,7
2.2.2	Inversión de cartera	-731,1	41,0	66,7	-909,8	1.500,4	1.473,4
2.2.2.1	Activos	-720,9	47,6	138,7	-903,5	-491,8	625,8
2.2.2.2	Pasivos	-10,2	-6,6	-72,0	-6,4	1.992,2	847,5
2.2.2.2.1	Títulos de participación en capital	0,4	2,0	4,6	2,2	0,8	1,8
2.2.2.2.2	Títulos de deuda	-10,6	-8,6	-76,6	-8,6	1.991,4	845,7
2.2.3	Otra inversión	981,6	-267,2	-1.178,8	3.052,2	-2.020,2	-2.119,6
2.2.3.1	Activos	247,2	-2.497,8	-1.572,6	-1.133,8	-5.494,3	-5.211,1
2.2.3.1.1	Créditos comerciales	-618,3	-711,4	-778,7	-1.485,9	-1.575,6	-1.528,7
2.2.3.1.2	Préstamos	-	-	-	-	-	-
2.2.3.1.3	Moneda y depósitos	774,4	-1.104,9	-398,7	-1.906,0	-4.305,8	-3.363,6
2.2.3.1.4	Otros activos	91,1	-681,5	-395,2	2.258,0	387,1	-318,8
2.2.3.2	Pasivos	734,4	2.230,7	393,8	4.186,1	3.474,1	3.091,5
2.2.3.2.1	Créditos comerciales	0,4	583,1	-428,0	1.412,4	657,0	202,9
2.2.3.2.1.1	Autoridades monetarias	-	-	-	-	-	-
1							
2.2.3.2.1.1	Gobierno general	-499,3	532,4	-495,1	1.362,7	662,7	419,5
2							
2.2.3.2.1.1	Bancos	-	-	-	-	-	-
3							
2.2.3.2.1.1	Otros sectores	499,7	50,7	67,1	49,7	-5,7	-216,6
4							
2.2.3.2.2	Préstamos	734,9	1.601,2	658,2	2.783,9	2.796,7	2.927,0
2.2.3.2.2.1	Autoridades monetarias	-0,6	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3
1							
2.2.3.2.2.1	Gobierno general	1.175,3	1.405,4	794,3	2.129,3	1.745,6	2.072,9
2							
2.2.3.2.2.1	Bancos	87,6	-65,4	29,7	-75,2	-18,5	-9,9
3							
2.2.3.2.2.1	Otros sectores	-527,4	261,5	-165,5	730,1	1.069,9	864,2
4							
2.2.3.2.3	Moneda y depósitos	-23,6	-0,7	73,2	-23,5	27,3	-53,3
2.2.3.2.3.1	Autoridades monetarias	-17,7	18,3	65,6	-67,0	-11,4	-24,0
1							
2.2.3.2.3.1	Gobierno general	-	-	-	-	-	-
2							
2.2.3.2.3.1	Bancos	-6,0	-19,1	7,6	43,5	38,7	-29,4
3							

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2016

Tabla 9. Cuenta de errores y omisiones periodo 2010-2015

Código	Transacción / Período	2010	2011	2012	2013	2014	2015
3	ERRORES Y OMISIONES	-105,2	221,1	97,4	-145,3	-224,6	35,2

Fuente: Banco Central del Ecuador, 2016



**Presidencia
de la República
del Ecuador**



**Plan Nacional
de Ciencia, Tecnología,
Innovación y Saberes**



SENESCYT
Secretaría Nacional de Educación Superior,
Ciencia, Tecnología e Innovación

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, Neira Romero, Carlos Steven con C.C: # 0921015442, autor del trabajo de titulación: **“Las salvaguardias arancelarias y su impacto en la balanza de bienes del Ecuador”**, previo a la obtención del título de **MAGÍSTER EN FINANZAS Y ECONOMÍA EMPRESARIAL** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 9 de marzo del 2018

f. _____
Nombre: **Neira Romero Carlos Steven**
C.C: **0921015442**



Presidencia
de la República
del Ecuador



Plan Nacional
de Ciencia, Tecnología,
Innovación y Saberes



SENESCYT
Secretaría Nacional de Educación Superior,
Ciencia, Tecnología e Innovación

REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN

TÍTULO Y SUBTÍTULO:	Las salvaguardias arancelarias y su impacto en la balanza de bienes del Ecuador		
AUTOR(ES):	Neira Romero Carlos Steven		
REVISOR(ES)/TUTOR(ES):	Chávez García Jack (Tuto), Alcívar Avilés María José (Revisor)		
INSTITUCIÓN:	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
FACULTAD:	Sistema de Postgrado		
CARRERA:	Maestría en Finanzas y Economía Empresarial		
TÍTULO OBTENIDO:	Magister en Finanzas y Economía Empresarial		
FECHA DE PUBLICACIÓN:	9 de marzo del 2018	No. DE PÁGINAS:	106 páginas
ÁREAS TEMÁTICAS:	Economía Comercial		
PALABRAS CLAVES:	Balanza de pagos, Salvaguardias, Balanza Comercial, Fomento		
RESUMEN:	<p>El trabajo de titulación denominado “Las Salvaguardias Arancelarias y su impacto en la Balanza de Bienes del Ecuador” se formuló con el fin de conocer los resultados de la implementación de las medidas arancelarias, las cuales fueron la respuesta del Gobierno Nacional para la protección de la industria local, debido a los altos niveles de desigualdad competitiva que tenía con los productos importados.</p> <p>De manera inicial se establece la definición de las salvaguardias por Balanza de Pagos, la cual es el conjunto de cuentas del Estado como cuenta corriente, de capital, financieras, entre otros. Entre estas cuentas se encuentra la Balanza Comercial del país.</p> <p>Este saldo se define mediante la evaluación de las importaciones y exportaciones del país, el cual presentaba un alto déficit, no solo por la cantidad de importaciones realizadas por el país, sino por la incidencia que tiene la reducción del precio del petróleo en la misma.</p> <p>Analizando los datos proporcionados por entidades como el Banco Central, se puede determinar que, las medidas implementadas han logrado su objetivo, el cual es disminuir las importaciones, es necesario generar varias estrategias colaterales para poder aprovechar este tiempo para el fomento de la industria, por medio de inversión y concientización con la ciudadanía para la priorización del consumo de productos nacionales, a fin de contribuir a la mejora de la industria local.</p>		
ADJUNTO PDF:	<input checked="" type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
CONTACTO CON UTOR/ES:	Teléfono: +593-4-0984979697	E-mail : beldesign@live.cl	
CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN: COORDINADOR DEL PROCESO DE UTE	Nombre: Catherine Cabanilla León		
	Teléfono: +593-2200164/ 0991439436		
	E-mail: catherine.cabanilla@cu.ucsg.edu.ec / cathycabanilla@gmail.com		
SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA			
Nº DE REGISTRO (en base a datos)			
Nº. DE CLASIFICACIÓN:			
DIRECCIÓN URL (tesis en la web):			