



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL  
SISTEMA DE POSGRADO**

**MAESTRÍA EN CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**TÍTULO:**

Influencia de los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas en los periodos del 2017 – 2021.

**AUTOR:**

Ing. Pincay Reyes Evelyn Teresa

**TRABAJO DE TITULACIÓN PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE  
MAGISTER EN CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**TUTOR:**

CPA. Roddy Vera Pinto MBA.

Guayaquil, Ecuador

24 de septiembre del 2022



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**

**SISTEMA DE POSGRADO  
MAESTRÍA EN CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**CERTIFICACIÓN**

Certifico que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por: **Pincay Reyes Evelyn Teresa**, como requerimiento parcial para la obtención del Título de **Magister en Contabilidad y Finanzas**.

**TUTOR**

**RODDY  
SALUSTIO  
VERA PINTO** Firmado digitalmente por  
RODDY SALUSTIO  
VERA PINTO  
Fecha: 2022.09.25  
10:33:16 -05'00'

f. \_\_\_\_\_

**CPA. Roddy Vera Pinto MBA.**

**DIRECTORA DEL PROGRAMA**

f. \_\_\_\_\_

**CPA. Yong Amaya, Linda Evelyn, Ph.D.**

Guayaquil, a los 24 días del mes de septiembre del año 2022



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL  
SISTEMA DE POSGRADO**

**MAESTRÍA EN CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD**

Yo, Evelyn Teresa Pincay Reyes.

**DECLARO QUE:**

El Trabajo de Titulación: “Influencia de los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas en los periodos del 2017 - 2021”, previa a la obtención del Título de Magister en Contabilidad y Finanzas, ha sido desarrollado respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía.

Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, a los 24 días del mes de septiembre del año 2022

**AUTORA**

f. \_\_\_\_\_

Pincay Reyes Evelyn Teresa.



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**

**SISTEMA DE POSGRADO**

**MAESTRÍA EN CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**AUTORIZACIÓN**

Yo, Evelyn Teresa Pincay Reyes.

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la publicación en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación: “Influencia de los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas en los periodos del 2017 - 2021”, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, a los 24 días del mes de septiembre del año 2022

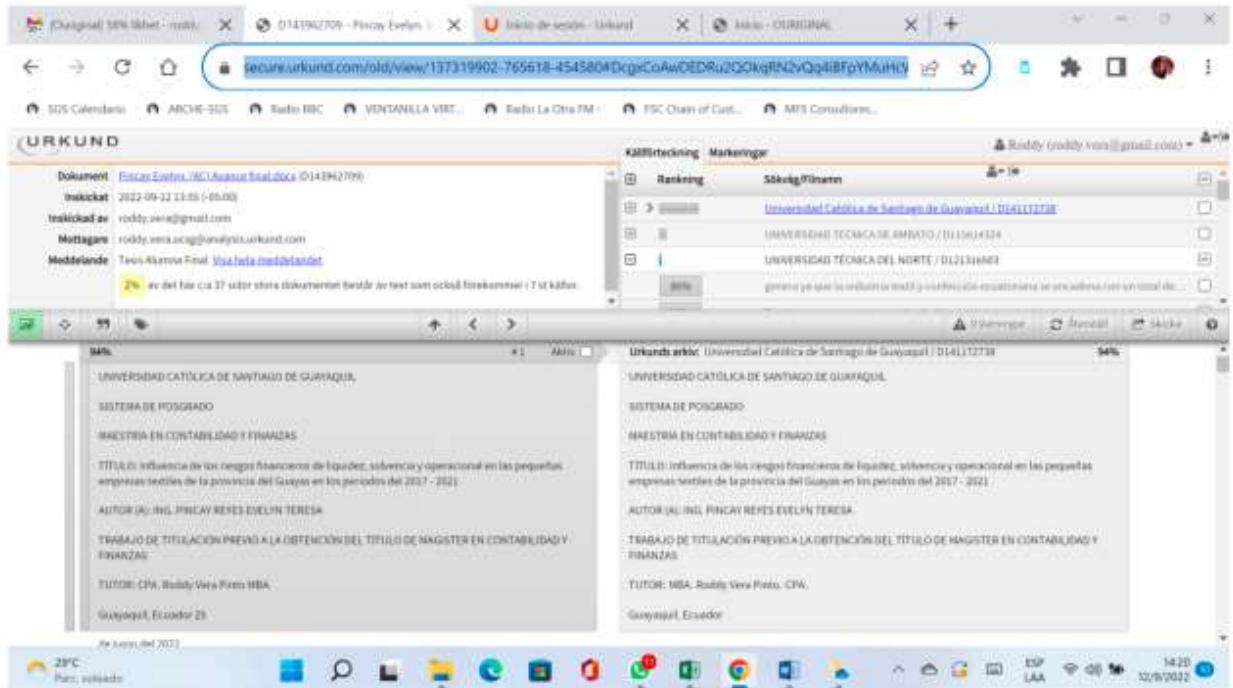
**AUTORA**

f. \_\_\_\_\_

Pincay Reyes Evelyn Teresa.

# REPORTE URKUND

<https://secure.arkund.com/old/view/134760060-272788-520586#BcExDslwEETRu7j+Quts7BnnKigFigC5IE1KxN1571s+V9nuqmhBiVbUUEdCRgMHRnjBiVfccMfaKdd8n/M1j8d5PMsWt8jaFDVz9FSL4d8f>



## TUTOR

Firmado digitalmente por  
RODDY SALUSTIO VERA PINTO  
f. VERA PINTO Fecha: 2022.09.12 14:33:12 -05:00

Ing. Roddy Vera Pinto MBA.



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**

**SISTEMA DE POSGRADO**

**MAESTRÍA EN CONTABILIDAD Y FINANZAS**

**TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN**

f. \_\_\_\_\_

CPA. Yong Amaya, Linda Evelyn Ph.D.  
DIRECTORA DEL PROGRAMA

f. \_\_\_\_\_

Ing. Apellido Apellido, Nombres Nombres, MSc  
OPONENTE

## Tabla de Contenido

---

<b>Introducción:</b> .....	2
<b>Antecedentes:</b> .....	2
<b>Formulación del problema:</b> .....	4
<b>Objetivo general.</b> .....	5
<b>Objetivos específicos.</b> .....	5
<b>Justificación:</b> .....	5
<b>Preguntas de investigación.</b> .....	5
<b>Hipótesis.</b> .....	5
<b>Revisión de la literatura.</b> .....	6
<b>Definición empresa.</b> .....	6
<b>Tipos de empresas:</b> .....	6
1. Por sector. ....	6
2. Por tamaño. ....	6
3. Por su alcance geográfico o ámbito de actuación. ....	7
4. Por su forma jurídica. ....	7
5. Por su cuota de mercado. ....	8
6. Por su procedencia de capital. ....	8
7. Por su esquema laboral. ....	8
<b>Industria textil.</b> .....	9
<b>Reseña histórica de la industria textil.</b> .....	10
<b>Clasificación CIIU de la industria textil.</b> .....	11
<b>Los riesgos financieros.</b> .....	12
<b>Riesgo financiero de liquidez.</b> .....	12
<b>Riesgo financiero de solvencia.</b> .....	15
<b>Riesgo operacional.</b> .....	17
<b>Metodología.</b> .....	19
<b>Diseño de investigación.</b> .....	19
<b>Enfoque.</b> .....	19
<b>Alcances.</b> .....	19
<b>Población y muestra.</b> .....	19
<b>Instrumentos.</b> .....	20
<b>Recolección y análisis de datos.</b> .....	20

<b>Base de datos secundario a emplear.</b> .....	20
<b>Resultados</b> .....	22
<b>Análisis de resultados y hallazgos.</b> .....	25
<b>Riesgo financiero de liquidez.</b> .....	25
<b>Riesgo financiero de solvencia.</b> .....	28
<b>Riesgo financiero operacional.</b> .....	33
<b>Discusión.</b> .....	34
<b>Conclusiones y recomendaciones.</b> .....	35
<b>Conclusiones.</b> .....	35
<b>Recomendaciones.</b> .....	35
<b>Bibliografía</b> .....	37



## Lista de Tablas

---

Tabla 1.....	20
Tabla 2.....	23
Tabla 3.....	23
Tabla 4.....	24
Tabla 5.....	24
Tabla 6.....	25
Tabla 7.....	26
Tabla 8.....	26
Tabla 9.....	27
Tabla 10.....	28
Tabla 11.....	28
Tabla 12.....	29
Tabla 13.....	30
Tabla 14.....	30
Tabla 15.....	31
Tabla 16.....	31
Tabla 17.....	32
Tabla 18.....	33

## **Resumen**

El riesgo financiero está involucrado en las actividades humanas, se entiende como la probabilidad de ocurrencia de algún evento que acaece en perjuicio. Al referir riesgo en el ámbito financiero, recalca una eventual pérdida de dinero de manera directa, siendo una afectación financiera. El presente trabajo consiste en una recopilación de información de los riesgos inmersos en los mercados financieros y su significado, tales como los de mercado, operacional, de liquidez y riesgo crediticio o insolvencia. Puntualmente se analizan los métodos para su adecuada administración. Se conoce como riesgo financiero a la posibilidad de que se produzca un hecho generador de pérdidas que pueda afectar el valor económico de la empresa; en otras palabras, se refiere a la probabilidad de llegar a sufrir una pérdida de valor económico. Para complementar se manifiesta que el riesgo financiero, es el riesgo por dinero prestado y la problemática que se presentase si el inversionista no es capaz de cubrir los pagos de la deuda, perjudicando al proyecto ya puesto en marcha. El riesgo financiero puede ser controlado, siempre y cuando exista un monitoreo constante de la posibilidad de que un evento ocurra e impacte negativamente sobre los objetivos de la empresa, no omitirlo, ya que no es posible evitarlo.

**Palabras Claves:** Riesgo financiero, liquidez, insolvencia, valor económico, inversionista.

### **Abstract.**

The financial risk is involved in human activities, it is understood as the probability of occurrence of some event that occurs to the detriment. When referring to risk in the financial field, it highlights an eventual loss of money directly, being a financial affectation. The present work consists of a compilation of information on the risks immersed in the financial markets and their meaning, such as market, operational, liquidity and credit risk or insolvency. Punctually the methods for its adequate administration are analyzed. Financial risk is the possibility of a loss-generating event occurring that may affect the economic value of the company; in other words, it refers to the probability of suffering a loss of economic value. To complement it, it is stated that the financial risk is the risk for borrowed money and the problems that arise if the investor is not able to cover the debt payments, harming the project already launched. Financial risk can be controlled, as long as there is constant monitoring of the possibility of an event occurring and negatively impacting the company's objectives, not ignoring it, since it cannot be avoided.

**Keywords:** Financial risk, liquidity, insolvency, economic value, investor.

## **Introducción:**

En la actualidad las pequeñas industrias textiles tienen una gran importancia en el desarrollo del país, gracias a la contribución económica, la creación de empleos, la demanda de mano de obra y el incremento en el consumo de productos ecuatorianos de calidad.

Las pequeñas empresas de textil desarrollan un papel importante en la economía del país, no todo este tipo de compañías cuentan con un gran capital de trabajo, sus recursos son limitados, van de la mano con su capacidad de producción, son manufactureros con gran competitividad, puesto que constituyen más del 90% de la economía de un país.

Es necesario medir los riesgos financieros que pueden afectar a las pequeñas industrias, puesto que van relacionados directamente con la rentabilidad que esperan obtener dentro de un periodo; al obtener pérdida en un ejercicio afecta en gran proporción, por ello muchas veces han incurrido a la difícil decisión del cierre temporal hasta adquirir un capital para comenzar a trabajar nuevamente, siendo este el motivo principal para continuar produciendo.

Los riesgos financieros a analizar en el presente artículo son de liquidez, solvencia y operacional en relación a las pequeñas organizaciones textiles, las mismas son más vulnerables, requieren hacer frente a obligaciones de corto plazo, para poder cumplir con sus actividades de operación; necesitan estar alerta a cualquier situación o fenómeno que pueda surgir dentro del sector al que pertenecen; así mismo conseguir un historial crediticio con el que puedan financiarse al momento de adquirir activos que ayuden a elevar su producción.

Las estrategias están encaminadas a la aplicación del estudio descriptivo, con enfoques cualitativos que permitan medir las variables o categorías, dimensiones e indicadores de estudio para analizar los posibles riesgos y a la vez prevenirlos.

## **Antecedentes:**

Las pequeñas industrias textiles tienen una gran participación en el mercado, referente a la economía con independencia de su nivel de desarrollo, se considera su peso sobre el número total de empresas que son o su aportación al PIB y creación de empleo.

Es necesario mencionar que las pequeñas industrias manufactureras son la parte esencial de cada economía que aporta no solo a su desarrollo, sino también a la generación de empleo.

Las pequeñas empresas del sector textil, para mejorar sus procesos de confección, capacitación, calidad, oferta y competitividad aplican reglamentos, leyes y normas ya existentes en el Ecuador. La Ley de Fomento Productivo, genera incentivos cada que existe interacción con gremios extranjeros con el fin de que se genere valor económico empresarial y estatal, incita el desarrollo económico, la tecnología y ventajas que se encuentran dentro de la Ley de Régimen Tributario Interno, al gozar de exoneraciones, así como devoluciones de impuestos a importadores y exportadores habituales; además, aspira nuevos accesos de fuentes de empleo contribuyendo a los accionistas de la AITE que plantean reformas al Ministerio de Trabajo para reemplazar esquemas anteriores con la finalidad de proporcionar modalidades en las jornadas de empleo. (AITE, Asociación de Industrias Textiles de Ecuador, 2018)

El sector textil proporciona muchas plazas de empleo, siendo considerada de manera directa en el Ecuador, su característica principal es por ser el segundo sector manufacturero que más mano de obra

emplea, después del sector de alimentos, bebidas y tabacos, según estadísticas levantadas por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC, 2020).

Siendo aproximadamente alrededor de 158 mil personas trabajan directamente en empresas del sector textil y de confección. A esto se le suman los miles de empleos indirectos que este sector genera, puesto que la industria textil y de confección ecuatoriana se enlaza con un total de 33 ramas productivas del país. (AITE, Asociación de Industrias Textiles de Ecuador, 2020).

El sector textil es uno de los primeros y más importantes en el Ecuador en comparación de otros sectores estratégicos como: confecciones para las oficinas, confecciones de lencería del hogar, mantelería, tejidos, cobertores, confección en general y actualmente por asuntos de pandemia se ha designado la elaboración de equipos de bioseguridad en el que incluyen mascarillas.

En el año 2020 en el Ecuador según el Instituto Nacional de Censos indica que existieron alrededor de 75.309 pequeñas empresas que representan el 27,9% del total de las industrias, alcanzando \$18.558 millones de dólares según la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, pese a la pandemia del covid-19 la economía de estas empresas a finales del año 2020 insistió en una reactivación de esta manera los propietarios adoptaron cambios estratégicos creando nuevos modelos de negocio, mejora en sus ventas y capacitación en normas de bioseguridad, lo que al final se busca con esto es ser más eficientes, bajar costos, fabricar y elaborar productos de calidad para poder así recuperar el 30% en promedio de la baja de la producción en todos las áreas comerciales y económicas en el país.

Los riesgos financieros que asumen directamente las pequeñas empresas, pueden ser medidos a través de los indicadores que más se acercan a la realidad sobre el grado del endeudamiento y el rendimiento en las actividades comerciales, es sumamente necesario conocer el estado de liquidez, la solvencia y el endeudamiento de las empresas con la finalidad de predecir con mayor exactitud una quiebra o pérdida total, pudiendo tomar decisiones oportunas. (Gomez, De La Torre, & Roman, 2008) Al comparar y relacionar la rentabilidad, endeudamiento y coste de la empresa, la mayoría de empresas menos endeudadas son las de tamaño grande, en su efecto las pequeñas y medianas empresas son las que mayormente tienen comprometido sus activos y patrimonios. Este nivel de endeudamiento, muchas veces es porque no tienen una adecuada gestión o carecen de ella y presentan valores atractivos en sus activos, pero no consideran los pasivos y por ultimo o mucho menos la utilidad, no maximizan sus ganancias más bien las comprometen a cualquier costo sin considerar o tomar en cuenta los riesgos o consecuencias sobre la valoración de estas empresas. (Acedo, Ayala, & Rodríguez, 2005).

Es de gran importancia que dentro de toda entidad o institución exista uniformidad en el cálculo o control en los indicadores de rentabilidad y endeudamiento, porque de este modo se podrá saber dónde y cómo surgieron los descuadres o fallos en el estudio financiero que se esté realizando en la empresa, de esta manera se podrá corregir los errores existentes ya sea en los ingresos o gastos, de esta forma, luego de estudiarlos y conocerlos se puede proceder a buscar soluciones pronta y eficaz. (Nava, 2009).

Es de gran importancia conocer los pormenores de todos beneficios favorables o desfavorables que se obtiene al realizar el estudio de los comportamientos que se generan en la rentabilidad y el endeudamiento, puesto que varias empresas desconocen de este tipo de valoraciones o estudios, en otras palabras significa tener la mayor probabilidad de caer en acciones que podrían generarían pocos

recursos, generando como consecuencia el alza de sus precios en productos o servicios ofertados, para poder cubrir sus pagos, siendo perjudicial tanto para clientes como para el empresario, puesto que generaría ventaja para la competencia. (Ponce, 2020).

Por otro lado, las empresas de textil tienden a endeudarse en niveles muy altos ya que no existe una relación directa con la competencia internacional, ni con la competencia desleal esta amenaza constate no ha permitido obtener una rentabilidad y liquidez positiva, reflejando altos índices de financiamientos los cuales a largo plazo han des consolidado las estructuras de capital en las compañías.

El sector textil puede desarrollarse de manera eficiente siempre y cuando se evalúe continuamente en la parte financiera, para que el nivel de rentabilidad de la industria sea efectivo, esto se logrará saldando todas las deudas en un corto período de tiempo, pudiendo así hacer frente a sus necesidades y generar ingresos en pequeños ciclos, que es simplemente para encontrar un equilibrio, con el fin de encontrar mejores resultados. Determinar la composición óptima de capital y deuda es una obligación clave de los administradores financieros, es decir, una organización óptima debe garantizar que se maximice la riqueza de los accionistas. El objetivo principal de la gestión financiera es aumentar los rendimientos para los accionistas de la empresa; en otras palabras, puede llamarse rendimientos crecientes para los accionistas. (De La Hoz, Ferrer, & Suárez, 2008).

El estudio realizado por Apaza, Salazar y Lazo analizó la deuda y la rentabilidad financiera de las empresas textiles, utilizando como muestra un total de 48 estados financieros mensuales, y es claro que existe una relación inversa significativa entre el apalancamiento y retorno sobre activos, así como entre apalancamiento y retorno sobre capital, también entre apalancamiento y retorno sobre capital empleado, los autores concluyen que, empíricamente, estos proyectos en su conjunto tienen una considerable significación entre los ratios, estableciendo que los más apalancados o mayor capacidad de endeudamiento que genera una entidad, su rentabilidad se ve disminuida. (Apaza, Salazar, & Lazo, 2020).

Para el presente artículo se seleccionaron las pequeñas empresas de textil en la provincia del Guayas, las cuales están sujetas al control y supervisión de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros; según datos obtenidos del portal web del mismo ente regulador existen 4 pequeñas empresas textiles sujetas a control en los años 2017 al 2021 las cuales cumplen con los criterios sobre el tamaño de la empresa, volumen de ventas anuales y el número de empleados, los documentos obtenidos en el ente regulador presentan valores financieros entre ellos el valor de los activos y pasivos (corrientes y no corrientes), patrimonio, ingresos, gastos, pérdidas y utilidades. A continuación, mencionamos las empresas a analizar:

- EMPRESA A.
- EMPRESA B.
- EMPRESA C.
- EMPRESA D.

#### **Formulación del problema:**

Ciertas empresas generalizan el riesgo financiero solo como dinero, subestimando los diferentes tipos de riesgos financieros para una adecuada administración de los mismos, puesto a que no se determinan diferentes herramientas y variables a tener en cuenta, para mejorar la administración de

riesgos financieros, metodologías a seguir con claros lineamientos según cada tipo de riesgo; sin embargo, es importante aclarar conceptos y procesos que conducen a una buena instrumentación en decisiones y mecanismos de seguimiento en lo que se está realizando.

#### **Objetivo general.**

Analizar los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas en los años 2017 – 2021, considerando los efectos en la rentabilidad para fundamentar la toma de decisiones empresariales.

#### **Objetivos específicos.**

- Analizar los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas de textil.
- Identificar el nivel de endeudamiento actual de las pequeñas industrias textiles mediante la aplicación de indicadores de endeudamiento financiero para evadir los riesgos financieros.
- Determinar la rentabilidad y solvencia de las pequeñas empresas textiles del Ecuador con el fin de reflejar información clara para la toma de decisiones.

#### **Justificación:**

La investigación aborda una amplia gama de conceptos teóricos relacionados con el riesgo financiero, que se refiere a la incertidumbre en el desempeño de la inversión debido a cambios en los sectores en los que opera una empresa, y la correlación entre mejorar la calidad de los bienes o servicios vendidos y verse afectado por las caídas. en ventas de factores de riesgo. Estos métodos teóricos son la base para la evaluación financiera de las empresas.

Las estrategias utilizadas pueden ser empleadas por las empresas con el fin de analizar los factores que interfieren en el riesgo financiero de la empresa, identificar problemas y buscar acciones dirigidas hasta que sean deducidas para evitar contratiempos y reducir el riesgo financiero. Estas estrategias tienen como objetivo aplicar la investigación descriptiva, utilizando métodos cualitativos para medir variables o categorías, dimensiones e indicadores de la investigación.

La utilidad práctica de esta investigación radica en sus resultados, ya que son las mismas medidas encaminadas a reducir el riesgo financiero de una empresa tomando medidas preventivas inmediatas que se deben implementar para prevenir posibles eventos que generen dichos riesgos.

#### **Preguntas de investigación.**

- ¿Inciden los riesgos financieros en las pequeñas industrias de textil?
- ¿La información que revelan las entidades, pueden ser analizadas para la mejora en la toma de decisiones?
- ¿El endeudamiento tiene impacto significativo para la rentabilidad y liquidez de las pequeñas empresas del sector textil?

#### **Hipótesis.**

Las pequeñas empresas textiles carecen de análisis de información e interpretación de datos con respecto a los riesgos financieros de liquidez, operacional y de competencia, para la toma de decisiones oportunas para evitar afectaciones en sus actividades de producción.

## **Revisión de la literatura.**

### **Definición empresa.**

Es una entidad conformada intrínsecamente por personas, aspiraciones, realizaciones, bienes materiales, capacidades técnicas y financieras; lo cual permite satisfacer las necesidades y deseos existentes en la sociedad mediante la producción, transformación de productos y/o prestación de servicios con el fin de alcanzar y generar utilidad o beneficio. (Ivan, 2006).

### **Tipos de empresas:**

El objetivo de clasificar las empresas es poder segmentarlas y con ello diferenciar la diversidad de aportes que estas brindan al comercio, también nos ayuda a medir su participación en el mercado e índices de crecimiento en la economía.

La categorización y clasificación de empresas es muy útil para realizar comparaciones como actividad, resultados, forma de gestión, etc. A continuación, se muestra la clasificación empresarial para establecer una tipología de empresas, mismas que son: (Palacios, 2021) .

#### **1. Por sector.**

Las empresas pueden clasificarse según el sector en el que puedan desarrollarse, de acuerdo a las actividades que realizan.

- El sector primario: Lo conforman las actividades económicas relacionadas con la recolección, extracción y transformación de los recursos naturales, tales como agricultura, pesca, la ganadería, apicultura, la tala forestal, silvicultura, entre otras relacionadas.
- El sector secundario: Representa a todas las actividades que se encargan específicamente de la transformación de la materia prima en productos de consumo o bienes. Esta categoría está constituida por subcategorías como la artesanía, industria, construcción y energía.
- El sector terciario: Este sector también es conocido como el sector de servicios, los cuales no se constituyen por actividades productoras o transformadoras, puesto que buscan satisfacer las diferentes necesidades de las personas en el mundo y pueden estar relacionados con los servicios públicos, el comercio, las comunicaciones, las finanzas, el turismo, entre otras.
- El sector cuaternario: Tiene como principal característica el conocimiento, puesto que sus servicios son capaces de mecanizar acciones como la generación e intercambio de información, actividades tecnológicas, educación, investigación y desarrollos de tipo intelectual.

#### **2. Por tamaño.**

Las empresas pueden ser grandes, medianas o pequeñas y estas poseen subcategorías muy conocidas y establecidas, tales como: (Superintendencia de Compañías, 2022).

- Microempresa: Es una unidad económica conformada por menos de 10 trabajadores que llegan a generar anualmente ingresos menores a los 100.000 USD.
- Pequeña empresa: Es aquel negocio que tiene entre 10 y 49 empleados o genera ventas entre los 100.001 y los 1'000.000 USD anuales.
- Mediana empresa: Ellas cuentan trabajadores que oscilan entre 50 y 199 o ingresos entre 1'000.001,00 USD y \$5'000.000 USD por año.



- Gran empresa: Poseen entre sus filas a más de 200 empleados o generan ganancias con cifras superiores a los 5'000.001 USD por año.

En la clasificación por tamaño predominan los ingresos sobre el número de trabajadores.

### **3. Por su alcance geográfico o ámbito de actuación.**

La clasificación de empresas va a depender según el ámbito geográfico en el que realicen sus actividades, entre estos se incluyen:

- Empresas locales: Son aquellas empresas que comercializan y venden sus productos o servicios dentro de una localidad determinada.
- Empresas nacionales: Se refieren a las que actúan dentro de un país.
- Empresas multinacionales e internacionales: Estas compañías se localizan en un país, pero promocionan y venden sus productos o servicios en diferentes países del mundo, estas organizaciones realizan exportaciones de mercancías y fomentan relaciones de comercio exterior importantes, las mismas que solidifican su presencia y producción.
- Empresas transnacionales: Estas organizaciones no sólo están radicadas o establecidas en un país, sino que además están constituidas en otros lugares del mundo. El propósito de poder habilitar varios lugares de operación, es cumplir con procesos en los países donde están radicadas, tales como distribución, venta y producción.

### **4. Por su forma jurídica.**

Esta clasificación se centraliza en la identidad que una empresa asume legalmente, esta determina el número de socios, el capital y el tipo de responsabilidad de cada una de las personas que se vean involucradas en la dirección de la compañía.

Las formas jurídicas en las que se clasifican las empresas son las siguientes:

- Persona física: Se refiere a la empresa constituida por una sola persona autónoma, en otras palabras, también es conocida como emprendedor, es el máximo responsable de cualquier situación financiera y legal dentro de la organización. Por lo tanto, es la única que recibe los beneficios en su totalidad de dicho negocio.
- Sociedad o asociación civil: Es aquella empresa conformada por la unión de varias personas para sobrellevar en conjunto las actividades empresariales, por lo tanto, los responsables de todos los beneficios y deudas, son todos los miembros de la organización.
- Persona moral: Es la unión de dos o más individuos que se agrupan con el fin de conseguir beneficios de una actividad comercial lucrativa. En este tipo de empresas, las responsabilidades, riesgos y objeto social deben dividirse, según previo acuerdo entre las personas involucradas.
- Cooperativa: Es un esquema jurídico, se refiere a las empresas que se crean con la finalidad de cubrir necesidades socioeconómicas de sus propietarios.
- Sociedad comanditaria: Es la que ostenta dos tipos de socios, siendo colectivos con responsabilidad ilimitada y los comanditarios con responsabilidades limitadas con respecto a su aportación de capital.
- Sociedades limitadas: Son aquellas empresas en las cuales los socios asumen una responsabilidad limitada, por ello solo responden por las inversiones o acciones que han

aportado en la institución.

- Sociedad anónima: Al igual que las sociedades limitadas, en la sociedad anónima los socios no tienen que asumir todos los compromisos de la empresa, sino que más bien, cada persona puede decidir si desea adquirir acciones o no.

#### **5. Por su cuota de mercado.**

La cuota de mercado se la conoce como el porcentaje o participación que una empresa tiene puntualmente por su venta de algún producto o servicio en comparación con las ventas totales del mencionado servicio o producto en un territorio en específico y durante un periodo determinado. Este tipo de empresas posee la siguiente clasificación:

- Empresa aspirante: Esta organización se caracteriza por una estrategia encaminada a ampliar su participación frente a líderes y otras empresas competidoras. Su rendimiento depende de sus objetivos comerciales.
- Empresa especialista: Estas instituciones responden a necesidades muy específicas y particulares en un segmento de mercado determinado, pueden llegar a actuar en condiciones de monopolio; por ello, son empresas relativamente grandes para tener un alto nivel rentabilidad.
- Empresa líder: Las empresas líderes, marcan la pauta en todos los aspectos del negocio en relación al precio, publicidad, innovación, logística, etc. Este tipo de organizaciones es considerado como un negocio modelo, que otras empresas más pequeñas buscan imitar.
- Empresa seguidora: Este tipo de sociedades no obtienen suficiente rentabilidad, ni un nivel de cuota suficiente para atemorizar o llamar la atención de alguna sociedad líder en el mercado en común.

#### **6. Por su procedencia de capital.**

La clasificación de Este tipo de empresas depende del tipo de capital que recibe o utiliza para su respectiva gestión.

- Empresa privada: es aquella en donde cuyo capital e inversiones que reciben, provienen de individuos particulares que anhelan obtener una rentabilidad y beneficios a través de sus actividades comerciales.
- Empresa pública: es lo opuesto a las empresas privadas, usualmente son negocios que prestan sus servicios a la sociedad y no implica tener beneficios para ningún particular, puesto que reciben inversiones de las arcas del Estado, por ello la participación del gobierno es mayoritaria y en casos es total.
- Empresa mixta: Es aquella que posee capital público tanto como privado; esto sucede cuando la inversión pública no es suficiente o no cubre las necesidades para que la empresa realice sus actividades. por ello, toman y reciben apoyo de la inversión privada para ejecutar sus procesos con efectividad.

#### **7. Por su esquema laboral.**

Esta clasificación se refiere a los modelos de colaboración, en otras palabras, las formas en las que los colaboradores trabajan en las empresas. Cabe recalcar que desde siempre han existido variedades de horarios y formas de trabajo, la pandemia por el COVID aumentó exponencialmente el número de

personas que trabajan desde casa. Tan solo en Latinoamérica 23 millones de personas hicieron home office. Esta cifra, antes de la crisis sanitaria, no superaba el 3 %. De acuerdo con esta clasificación, las empresas se dividen de la siguiente manera:

- Empresas con trabajo presencial: Involucran colaboradores que realizan sus actividades en las instalaciones de la empresa, por lo general, esto ocurre según el tipo de operaciones que se ejercen, las cuales en su mayoría requieren trabajo físico o cooperación constante entre equipos.
- Empresas con trabajo remoto: Se refieren a organizaciones que favorecen el trabajo flexible en la que el personal puede realizar sus actividades desde su casa en los horarios que la empresa implante o de acuerdo a objetivos que el trabajador debe cumplir, sin considerar cuotas horarias.
- Empresas con trabajo mixto: Se reconocen a aquellas que turnan sus actividades de forma presencial y remota según las necesidades que se presenten en la institución, como por ejemplo alguna reunión con clientes o dinámica grupal de colaboradores. También puede darse el caso que algunos colaboradores siempre trabajen desde casa y otros permanentemente sí tengan que asistir a la empresa, dependiendo de la naturaleza de sus labores.

### **Industria textil.**

La industria textil es un sector de la manufactura dedicada a la producción de fibras naturales y sintéticas, tejidos, hilados y otros productos relacionados con prendas de vestir, e incluso calzados, cuyo trabajo se realiza en fábricas textiles o maquilas conocidas como plantas procesadoras.

Es una de las actividades económicas más importantes en todo el mundo, ya que da trabajo a la mayoría de la población de cada país, y porque sus productos suelen venderse a un ritmo constante y de alto volumen. Al mismo tiempo, también es motivo de gran controversia, ya que el uso de maquinaria liviana permite constantes reubicaciones geográficas, lo que en ocasiones se traduce en condiciones de trabajo y salarios indignos.

Por otro lado, se habla de sectores textiles para referirse a los distintos componentes o estaciones de la producción textil, que directamente componen la industria, tales como: (Etecé, 2022)

- Producción de fibras: Es la obtención por medios naturales o artificiales de la materia prima para proceder con la elaborar los productos textiles.
- Hilandería: Se refiere a la etapa de tratamiento de las fibras y obtención de los hilos básicos para el proceso de manufactura de las telas.
- Tejeduría: Proceso en el que se elaboran las telas mediante el tejido de los hilos de fibra.
- Tintorería: Esta es la etapa en la que las telas se tiñen y se lleva a cabo el acabado final de las mismas.
- Confección y costura: Se refiere al sector en el que interviene el diseño, corte y se cosen las piezas de cada prenda de vestir, parten del obraje final de las telas ya finalizadas, mismas que son divididas en alta y baja costura.

Una fibra textil es el componente material mínimo requerido para poder lograr la creación de un tejido. Las fibras son filamentos continuos, mismos que al entrelazarse se convierten en hilo, cabe destacar

que según su procedencia y su tratamiento pueden ser de tres tipos diferentes: (Universidad de Burgos, 2022).

- **Fibras Naturales:** Fibras derivadas de la naturaleza y transformadas tal cual. Son fibras vegetales de hojas, frutos, cortezas, tallos, semillas o flores. Algunas de las más conocidas son las flores de algodón o los tallos de lino. También existen fuentes animales como el cuero, la seda, la lana o las fibras de alpaca, que se extraen de los capullos de moras, ovejas y llamas, respectivamente. Hay materiales textiles derivados de la piedra, como el lurex y el amianto.
- **Fibras artificiales:** Proviene de la naturaleza, pero son tratadas químicamente para cambiar su composición y mejorar sus propiedades. Las primeras fibras artificiales fueron desarrolladas por Hilaire de Chardonnet, quien inventó el rayón o chardonnet en 1884. Las fibras artificiales se clasifican según la materia prima de la que se extraen: acetato, que es una fibra extraída del acetato de celulosa de algodón tratado con ácido, procedente de la madera y habitualmente englobadas dentro del grupo del rayón; proteicas, de origen animal y vegetal; y algínicas, a partir de algas.
- **Fibras sintéticas:** Elaboradas en laboratorio a partir de elementos no naturales procesados químicamente como polímeros plásticos, o extraídos de materiales inorgánicos como el carbono y el hidrógeno. Entre los tejidos elaborados con esta fibra se destacan el nylon-poliamida, poliéster, acrílico, elastómeros como Lycra, Dry Fit y fibras inteligentes.

Según las estadísticas proporcionadas por el Negociado Nacional de Estadísticas (INEC), la industria textil y de la confección es actualmente la tercera industria manufacturera más grande, aportando más del 7% al PIB manufacturero nacional, y la industria ha creado varios lugares. El país emplea aproximadamente a 158.000 personas de forma directa, además de sumar miles de empleos indirectos al estar vinculado a un total de 33 sectores productivos del país, lo que lo convierte en el segundo sector manufacturero más grande después de la industria alimentaria, industrias de bebidas y tabaco. (AITE, Asociación de Industrias Textiles de Ecuador, 2020).

### **Reseña histórica de la industria textil.**

La palabra textil proviene del latín "textilis", derivado de "texere", que significa tejer. Según la Real Academia de España, los textiles son materiales que se pueden descomponer en hilos y tejer. Los textiles son materiales que obtenemos a partir de hilos trenzados o entretejidos y que se utilizan para fabricar productos como prendas de vestir, muebles para el hogar y elementos de transporte como contenedores y camillas.

Los orígenes de la industria textil en Ecuador se remontan a la época colonial, cuando la lana se usaba en las fábricas para fabricar telas. Posteriormente, surgieron las primeras industrias especializadas en el procesamiento de la lana hasta la introducción del algodón a principios del siglo XX, cuando se consolidó el uso de esta fibra en la década de 1950. Hoy en día, la industria textil ecuatoriana produce fibras para diversos productos, siendo los más utilizados el algodón, el poliéster, el nailon, el acrílico, la lana y la seda antes mencionados. Con el tiempo, diversas empresas dedicadas a la actividad textil extendieron sus instalaciones en diferentes ciudades del país. Sin embargo, se puede decir que las provincias con mayor número de industrias dedicadas a esta actividad son: Pichincha, Guayas, Azuay,

Tungurahua e Imbabura. (AITE, Asociación de Industrias Textiles de Ecuador, 2020).

Ante la necesidad de una entidad que representara y defendiera los intereses del sector textil ecuatoriano, los industriales de esta rama decidieron unirse. Por ello, hace 73 años, el 30 de septiembre de 1943, quedó obligada por la Constitución y las leyes de la República del Ecuador, sus estatutos generales y el código de ética institucional. Se decidió que el objetivo de su creación era la necesidad de unir a los industriales textiles de la República en una organización homogénea que los representara y resolviera los problemas del sector industrial en sus relaciones con el gobierno, los trabajadores y el público. actúa como un Foro para discutir y analizar los problemas económicos y financieros del país y su impacto en la actividad industrial.

La Asociación Ecuatoriana de Industriales Textiles es una entidad gremial sin fines de lucro, con personalidad jurídica propia, constituida por la ratificación otorgada por Acuerdo Administrativo No. 222 de 30 de septiembre de 1943, sujeta a las normas jurídicas establecidas en el ordenamiento jurídico de la República del Ecuador. (AITE, Asociación de Industrias Textiles de Ecuador, 2020)

#### **Clasificación CIIU de la industria textil.**

La CIIU es una clasificación estándar de actividades económicas para que las entidades puedan clasificarse de acuerdo con las actividades que realizan. En la mayoría de los países, las categorías más detalladas de la CIIU (categorías) se basan en la combinación habitual de actividades descritas en unidades estadísticas, teniendo en cuenta la importancia relativa de las actividades contenidas en esas categorías. Si bien los criterios de insumos, productos y usos de los productos elaborados continúan utilizándose en la última edición de la CIIU Rev.4, se pone más énfasis en la naturaleza del proceso de producción al definir y describir las categorías de producción. La CIIU ha sido ampliamente utilizada tanto a nivel nacional como internacional para clasificar datos por tipo de actividad económica en producción, empleo, producto interno bruto y otras áreas estadísticas. La CIIU es un instrumento básico para estudiar los fenómenos económicos, fomentar la comparabilidad internacional de los datos, proporcionar orientación para la elaboración de clasificaciones nacionales y promover el desarrollo de sistemas estadísticos nacionales sólidos. (ILOSTAT, 2021).

El Instituto Nacional de Estadística y Supervisión, INEC desde 1995, ha estructurado, mantenido y actualizado el Sistema Integrado de Clasificación y Nomenclatura (SIN), que consta de todas las clasificaciones nacionales contenidas en recomendaciones internacionales y oficiales para su uso y aplicación en las tareas estadísticas nacionales. La economía global en las últimas décadas ha sufrido cambios vertiginosos, lo que ha revolucionado el funcionamiento de las industrias debido al avance científico y tecnológico, obligando a los países de todo el mundo a pensar estratégicamente para poder afrontar con éxito las exigencias de la globalización. En esta oportunidad, la CENI revisó la elaboración de una modificación a la Clasificación Nacional de la Actividad Económica CITI 4.0, que simplifica la clasificación y características relacionadas a través de distintos grupos, lo que facilita la recolección, procesamiento y análisis de la información. Su clasificación es la siguiente: (INEC, Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, 2012).

- A. Agricultura, ganadería, silvicultura y pesca
- B. Minería y canteras
- C. Industrias Manufactureras.

- D. Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado
- E. Abastecimiento de agua; actividades de alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento.
- F. Construcción.
- G. Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos de motor y motocicletas
- H. Transporte y almacenamiento.
- I. Alojamiento y actividades de servicio de comida.
- J. Información y comunicación.
- K. Actividades financieras y de seguros.
- L. Actividades inmobiliarias.
- M. Actividades profesionales, científicas y técnicas.
- N. Actividades administrativas y de servicios de apoyo.
- O. Administración pública y defensa; seguridad social obligatoria.
- P. Educación.
- Q. Actividades de salud humana y trabajo social.
- R. Artes, entretenimiento y recreación.
- S. Otras actividades de servicios.
- T. Actividades de los hogares como empleadores; actividades de los hogares como productores de bienes y servicios para uso propio.
- U. Actividades de las organizaciones y organismos extraterritoriales.

### **Los riesgos financieros.**

La probabilidad de un evento adverso que desencadene consecuencias económicas negativas para una entidad expuesta al sistema financiero, también se refiere a la probabilidad de obtener un beneficio financiero menor al esperado o ineficaz. Estos resultados son el resultado de las transacciones realizadas por la empresa y pueden ser el resultado de la inestabilidad en las industrias en las que opera, la falta de estabilidad en los mercados financieros y la imposibilidad de regresar, algunas partes, al capital. La investigación de riesgos financieros es una de las variables más importantes que cualquier empresa debe tener en cuenta. Si bien su cálculo depende de diferentes factores, mantener una muestra estadística ayudará a que el evento se acerque lo más posible al plan de gestión financiera de la empresa.

En el presente artículo se mostrará como principales riesgos la liquidez, solvencia y competencia.

### **Riesgo financiero de liquidez.**

Esta puede ser la base de otra inestabilidad financiera que pueda sufrir la empresa. Esto sucede cuando una parte que puede confiar en un activo no tiene suficiente liquidez para cumplir con sus compromisos de pago a corto, mediano o largo plazo. Una de las razones más comunes tiene que ver con la mala gestión del flujo de efectivo, por lo que se debe prestar atención a la liquidez para garantizar que haya suficiente flujo para pagar la deuda pendiente. Para analizar este posible riesgo, se emplearán las siguientes ratios financieras:

- Liquidez general: Este cociente debe ser al menos superior a 1, de lo contrario mostrará que la empresa no dispone de la liquidez necesaria para afrontar sus obligaciones a corto

plazo.

Implica además que una alta liquidez es sinónima a la vez de recursos inmovilizados, no rentabilizados, lo cual es apenas lógico, puesto que la liquidez en el contexto aquí tratado, no es otra cosa que tener plata guardada para pagar unos pasivos, plata que no se podrá invertir en activos productivos.

Puede ser mucho más rentable tener poca liquidez, pero en cambio invertir los recursos en activos productivos que generen la suficiente rentabilidad que permitan un mayor dinamismo en la empresa, lo que al final de cuentas es lo que fortalece las finanzas de la empresa.

La alternativa no es tener plata debajo del colchón para cubrir eventualidades; la alternativa es invertir los recursos de la empresa en activos que generen la mayor rentabilidad posible. Este cociente debe ser al menos superior a 1, de lo contrario mostrará que la empresa no dispone de la liquidez necesaria para afrontar sus obligaciones a corto plazo, si es menor a 1 se considera peligro de impago, si es igual está equilibrado y si es mayor a 1 posee fondos ociosos, se considera un valor óptimo entre 1,5 y 2 resultante.

Se puede interpretar como el número de veces que el activo corriente de una empresa puede cubrir su pasivo corriente. Es decir, la razón de liquidez representa qué porcentaje de la deuda a corto plazo puede pagarse con los activos a corto plazo de la compañía. Su formulación es de la siguiente manera.

Liquidez general = Activo Corriente / Pasivo Corriente \* 100 = %.

- En la ratio de acidez comprobaremos el nivel de liquidez de la empresa descontando sus existencias. De ser menor a 1, la empresa puede presentar problemas de liquidez, por lo que será necesario que dé salida a sus existencias para poder atender a tiempo las obligaciones a corto plazo.

La cartera es un rubro que por lo general no genera rentabilidad alguna, las mercancías se entregan a los clientes a crédito sin cobrarles una financiación en la mayoría de los casos, por tanto, entre mayor sea la cartera mayor serán los recursos inmovilizados que no contribuyen a generar renta, de ahí la gran importancia de realizar una buena gestión de cartera.

Para el análisis de esta ratio, si es igual a 1 quiere decir que las deudas a corto plazo son iguales a los recursos disponibles en el corto plazo.

La prueba del ácido es una forma de medir la capacidad de las compañías para pagar sus deudas de corto plazo excluyendo los inventarios. Debido a esto, es una de las razones más conservadoras ya que toma en cuenta sólo los activos que se pueden convertir en efectivo con mayor rapidez.

De ser menor a 1, la empresa puede presentar problemas de liquidez, por lo que será necesario que dé salida a sus existencias para poder atender a tiempo las obligaciones a corto plazo.

Si la cifra es mayor que 1, significa que esta empresa puede atender todas sus obligaciones a menos de un año con los activos más líquidos del activo corriente.

Cuando el test ácido es menor que uno, nos indica que el pasivo circulante es excesivo y que convendría que la empresa vendiera pronto parte de sus existencias para poder hacer frente a sus deudas a corto plazo sin complicaciones.

La prueba ácida determina la capacidad de pago de la empresa sin la necesidad de realizar sus inventarios o sus activos fijos, es decir, sin venderlos.

La razón por la que se excluyen los inventarios, es porque se supone que la empresa no debe estar supeditada a la venta de sus inventarios para poder pagar sus deudas.

Se supone que el resultado ideal sería la relación 1:1, un peso que se debe y un peso que se tiene para pagar, esto garantizaría el pago de la deuda a corto plazo y llenaría de confianza a cualquier acreedor.

No quiere decir esto que, si la relación es inferior a 1, sea un resultado negativo, puesto que existen muchas variables más que inciden en la capacidad de pago real. Su formulación es la siguiente:

Prueba ácida =  $(\text{Activo Corriente} - \text{Inventario}) / \text{Pasivo Corriente}$ . Resta del activo circulante los elementos del inventario.

- Indicador de prueba defensiva, mide si una compañía es capaz de operar a corto plazo con sus activos más líquidos.

Permite medir la capacidad efectiva de la empresa en el corto plazo; considera únicamente los activos mantenidos en Caja-Bancos y los valores negociables, descartando la influencia de la variable tiempo y la incertidumbre de los precios de las demás cuentas del activo corriente.

La Liquidez Absoluta es un indicador más exacto de liquidez que la prueba ácida, ya que considera solamente el efectivo o disponible (Caja), que es el dinero utilizado para pagar las deudas y, no toma en cuenta las cuentas por cobrar ya que representa al dinero que todavía no ha ingresado a la empresa.

El resultado debe ser mayor a 0.50%, de no ser así, la empresa no cumple con el pago de sus deudas a corto plazo.

Prueba defensiva =  $(\text{Caja y Bancos} / \text{Pasivo Corriente}) * 100$ .

- Ratio de capital trabajo, muestra lo que una empresa dispone tras pagar sus deudas inmediatas.

El capital de trabajo es el resultado de restarle a los activos corrientes los pasivos corrientes, con el objetivo de determinar los excedentes de activos corrientes que le quedan a la empresa para trabajar o desarrollar sus actividades normales. Es decir que el capital de trabajo corresponde al valor de los activos corrientes necesarios para que la empresa desarrolle su actividad económica eficientemente.

Finalmente, lo que nos dice este indicador es que, si tuviera que cancelar todas las deudas de corto plazo en un momento dado utilizando todos mis activos del corto plazo, lo podría hacer o no, esto va a depender si los activos de corto plazo son mayores que los pasivos de corto plazo es posible hacerlo, porque esto significa que la empresa tendría excedentes para desarrollar sus actividades normales.



Adicionalmente este índice va también interrelacionado con la prueba acida, es decir hay que analizarlo junto con los activos menos líquidos.

Capital de trabajo = Activo Corriente – Pasivo Corriente.

- Fondo de Manitoba positivo, muestra que exista suficiente activo corriente para poder hacer frente a las deudas a corto plazo. Si fuese negativo, tendríamos un problema de liquidez, pues se estaría vendiendo estructura de la empresa para pagar las deudas a corto plazo.

Fondo de maniobra cero indica que el activo corriente y el pasivo corriente es el mismo.

Positivo: significa que en tu empresa hay equilibrio financiero.

Un fondo de maniobra positivo indica que el importe del activo corriente es superior al del pasivo corriente, es decir, que parte del activo corriente está financiado con recursos permanentes, esta situación es la ideal porque va a permitir a la empresa hacer frente al pago de sus deudas que vencen a corto plazo y también acometer algunas inversiones. Sin embargo, hay que señalar también que un fondo de maniobra excesivamente alto puede indicar un elevado importe de fondos ociosos que podrían generar más rentabilidad si estuvieran invertidos adecuadamente.

Un fondo de maniobra negativo indica que el importe del activo corriente es inferior al del pasivo corriente, es decir, que la entidad no cuenta con bienes líquidos suficientes para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, se considera que hay un claro desequilibrio financiero, ya que tu activo corriente es inferior al pasivo. Refleja un claro problema de solvencia que será mayor cuanto más alto sea el importe negativo.

Fondo de Maniobra=Activo Corriente-Pasivo Corriente

Fondo de Maniobra= (Patrimonio Neto + Pasivo No Corriente)-Activo No Corriente

### **Riesgo financiero de solvencia.**

La solvencia financiera se puede definir como la capacidad de una empresa para cumplir con sus obligaciones de pago, independientemente de la fecha de vencimiento de dicho pago. Cuando las empresas sean capaces de mantener recursos suficientes para cubrir sus costes durante más tiempo, serán más o menos solventes. Los indicadores para analizar el mencionado riesgo, se empleará las siguientes ratios:

- Solvencia, indica la cantidad de dólares con los que, entre bienes y derechos, cuenta tu empresa para respaldar cada dólar que posees de deuda, esta debe ser mayor a 1.

Mide la cantidad de dólares con los que, entre bienes y derechos, cuenta tu empresa para respaldar cada dólar que posees de deuda.

El ratio de solvencia óptimo es igual a 1,5 porque, en ese caso, la situación financiera de tu empresa se encuentra en perfecto equilibrio.

Las empresas comerciales suelen presentar un ratio de solvencia inferior que el de las empresas manufactureras. Sin embargo, esto no significa que resulten menos solventes.

- **Ratio de solvencia < 1:** este valor indica que tu empresa se encuentra en situación de quiebra, ya que presentas más deudas que bienes respaldados.
- **Ratio de solvencia < 1,5:** si el ratio presenta este valor, entonces la situación de tu empresa es delicada y tendrás que tomar de inmediato las medidas correctoras

pertinentes.

- **Ratio de solvencia > 1,5:** si este es el caso, entonces contarás con activos improductivos, lo cual también es una situación poco deseable que te obligará a tomar medidas correctivas.

Un ratio de solvencia negativo significa que todo el activo de tu empresa se encuentra financiado con recursos ajenos y que las pérdidas han anulado toda la capitalización de tu firma.

Ratio de Solvencia = Total Activo / Total Pasivo.

- El ratio de endeudamiento mide el grado de tolerancia o de sensibilidad que posee la empresa con respecto al cumplimiento de sus distintas obligaciones financieras, el rango óptimo debe ser entre 0 u 0.5 representando la máxima rentabilidad financiera.

Dicho rango está comprendido entre el 40 y el 60 por ciento o, lo que es lo mismo, ser menor a 1:

- RE < 0,40 → la compañía cuenta aún con recursos que pueden ser aprovechados.
- RE > 0,60 → la compañía presenta un alto nivel de endeudamiento.

Este coeficiente señala el porcentaje que supone el importe total de las deudas de la empresa, respecto a sus propios recursos. Esto quiere decir que lo que está indicando es cuántos euros de financiación ajena tiene la empresa por cada euro de financiación propia.

Mientras mayor sea el volumen de deuda de la empresa, mayores serán las dificultades que la misma tendrá que enfrentar para el despegue y crecimiento del negocio, puesto que su capacidad de pago se reduce.

El ratio de endeudamiento será negativo sólo cuando el patrimonio neto de la entidad presente signo negativo (porque el pasivo nunca podrá estar por debajo de cero). Esto implica que la empresa no cuenta con financiación propia, por lo que su nivel de endeudamiento siempre va a ser excesivo.

Ratio endeudamiento = Pasivo / Patrimonio Neto

- Ratio de endeudamiento a corto plazo muestra el porcentaje de deudas que deben ser canceladas a corto plazo determinar qué parte de los activos de una empresa se financia mediante deuda.

Con el ratio de endeudamiento se pone sobre la mesa la financiación ajena con la que cuenta la empresa y sus recursos propios.

Cuando mayor sea el ratio, mayor será la probabilidad de insolvencia de la empresa. La escasez de fondos propios implicará una dependencia casi total de sus acreedores, una escasa autonomía financiera.

A un corto plazo lo que se busca saber es la dependencia que tiene la empresa de la financiación externa y si puede hacer frente al pago de los vencimientos de su deuda en los próximos meses. El valor óptimo se debe situar entre 0.4 y 0.6, con ello no debería tener problemas para abonar sus deudas a corto plazo.

Ratio de endeudamiento a corto plazo = Pasivo Corriente / Patrimonio Neto

- Ratio de endeudamiento a largo busca saber es la dependencia que posee la empresa de

la financiación externa y si esta puede hacer frente al pago de los vencimientos de su deuda en los próximos meses correspondientes al largo plazo.

Ratio de endeudamiento a largo plazo = Pasivo no corriente / Patrimonio Neto

- Ratio de apalancamiento financiero, si este es mayor que 1 indica que es rentable recurrir a la financiación ajena. Cuando el ratio de apalancamiento financiero es menor que 1 indica que el coste de la financiación ajena hace que la rentabilidad sea inferior que, si solo se invierte capital propio, disminuyendo el rendimiento de la inversión.

Ratio de apalancamiento financiero = Activo / Patrimonio neto

- Endeudamiento del Activo, le ideal de esta ratio esta entre los valores de un 40% y un 60% se consideran como adecuados.

Si el valor fuera superior al 60%, la empresa estaría dejando una gran parte de su financiación a terceros. Esto podría hacerle perder autonomía en su administración y gestión y generarle gran carga de intereses. Por otra parte, si el ratio está por debajo del 40%, la empresa contaría con un nivel de recursos propios muy elevado.

El ratio de razón de endeudamiento del activo total, sirve para establecer una métrica del grado de endeudamiento de una empresa, en relación con el total de sus activos.

La razón de endeudamiento del activo total nos va a permitir saber qué proporción de la actividad de la empresa (total activos) está financiada por sus acreedores (pasivo total).

Endeudamiento del Activo= Total Pasivo/Total Activo

- Endeudamiento Patrimonial, su rango debe situarse en mayor o superior a 0,60 significa que la empresa está muy endeudada. Un ratio de endeudamiento menor a 0,40 destaca que la empresa posee recursos propios mal aprovechados.

Permite medir el grado de dependencia en función de la procedencia de los recursos financieros. Indica las veces que el patrimonio de la empresa está comprometido con sus acreedores.

Endeudamiento Patrimonial= Total Pasivo/Patrimonio

- Endeudamiento del Activo Fijo. El coeficiente resultante de esta relación indica la cantidad de unidades monetarias que se tiene de patrimonio por cada unidad invertida en activos fijos. Si el cálculo de este indicador arroja un cociente igual o mayor a 1, significa que la totalidad del activo fijo se pudo haber financiado con el patrimonio de la empresa, sin necesidad de préstamos de terceros.

Una razón alta significa que los acreedores son dueños de gran parte de la empresa. Por otro lado, una razón baja es mejor porque representa una inversión protegida.

Endeudamiento del Activo Fijo= Patrimonio/Activo Fijo Neto Tangible

### **Riesgo operacional.**

Es un tipo de riesgo que puede conducir a pérdidas comerciales debido a errores humanos, procesos internos incompletos o defectuosos, sistemas defectuosos y acompaña a todas las actividades comerciales, productos y servicios, productos y procesos de la empresa. Además, para evaluar estos riesgos, se deben considerar los siguientes factores: (Nuño, 2017).

- Recursos humanos: Existe cierto riesgo de daño a la empresa por negligencia, error

humano, fraude, robo y ambiente de trabajo desfavorable, entre muchos otros riesgos. Situaciones. Este factor de riesgo operacional también se ha incluido en la falta de personal o contratación, pero no con las habilidades y capacidades necesarias para cumplir con los requerimientos de la empresa.

- Procesos internos: El potencial de pérdida debido a un diseño inadecuado de procesos internos o políticas inadecuadas reduce el crecimiento operativo y evita la entrega de productos o la calidad del servicio. Los procesos internos pueden incluir: evaluación inadecuada de los contratos, complejidad del producto, errores en la información contable, recursos insuficientes, incumplimiento de los plazos y presupuestos previstos, etc.
- Tecnología de información: como consecuencia del uso inadecuado de los sistemas y tecnologías de la información inherentes a las operaciones de la empresa. Pueden ocurrir eventos que amenacen la confidencialidad, integridad, disponibilidad y oportunidad de la información.
- Eventos externos: pérdida resultante de eventos fuera del control de la empresa que pueden afectar el desarrollo de operaciones de la empresa, pueden presentarse irregularidades legales, fallas en los servicios públicos, desastres naturales, ataques y delitos, etc.

## **Metodología.**

### **Diseño de investigación.**

El presente artículo se basa en formularios documentales y bibliográficos, permitiendo conocer información sobre el tema a presentar, la cual provendrá de portales virtuales, revistas indexadas, artículos científicos, libros y demás información sobre el tema de los riesgos financieros de liquidez, operacional y de competencia en pequeñas empresas textiles. Se registra los datos recolectados para posteriormente poder analizarlos y procesarlos.

### **Enfoque.**

Se estableció un método cuantitativo basado principalmente en la recolección de datos numéricos, al mismo tiempo que permitió la elaboración de una base de datos sobre la deuda y rentabilidad de las pequeñas empresas en los últimos años del 2017 al 2021.

### **Alcances.**

- Recopilación de datos de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, con el fin de poder conocer sobre el efecto de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas industrias de textil en el Ecuador.
- Se obtendrá información del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), así como también la indagación de investigaciones anteriores con datos específicos y reales, datos numéricos de los portales webs de las entidades públicas del AITE, del Banco Central del Ecuador y conjuntamente con el sustento de datos emitidos por el SRI.
- Para el análisis de datos se recopilará datos de fuentes secundarias conseguidas por: Boletines, revistas y folletos; Bibliotecas digitales de universidades públicas y privadas. Estados financieros de las pequeñas empresas de textil periodo comprendido entre 2017 – 2021, además de boletines informativos (AITE).
- Este trabajo se enfocará directamente al segmento de pequeñas industrias textiles a nivel nacional según CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme) C1312.01 con su respectivo análisis referente a los riesgos de liquidez, solvencia y operacional, además de su influencia en la toma de decisiones.

### **Población y muestra.**

La población son todas las empresas de textiles activas en el Ecuador, mismas que están dentro del CIIU C1312.01 (Fabricación de tejidos/telas anchas de algodón, lana cardada, lana peinada o seda, incluidos los fabricados a partir de mezclas o de hilados sintéticos o artificiales), siendo un total de 27 empresas entre pequeñas, micro y medianas empresas, en donde estas empresas se encargan exclusivamente a transformar la materia prima en bienes de consumo textil o prendas de vestir.

Después de la recolección de datos se realizó el filtro de acuerdo a pequeñas empresas del sector textil, siendo nominados aquellos negocios que poseen entre 11 y 30 trabajadores, centrándonos en la provincia del Guayas, resultando ser 4 empresas con las características antes mencionadas, siendo equivalente a la muestra. A continuación, se detallan las empresas que se ocuparon para el desarrollo de la investigación:

Tabla 1

*Pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas.*

<b>N</b>	<b>Nombre</b>	<b>Tamaño</b>	<b>Cant. Empleados</b>
1	EMPRESA A.	Pequeña	2
2	EMPRESA B.	Pequeña	6
3	EMPRESA C.	Pequeña	18
4	EMPRESA D.	Pequeña	4

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

### **Instrumentos.**

El estudio de las pequeñas empresas del textil de la provincia del Guayas, se realizará mediante la aplicación de un instrumento de análisis documental el mismo que abordará subtemas como: liquidez, solvencia, operacional, endeudamiento total, endeudamiento a corto plazo, endeudamiento a largo plazo, endeudamiento del patrimonio, apalancamiento a corto plazo, apalancamiento a largo plazo, apalancamiento financiero, el rendimiento sobre el patrimonio (ROE), Rendimiento sobre activos (ROA), Margen de utilidad bruta (MBU), Margen de utilidad neta (MNU), Margen operacional de utilidad (MOU), crecimiento en ventas, crecimiento en activos, tamaño de la empresa, estructura de activos, su aplicación permitirá conocer el entorno en el que operan, situación competitiva y financiera de las empresas a estudio.

### **Recolección y análisis de datos.**

Para poder contar con una población es importante conocer la muestra en este caso serán las 4 pequeñas empresas del sector textil las cuales tienen como objetivo someter a una correlación entre los análisis de riesgo financieros de liquidez, operacional y de competencia, estos datos son tomados del portal web del ente de control regulado por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros. Para poder realizar el presente proyecto de investigación el mismo que se basa en el estudio del nivel de rentabilidad y el endeudamiento de las pequeñas empresas del sector textil de la provincia del Guayas, se ha tomado los datos de la Superintendencia de Compañías del Ecuador, dicho ente es el encargado de regular las entidades anteriormente mencionadas, con el fin de obtener un control más eficiente de su información financiera, económica y legal. Dentro de este portal se encuentran Estados Financieros tales como Estados de Resultados y Balance de Comprobación, los mismos que favorecerán con el desarrollo del proyecto.

### **Base de datos secundario a emplear.**

Para la redacción y análisis de la presente investigación se tomará como fuente secundaria los datos de cada una de las instituciones a estudiar, las cuales han sido emitidas por la Superintendencia de Compañías Valores y Seguros, a través de balances y estados financieros actualizados.

La información se obtuvo de forma directa, en donde la presente investigación obtuvo información relevante facilitada por la indagación en la página web de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, con el fin de poder conocer sobre el efecto de liquidez, operacional, competencia, así como sus derivados como el endeudamiento y la rentabilidad en las pequeñas empresas de fabricación textil

en el Ecuador.

Para la realización de la presente investigación se utilizó al Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), así como también la indagación de investigaciones anteriores con datos específicos y reales, tomando en cuenta los documentos basados en años anteriores para realizar el análisis con una veracidad factible, datos numéricos del portal web de las entidades públicas del AITE y del Banco Central del Ecuador y conjuntamente con el sustento de datos emitidos por el SRI.

Además, se analizó los datos recopilados de las fuentes secundarias conseguidas a través de:

- Boletines, revistas y folletos.
- Bibliotecas digitales de universidades públicas y privadas.
- Revistas indexadas y artículos científicos (SCOPUS, SCIELO, REDALYC)
- Estados financieros de las pequeñas empresas de textil periodo 2017 - 2021.
- Boletines informativos (AITE)

Estos datos son recolectados en investigaciones y analizados e interpretados a través de gráficas porcentuales, así como se analizan sistemáticamente hechos históricos en varios países productores y comercializadores de textiles como el Ecuador, además de una comprensión del aporte del sector textil al crecimiento económico del país.

## **Resultados**

A continuación, se muestran los resultados en relación a los objetivos planteados en el presente artículo.

Para el análisis de los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional se seleccionó como población todas las empresas de textiles activas en el Ecuador, pero que se encuentren dentro del CIIU C1312.01 (Fabricación de tejidos/telas anchas de algodón, lana cardada, lana peinada o seda, incluidos los fabricados a partir de mezclas o de hilados sintéticos o artificiales), siendo estas la suma de 27 empresas con las características antes señaladas entre pequeñas, micro y medianas empresas. Concluyendo con el filtro de información para obtener la muestra, nos enfocamos únicamente en pequeñas empresas del sector textil únicamente de la provincia del Guayas, resultando ser 4 empresas activas.

El presente estudio obtuvo los estados financieros de los periodos 2017 al 2021 según página oficial de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, de dicha fuente se consolida la información de los estados de situación financiera.

Analizando los estados financieros a simple vista se puede notar una variación en el año 2020 periodo en el cual las actividades económicas se vieron afectadas directamente no solo en el sector textil sino en muchos sectores que aportan a la economía, siendo causante la emergencia sanitaria que atraviesa el país, puesto que a inicios de la pandemia muchos locales se vieron obligados a cerrar sus operaciones resultando pérdidas no solo para las entidades sino también la gestión económica del Ecuador, cabe recalcar que este sector fue uno de los que se pudieron recuperar un poco más rápido que el resto de sectores puesto que la emergencia sanitaria exigía trajes y equipos de protección especializados para prevenir la propagación del virus, pero en un inicio fue dura la situación para todos. A continuación, se presentan los estados de situación financiera de las 4 empresas del sector textil, referente al CIIU C1312.01 de la provincia del Guayas de los últimos cinco años comprendiendo desde el 2017 al 2021.



Tabla 2

## Estado de Situación Financiera Empresa EMPRESA A.

EMPRESA A.	AÑO 2021	AÑO 2020	AÑO 2019	AÑO 2018	AÑO 2017
Activo					
Activo Corriente					
<b>Total AC</b>	\$361.318,40	\$326.451,73	\$333.107,01	\$247.769,95	\$472.350,04
Activo No Corriente					
<b>Total ANC</b>	\$3.753.874,6	\$4.016.856,7	\$4.127.389,9	\$4.327.088,1	\$4.403.481,6
<b>Total Activo</b>	\$4.115.193,0	\$4.343.308,4	\$4.460.496,9	\$4.574.858,1	\$4.875.831,6
Pasivo					
Pasivo Corriente					
<b>Total PC</b>	\$204.899,39	\$243.421,94	\$392.248,08	\$365.373,29	\$487.881,47
Pasivo No Corrient.					
<b>Total PNC</b>	\$1.009.738,8	\$1.190.534,5	\$1.192.142,6	\$1.405.990,9	\$1.615.975,0
<b>Total Del Pasivo</b>	\$1.214.638,2	\$1.433.956,4	\$1.584.390,6	\$1.771.364,2	\$2.103.856,5
Patrimonio					
<b>Total Patrimonio</b>	\$2.900.554,7	\$2.909.351,9	\$2.876.106,2	\$2.803.493,9	\$2.771.975,1
<b>Total Pas.+Patri.</b>	\$4.115.193,0	\$4.343.308,4	\$4.460.496,9	\$4.574.858,1	\$4.875.831,6

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Tabla 3

## Estado de Situación Financiera Empresa EMPRESA B.

EMPRESA B.	AÑO 2021	AÑO 2020	AÑO 2019	AÑO 2018	AÑO 2017
Activo Corriente					
<b>Total AC</b>	\$ 781.187,8	\$1.814.582,1	\$1.897.336,8	\$2.711.209,1	\$3.240.437,1
Activo No Corriente					
<b>Total ANC</b>	\$ 28.378,7	\$1.876.165,4	\$2.182.816,7	\$2.188.702,	\$2.226.830,3
<b>Total Activo</b>	\$ 809.566,6	\$3.690.747,5	\$4.080.153,6	\$4.899.911,1	\$5.467.267,5
Pasivo Corriente					
<b>Total PC</b>	\$2.793.756,0	\$2.736.770,4	\$ 114.396,6	\$4.152.501,1	\$4.379.799,9
Pasivo No Corrient.					
<b>Total PNC</b>	\$ 808.072,8	\$ 817.942,4	\$3.507.567,6	\$ -	\$ -
<b>Total Del Pasivo</b>	\$3.601.828,8	\$3.554.712,9	\$3.621.964,2	\$4.152.501,1	\$4.379.799,9
Patrimonio					
<b>Total Patrimonio</b>	\$-.792.262,1	\$ 136.034,6	\$ 458.189,3	\$ 747.410,0	\$1.087.467,5
<b>Total Pas.+Patri.</b>	\$ 809.566,6	\$3.690.747,56	\$4.080.153,60	\$4.899.911,1	\$5.467.267,5

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Tabla 4

Estado de Situación Financiera Empresa EMPRESA C.

EMPRESA C.	AÑO 2021	AÑO 2020	AÑO 2019	AÑO 2018	AÑO 2017
Activo					
Activo Corriente					
<b>Total AC</b>	\$ 1.908.273,4	\$ 2.260.326,4	\$ 1.877.861,8	\$ 1.640.108,3	\$ 1.737.300,4
Activo No Corrient.					
<b>Total ANC</b>	\$ 426.627,3	\$ 439.792,4	\$ 477.425,2	\$ 511.507,9	\$ 539.819,1
<b>Total Activo</b>	\$ 2.334.900,7	\$ 2.700.118,9	\$ 2.355.287,1	\$ 2.151.616,2	\$ 2.277.119,6
Pasivo					
<b>Total PC</b>	\$ 478.589,1	\$ 1.301.323,3	\$ 992.005,2	\$ 755.521,4	\$ 742.130,7
Pasivo No Corriente					
<b>Total PNC</b>	\$ 258.533,8	\$ 125.668,4	\$ 83.328,90	\$ 122.967,7	\$ 247.650,5
<b>Total Del Pasivo</b>	\$ 737.122,9	\$ 1.426.991,8	\$ 1.075.334,1	\$ 878.489,1	\$ 989.781,2
Patrimonio					
<b>Total Pas.+Patri.</b>	\$ 2.334.900,7	\$ 2.700.118,9	\$ 2.355.287,1	\$ 2.151.616,2	\$ 2.277.119,6

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Tabla 5

Estado de Situación Financiera Empresa EMPRESA D.

EMPRESA D.	AÑO 2021	AÑO 2020	AÑO 2019	AÑO 2018	AÑO 2017
Activo					
Activo Corriente					
<b>Total Activo Corriente</b>	\$ 557.618,00	\$ 404.309,46	\$ 354.725,01	\$ 268.696,78	\$ 258.500,87
Activo No Corriente					
<b>Total ANC</b>	\$ 350.975,00	\$ 214.192,46	\$ 144.845,36	\$ 170.132,45	\$ 186.708,34
<b>Total Activo</b>	\$ 908.593,00	\$ 618.501,92	\$ 499.570,37	\$ 438.829,23	\$ 445.209,21
Pasivo					
Pasivo Corriente					
<b>Total PC</b>	\$ 479.004,00	\$ 219.705,12	\$ 150.862,86	\$ 138.067,04	\$ 198.905,70
Pasivo No Corriente					
<b>Total PNC</b>	\$ 200.506,00	\$ 180.170,00	\$ 197.097,13	\$ 163.464,08	\$ 190.776,15
<b>Total Del Pasivo</b>	\$ 679.510,00	\$ 399.875,12	\$ 347.959,99	\$ 301.531,12	\$ 389.681,85
Patrimonio					
<b>Total Patrimonio</b>	\$ 229.083,00	\$ 218.626,80	\$ 151.610,38	\$ 137.298,11	\$ 55.527,36
<b>Total Pas.+Patri.</b>	\$ 908.593,00	\$ 618.501,92	\$ 499.570,37	\$ 438.829,23	\$ 445.209,21

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

## **Análisis de resultados y hallazgos.**

### **Riesgo financiero de liquidez.**

Se ponen en comparación los índices de liquidez de las cuatro pequeñas empresas del sector textil en la provincia del Guayas en el periodo comprendido del 2017 al 2021, se analizan los datos en conjunto referente a los hallazgos que se vayan presentando, mismos que serán analizados.

Tabla 6

*Comparativo del Indicador Liquidez General.*

<b>Indicador: Liquidez General</b>					
<b>Formulación = Activo Corriente / Pasivo Corriente</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	1,76	1,34	0,85	0,68	0,97
EMPRESA B.	0,28	0,66	16,59	0,65	0,74
EMPRESA C.	3,99	1,74	1,89	2,17	2,34
EMPRESA D.	1,16	1,84	2,35	1,95	1,30

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Los indicadores de liquidez de las empresas a analizar parecen estables, puesto que la mayoría de ellas se sitúa dentro del rango de ser al menos superior a 1 para poder afrontar sus obligaciones a corto plazo, es el disponible para poder afrontar sus pagos próximos a vencer. Así mismo se puede evidenciar que algunas empresas sobrepasan el límite, EMPRESA C en los periodos de análisis ha tenido un incremento constante de liquidez, esto indica que posee fondos ociosos, no resulta rentable tener dinero guardado, se recomienda invertir en activos que generen rentabilidad, de la mano le sigue EMPRESA D que en el año 2019 el resultante de su liquidez sobrepasaba de 2, pero ha venido mejorando y han sido notorias las inversiones que generó en sus activos en los próximos años, buscando la rentabilidad del dinero que tenía guardado como excedente.

Es bueno recalcar que, durante la emergencia sanitaria, solo la empresa EMPRESA B es la que no ha contado con liquidez, pues en el último año por cada dólar de deuda solo ha llegado a cubrir 0.28 centavos de dólar, siendo insuficiente afrontar pagos inmediatos, debe buscar alternativas para conseguir efectivo. Las demás empresas analizadas se han protegido teniendo exceso de liquidez, siendo un poco entendible por la situación que se atravesaba, puesto que lo tenían destinado para cualquier incidencia que se pudiera presentar en esos tiempos de incertidumbre.

Podemos decir que la pequeña industria de EMPRESA A. es la que mayormente ha estado al margen de tener una liquidez ideal o al menos controlada para poder hacer frente a sus obligaciones de corto plazo, puesto que referente al indicador de liquidez ha obtenido un promedio de 1.12 durante los cinco años analizados.

Tabla 7

Comparativo del Indicador Prueba Ácida.

<b>Indicador: Prueba Ácida</b>					
<b>Formulación = (Activo Corriente – Inventario) / Pasivo Corriente.</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	1,76	1,34	0,85	0,68	0,97
EMPRESA B.	0,07	0,47	11,93	0,32	0,12
EMPRESA C.	0,34	0,38	0,62	0,66	0,56
EMPRESA D.	0,59	1,26	1,92	0,98	0,60

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Al medir la prueba acida, es una forma de medir liquidez concentrada sin considerar el inventario, es decir liquidez para cubrir sus pagos en corto plazo sin necesidad de depender al ciento por ciento de la salida de sus existencias o inventarios, para este análisis el ideal debe ser resultante de 1.

EMPRESA D se considera su liquidez promedio de 1.07 como ideal, debido a que no depende del todo de sus existencias para poder cubrir sus deudas a corto plazo, pero en el último año si debe alarmar de que sus existencias roten más para no quedarse impaga en sus obligaciones. El extremo de este análisis es la empresa EMPRESA A. no posee inventarios, trabajarían según pedidos, por ello resulta seguir teniendo liquidez por lo que no hay existencias que descontar para ver su dependencia referente a las deudas de corto plazo.

Las pequeñas industrias EMPRESA B. y EMPRESA C. no posee liquidez general en los años analizados, era de esperarse que, descartando las existencias, se evidenciaría la dependencia de ellas, pues aparte de hacer seguimiento constante a la rotación del inventario, debe buscar otras formas de generar liquidez, realizar seguimiento a la recuperación de cartera, hacer promociones por ventas y dejando de lado gastos menos importantes.

Tabla 8

Comparativo del Indicador de Prueba Defensiva.

<b>Indicador: Prueba Defensiva</b>					
<b>Formulación = (Caja y Bancos / Pasivo Corriente)</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,24	0,23	0,30	0,23	0,02
EMPRESA B.	0,04	0,02	0,07	0,01	0,00
EMPRESA C.	0,01	0,00	0,01	0,00	0,12
EMPRESA D.	0,05	0,05	0,88	0,02	0,01

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Este indicador mide exclusivamente el dinero que he ingresado a la compañía, descarta cuentas por cobrar porque es dinero que aún no entra, se enfoca en medir la liquidez absoluta, el resultado del

mismo debe ser mayor a 0.50, queriendo decir que cuenta con el 50% de liquidez para operar sin recurrir a flujos de venta.

Conforme a lo antes expuesto, ninguna empresa representa el ideal de liquidez absoluta para operar sin recurrir a flujos de ventas, rotación de inventario y recuperación de cartera, pues requieren de los mismos para poder hacer frente a obligaciones de próximo vencimiento.

Tabla 9

*Comparativo del Indicador Capital Trabajo.*

<b>Indicador: Capital Trabajo</b>					
<b>Formulación = Activo Corriente – Pasivo Corriente.</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	\$156.419,01	\$83.029,79	\$-59.141,07	\$-117.603,34	\$-15.531,43
EMPRESA B.	\$-2.012.568,13	\$-922.188,36	\$1.782.940,25	\$-.441.292,02	;-1.139.362,79
EMPRESA C.	\$1.429.684,28	\$959.003,08	\$885.856,63	\$884.586,82	\$995.169,74
EMPRESA D.	\$78.614,00	\$184.604,34	\$203.862,15	\$130.629,74	\$59.595,17

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Este indicador va de la mano con la prueba acida, este representa el dinero disponible en caso de que en un momento determinado a la empresa le tocara pagar todas sus deudas de corto plazo.

Se puede apreciar que la empresa que posee excedentes de activos corrientes en caso de que en algún momento a la empresa le toque cancelar de un solo momento todas sus deudas a corto plazo, es la empresa EMPRESA C, pues desde los análisis de los primeros ratios de liquidez se vio que posee exceso de fondos, sigue tomando la punta puesto que en promedio a los años analizados sigue siendo la empresa que posee más recursos de sus activos corrientes, si bien anteriormente se observó que este excedente se considera como fondo inactivo, al final de cuentas también resulta ser que así pague todas sus deudas podrá seguir operando con estos fondos, sin embargo no se descarta la idea de invertir al menos parte de su excedente.

EMPRESA D también posee exceso de fondos para continuar operando en caso de abonar todas sus deudas de corto plazo, además todos sus años en promedio lo ha mantenido.

EMPRESA A. ha venido mostrando sus bajas referente a este ratio, pero en el último año posee fondos para continuar operando, en última instancia esta la empresa EMPRESA B puesto que desde análisis anteriores ha dado a notar que en los años analizados no ha poseído liquidez, su capital trabajo por lo consiguiente sale en contra, puesto que si en un momento dado está obligado a pagar todas sus deudas a corto plazo, no tendría recursos para continuar operando, a menos de que recurra a los extremos de vender estructura de la empresa para hacer frente a sus obligaciones.

Tabla 10

Comparativo del Indicador Fondo de Maniobra.

<b>Indicador: Fondo de Maniobra</b>					
<b>Formulación = (Patrimonio Neto + Pasivo No Corriente)-Activo No Corriente</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	\$156.419,01	\$83.029,79	\$-59.141,07	\$-117.603,34	\$-15.531,43
EMPRESA B.	\$-2.012.568,13	\$-922.188,3	\$1.782.940,25	\$1.441.292,02	\$1.139.362,79
EMPRESA C.	\$1.429.684,28	\$959.003,08	\$885.856,63	\$884.586,82	\$995.169,74
EMPRESA D.	\$78.614,00	\$184.604,34	\$203.862,15	\$130.629,74	\$59.595,17

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Este ratio es similar al capital trabajo, su formulación la difiere, pero interpreta en el caso de los resultantes promedios positivos de fondo maniobra es porque hay un equilibrio financiero sin embargo se puede destinar un porcentaje para inversión y así obtener rentabilidad en vez de tener los fondos guardados sin generar algún beneficio; por otro lado la única empresa en problemas de liquidez sería EMPRESA B. posee un claro desequilibrio financiero debido a que su activo corriente es inferior al pasivo corriente, pues la entidad no cuenta con bienes líquidos suficiente para con sus obligaciones de corto plazo, lo cual es un problema.

#### **Riesgo financiero de solvencia.**

Se analiza la comparación de los índices de solvencia de las cuatro pequeñas industrias del sector textil en la provincia del Guayas en el periodo que comprende desde el año 2017 al año 2021, se analizan los datos en conjunto referente a los hallazgos que se vayan presentando.

Tabla 11

Comparativo del Indicador de Solvencia.

<b>Indicador: Solvencia</b>					
<b>Formulación = Total Activo / Total Pasivo.</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	3,39	3,03	2,82	2,58	2,32
EMPRESA B.	0,22	1,04	1,13	1,18	1,25
EMPRESA C.	3,17	1,89	2,19	2,45	2,30
EMPRESA D.	1,34	1,55	1,44	1,46	1,14

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Esta ratio mide los dólares en cuanto bienes y derechos posee la empresa para respaldar cada dólar de deuda, su ideal debe ser 1.5 resultante. En promedio entre las empresas analizadas, EMPRESA D es la que puntúa cerca del ideal, sin embargo no lo es, puesto que, por cada dólar de deuda, en promedio posee 1.38 dólares para respaldar, siendo una situación delicada, pues está a tiempo de tomar medidas para sobrellevar esta situación, podría evitar gastos innecesarios o tratar de

disminuirlos en gran cantidad, recuperar cartera de manera urgente, refinanciar deudas, liquidar activos fijos improductivos o ampliar el capital.

EMPRESA B. es de preocuparse puesto que no es líquida, pues aquí se evidencia que tampoco es solvente, su indicador promedio es del 0.96 y en el último año es de 0.22 no llega ni a 1 su resultante, con esto podemos indicar que estaría pasando por un proceso de quiebra ya que posee más deuda que bienes respaldados de ellas. Su interpretación del resultado en el último año, es de que, por cada dólar de deuda, posee solo 0.22 dólares, misma que no alcanza a respaldar.

Las empresas EMPRESA A. y EMPRESA C. poseen un ratio de solvencia en promedio mayor a 1.5 al igual que en el último año, es demasiado solvente, puesto que por cada dólar de deuda posee el doble y más para respaldarla, se puede evidenciar que poseen activos improductivos, lo cual recomendamos analizar propuestas de inversión.

Tabla 12

*Comparativo del Indicador de Endeudamiento.*

<b>Indicador: Endeudamiento</b>					
<b>Formulación = Pasivo / Patrimonio Neto</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,42	0,49	0,55	0,63	0,76
EMPRESA B.	-1,29	26,13	7,90	5,56	4,03
EMPRESA C.	0,46	1,12	0,84	0,69	0,77
EMPRESA D.	2,97	1,83	2,30	2,20	7,02

*Nota: Adaptado de información obtenida mediante consulta a la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021).*

Este ratio representa el nivel de endeudamiento del importe total de las deudas de la empresa respecto a sus propios recursos, el resultante ideal es 0.5, su promedio próximo es la empresa EMPRESA A. con 57% de deuda respecto a sus propios recursos, se recomienda no adquirir más deudas por el momento, puesto que vería sobre endeudada, puesto que por cada 0.57 dólares de financiación ajena, la empresa cuenta con 1.00 dólar de financiación propia, con el resultante del último año ha venido mejorando con un 42% lo cual indica cierto grado de independencia financiera de la empresa frente a las deudas con terceros, esta independencia financiera también se ve en la empresa EMPRESA C. que en el último año posee un nivel de deuda del 46%, así mismo ellos han venido mejorando puesto que su promedio referente a años anteriores su nivel de dependencia de deuda con terceros era alto. EMPRESA D y EMPRESA B., durante los años analizados han presentado índices alto, es necesario recalcar que mientras más alto represente el volumen de deuda, mayores serán las dificultades tendrá que enfrentar para el crecimiento del negocio, puesto que la capacidad de pago se reduce. Esta última empresa se encuentra más delicada aun, puesto que en el último año su patrimonio fue negativo, por ende, el resultante de este ratio negativo, lo cual significa que en definitiva la empresa no cuenta con financiación propia, por lo que su nivel de endeudamiento siempre va a ser excesivo.

Tabla 13

*Comparativo del Indicador de Endeudamiento a Corto Plazo.*

<b>Indicador: Endeudamiento a Corto Plazo</b>					
<b>Formulación = Pasivo Corriente / Patrimonio Neto</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,07	0,08	0,14	0,13	0,18
EMPRESA B.	-1,00	20,12	0,25	5,56	4,03
EMPRESA C.	0,30	1,02	0,78	0,59	0,58
EMPRESA D.	2,09	1,00	1,00	1,01	3,58

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

En promedio y en el último año HILATEX S.A. y EMPRESA C. poseen un nivel de endeudamiento ideal, mismo que ha sido contante, este rango llega máximo al 45% en promedio, lo cual, considerando el corto plazo de deuda, es accesible.

EMPRESA D posee un nivel de endeudamiento muy alto y así han sido todos los años analizados, lo cual es un problema porque puede incurrir en cuentas impagas en el plazo próximo del corto plazo. EMPRESA B., se encuentra en problemas puesto que al corto plazo se encuentra sobre endeudada, esto puede incurrir en quiebra.

Tabla 14

*Comparativo del Indicador de Endeudamiento a Largo Plazo.*

<b>Indicador: Endeudamiento a Largo Plazo</b>					
<b>Formulación = Pasivo no corriente / Patrimonio Neto</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,35	0,41	0,41	0,50	0,58
EMPRESA B.	-0,29	6,01	7,66	0,00	0,00
EMPRESA C.	0,16	0,10	0,07	0,10	0,19
EMPRESA D.	0,88	0,82	1,30	1,19	3,44

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Considerando el nivel de deuda al largo plazo, las empresas analizadas mantienen el orden clasificado en el nivel de endeudamiento a corto plazo, sin embargo considero que al ser deudas a largo plazo, las empresas pueden tomar medidas para poder llegar a cumplir sus deudas sin muchos problemas, más que todo las que no cuentan con financiación propia como son EMPRESA D y EMPRESA B. , pueden optar por campañas de recuperación de cartera pudiendo castigar parte de ella para recuperar dinero, también analizar el aumento de capital buscando inversionistas para aumentar el patrimonio.



Tabla 15

Comparativo del Indicador de Apalancamiento Financiero.

<b>Indicador: Apalancamiento Financiero</b>					
<b>Formulación = Activo / Patrimonio Neto</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	1,42	1,49	1,55	1,63	1,76
EMPRESA B.	-0,29	27,13	8,90	6,56	5,03
EMPRESA C.	1,46	2,12	1,84	1,69	1,77
EMPRESA D.	3,97	2,83	3,30	3,20	8,02

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

El resultante ideal para apalancamiento debería situarse mayor a 1, lo cual indica que es rentable recurrir a financiación ajena, en este análisis se veía venir que lideraría las empresas EMPRESA A. y EMPRESA C, mismas que han obtenido una deuda promedio aceptable en anteriores ratios analizados, puesto que aún pueden endeudarse un poco más para invertir y obtener rentabilidad. Sin embargo EMPRESA D, se encontraba sobre endeudada, pero al poseer liquidez y solvencia le arroja un resultado de aun poder incurrir en financiación externa siendo esta rentable, pero debido al alto grado de deuda que posee, no se considera arriesgar demasiado, sino más bien salir un poco de ellas. Está de más decir q EMPRESA B., está más que sobre endeudada, no cuenta con financiación propia, por ende, este análisis al ser negativo refleja que el coste de financiación ajena hace que la rentabilidad sea menor.

Tabla 16

Comparativo del Indicador de Endeudamiento del Activo.

<b>Indicador: Endeudamiento del Activo</b>					
<b>Formulación = Total Pasivo/Total Activo</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,30	0,33	0,36	0,39	0,43
EMPRESA B.	4,45	0,96	0,89	0,85	0,80
EMPRESA C.	0,32	0,53	0,46	0,41	0,43
EMPRESA D.	0,75	0,65	0,70	0,69	0,88

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

El ideal de este rango debería estar entre 40% y 60% nos permite medir el grado de endeudamiento de la empresa en relación con el total de sus activos, indica el porcentaje en el que financia su actividad con recursos ajenos y el restante serán por fondos propios.

La empresa EMPRESA A., en promedio este ratio se encuentra por debajo del margen siendo un 36%, lo que representa que cuenta con exceso de recursos propios que no están siendo aprovechados.

EMPRESA C, se encuentra dentro del rango, obteniendo un promedio de los años analizados del 43%, indicando que en los primeros periodos alrededor de este porcentaje está financiando su actividad con recursos ajenos, lo cual es saludable y el 57% con fondo propios. En el último año está por debajo de la métrica, pero en relación a los demás años es de asimilar.

EMPRESA B. y EMPRESA D en promedio representan más del 70% su grado de endeudamiento en relación al total de sus activos, siendo un riesgo muy alto para la operatividad y rentabilidad de las empresas.

Tabla 17

*Comparativo del Indicador de Endeudamiento Patrimonial.*

<b>Indicador: Endeudamiento Patrimonial</b>					
<b>Formulación = Total Pasivo/Patrimonio</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,42	0,49	0,55	0,63	0,76
EMPRESA B.	-1,29	26,13	7,90	5,56	4,03
EMPRESA C.	0,46	1,12	0,84	0,69	0,77
EMPRESA D.	2,97	1,83	2,30	2,20	7,02

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Este ratio nos indica el grado de dependencia en relación del origen de los recursos financieros indicando las veces en las que el patrimonio está comprometido con sus acreedores.

En promedio EMPRESA A. y EMPRESA C se encuentran dentro del rango, más que todo en el último año, resultando que las deudas no llegan al 50% en relación a su patrimonio, sin comprometerlo en exceso.

EMPRESA D, tiene comprometido su patrimonio en relación a los compromisos con sus acreedores EMPRESA B por lo consiguiente, al tener un patrimonio negativo es un grave problema, puesto que no cuenta con financiación propia, por ende, su nivel de endeudamiento seguirá siendo excesivo. Se deben tomar sugerencias antes descritas como incremento del capital, intensa recuperación de cartera y analizar posibles ofertas en ventas para obtener dinero.

Tabla 18

Comparativo del Indicador de Endeudamiento del Activo Fijo.

<b>Indicador: Endeudamiento del Activo Fijo</b>					
<b>Formulación = Patrimonio/Activo Fijo Neto Tangible</b>					
<b>EMPRESAS / PERIODO</b>	<b>2.021</b>	<b>2.020</b>	<b>2.019</b>	<b>2.018</b>	<b>2.017</b>
EMPRESA A.	0,78	0,73	0,70	0,65	0,63
EMPRESA B.	-221,10	0,07	0,21	0,34	0,49
EMPRESA C.	3,75	2,91	2,69	2,50	2,38
EMPRESA D.	0,65	1,07	1,12	0,86	0,30

*Nota:* Adaptado de información obtenida mediante consulta a la *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (2021)*.

Este ratio indica la cantidad de unidades monetarias que poseen las empresas de patrimonio por cada unidad invertida en los activos, debe resultar igual o mayor que 1 siendo el ideal de que los activos fijos fueron financiados con el patrimonio de la empresa sin necesidad de incurrir en préstamos por terceros.

EMPRESA C ha adquirido sus activos fijos sin recurrir a financiamiento externo, sino con fondos propios considerándose una inversión protegida.

EMPRESA A. y CODELERIA ISANCRIS CIA LTDA, han conseguido sus activos fijos recurriendo a fondos ajenos, pero EMPRESA B. muestra una deuda grande tanto al punto de que los acreedores son dueños de gran parte de la empresa.

#### **Riesgo financiero operacional.**

Si bien para la operatividad de la empresa se requieren recursos humanos de excelencia, en ciertos casos o de preferencia que sean académicos, así como elaborar procedimientos y políticas internas acompañada de logística y tecnología, se deben centrar en que pueden haber eventos externos que afecten directamente la operatividad de la compañía, es por esto que se realizan análisis con ratios financieros para la toma de decisiones y a su vez que estas se cumplan oportunamente, las empresas EMPRESA B y CODELERIA ISANCRIS CIA LTDA, presentan grandes problemas con su nivel de endeudamiento que sobrepasa muchos de los límites analizados en los ratios, esto puede llegar al punto de parar la operatividad de la compañía, puesto que no solo incurre en cuentas impagas de financiamiento sino que la productividad también puede paralizarse por la falta de dinero para compra de insumos que permitan la operatividad de procesos para productos terminados, va de la mano con la solvencia y liquidez, considero que las empresas que EMPRESA A. y EMPRESA C, al poseer liquidez y rentabilidad pueden continuar con la operatividad de su compañía, más vale deben procurar no tener fondos ociosos y así aumentar la rentabilidad.

## **Discusión.**

El presente trabajo se ha analizado como un comparativo, con el artículo titulado “El endeudamiento y la rentabilidad en las pequeñas empresas de fabricación textil en el Ecuador” elaborada por Danny Fabricio Veintimilla Fiallos, en el año 2021, quien fue estudiante de la Universidad Técnica de Ambato, facultad de Contabilidad y Auditoría, dicho documento fue guiado por la Dra. Mayra Bedoya Jara.

El artículo mencionado analiza los ratios expuesto en su tema, referente a endeudamiento y rentabilidad; pero, considero que deben analizarse conjuntamente con los ratios de liquidez y solvencia que han sido expuestos en el presente artículo, para determinar la operatividad de la empresa, considerando ser fuentes esenciales que deben analizarse en conjunto para la mejora en la toma de decisiones y que estas sean oportunas, para que permitan a la empresa tomar correctivos a tiempo.

Es de considerar que los ratios analizados de manera conjunta ayudan a esclarecer ideas y sugerencias que pueden convertirse en grandes soluciones para la continuidad de la empresa en el mercado textil, se sugiere que ambas serían un complemento, puesto que al que hacemos referencia se ha enfocado también en las empresas del sector textil del Ecuador.

En pocas palabras considero que el trabajo al que hacemos referencia debió incluir la liquidez y solvencia como fuente principal a analizar, y no excluirla del endeudamiento; pero ambos artículos se complementan para un buen análisis y toma de decisiones.

## **Conclusiones y recomendaciones.**

### **Conclusiones.**

- Referente a lo analizado referente a los años 2017 al 2021 podemos concluir que la liquidez y solvencia es fundamental en las pequeñas empresas textiles de la provincia de Guayas, puesto que sus recursos van de la mano con su capacidad productiva, para mantenerse constantemente deben equilibrar estos análisis financieros para poder continuar, teniendo en claro que existe mucha competencia que aprovecha la mala situación de las demás compañías.
- Al analizar liquidez, este tipo de compañías manufactureras de la provincia del Guayas según años 2017 al 2021, su fuerte dependencia es la producción, deben concentrarse en la liquidez absoluta, medir capacidades de pago sin depender únicamente de su mercadería, sino de sus activos, que los mismos sean productivos y aprovechados al máximo para poder surgir y obtener la rentabilidad deseada.
- Es importante señalar que en las pequeñas industrias de textil analizadas en la provincia del Guayas referente a los años 2017-2021, el endeudamiento es necesario para poder llevar a cabo algún nuevo proyecto y financiar sus activos en inversiones que ayuden a multiplicar el dinero; pero, se debe analizar el nivel de endeudamiento, llevar un exceso del mismo puede ser perjudicial, en el presente artículo se ha evidenciado que el límite puede llegar a ser que, terceros puedan ser prácticamente dueños de gran parte de la compañía, en otros casos afectar la productividad ocasionando la quiebra del negocio.
- Es relevante el monitoreo constante de la eficiencia y eficacia operativa del negocio manufacturero textil haciendo énfasis en el sector de la provincia del Guayas, referente a los años analizados del 2017 al 2021, ver todo lo necesario para poder producir, tener en cuenta que las cuentas impagas, perjudica el financiamiento de la compañía, pero además afecta directamente a la producción, ésta puede paralizarse por falta de dinero para la compra de insumos que permitan la operatividad de procesos para producto terminado, siendo ésta la raíz del progreso en las pequeñas empresas textiles.

### **Recomendaciones.**

- Al analizar las ratios referentes a problemas financieros en las pequeñas empresas de textil de la provincia del Guayas en los años 2017 al 2021, es necesario tener presente implementar un plan de acción para combatir los posibles riesgos, no solo identificarlos y que éste análisis sea constante para poder detectarlos oportunamente y analizar las consecuencias a enfrentar.
- Es de considerar que las cuentas por cobrar no deben quedar impagas por mucho tiempo, más que todo a las pequeñas empresas textiles analizadas de la provincia de Guayas en los años 2017 – 2021, puesto que su funcionalidad depende de la capacidad productiva constante, mientras más rápida sea la recuperación de cartera, mucho mejor son los

beneficios para continuar operando, debido a que existen gastos fijos que no pueden ser omitidos para continuar con el proyecto en marcha.

- Adquirir deuda en ciertos casos es inevitable, pues requerimos de ayuda para poder crecer, pero estas deben ser controladas constantemente, analizar prioridades y que la ayuda no resulte ser perjudicial para el entorno económico de las pequeñas empresas de textil de la provincia del Guayas, referente a los periodos analizados de los años 2017 al 2021.
- Es necesario analizar periódicamente la eficiencia y eficacia de la parte operativa de la empresa, pues este factor depende mucho en el progreso de las pequeñas empresas manufactureras del sector de la provincia del Guayas, según análisis de los años 2017 – 2021, así mismo buscar mejoras en las que nos prefieran ante la competencia y poder continuar en el mercado.

## Bibliografía

- Acedo, M., Ayala, J., & Rodríguez, J. (5 de septiembre de 2005). *Rentabilidades, endeudamiento y coste de la deuda de las pymes: análisis empírico de las empresas por tamaños*. Obtenido de [https://www.researchgate.net/publication/28185674\\_Rentabilidades\\_endeudamiento\\_y\\_coste\\_de\\_la\\_deuda\\_de\\_las\\_pymes\\_analisis\\_empirico\\_de\\_las\\_empresas\\_por\\_tamanos](https://www.researchgate.net/publication/28185674_Rentabilidades_endeudamiento_y_coste_de_la_deuda_de_las_pymes_analisis_empirico_de_las_empresas_por_tamanos)
- Aec. (2019). Riesgos Financieros. Aec. Obtenido de <https://www.aec.es/web/guest/centro-conocimiento/riesgos-financieros>
- AITE. (10 de 2018). *Asociación de Industrias Textiles de Ecuador*. Obtenido de [http://www.aite.com.ec/boletines/2018/AITE\\_Oct\\_Completo.pdf](http://www.aite.com.ec/boletines/2018/AITE_Oct_Completo.pdf)
- AITE. (2020). *Asociación de Industrias Textiles de Ecuador*. Obtenido de <https://www.aite.com.ec/industria.html>
- Apaza, E., Salazar, E., & Lazo, M. (2020). *Apalancamiento y rentabilidad: caso de estudio en una empresa textil peruana*. *Revista De Investigación Valor Contable*. Obtenido de [https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri\\_vc/article/view/1253](https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri_vc/article/view/1253)
- BBVA. (28 de junio de 2021). <https://www.bbva.com>. Obtenido de <https://www.bbva.com/es/como-cuidar-la-salud-financiera-en-el-mundo-pos-covid/>
- Carabalí, V. J. (Heurística 16 de noviembre de 2009). Aplicación de una metodología de medición del riesgo financiero de mercado en empresas del sector real. *bibliotecadigital.univalle.edu.co*, 13-32. Obtenido de <https://bibliotecadigital.univalle.edu.co/bitstream/handle/10893/6098/Heuristica16-A02.pdf;jsessionid=D624278BF3A46DA1D6E55662690B7237?sequence=1>
- Carlos Almenara Juste. (12 de febrero de 2017). Modelo de valoración de activos financieros (CAPM). *Economipedia.com*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/modelo-valoracion-activos-financieros-capm.html>
- CEUPE. (18 de septiembre de 2018). *Ceupe.com*. Obtenido de <https://www.ceupe.com/blog/analisis-de-riesgos-financieros.html>
- Chaglla, J. a. (febrero de 2019). El riesgo de insolvencia de las cooperativas de ahorro y crédito segmento 2 en el Ecuador. *Repositorio.uta.edu.ec*, 1-121. Obtenido de <https://repositorio.uta.edu.ec/handle/123456789/29255>
- De La Hoz, B., Ferrer, M., & Suárez, H. (abril de 2008). *Revista de Ciencias Sociales*. Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=28011673008>
- Etecé, E. e. (02 de junio de 2022). *Concepto*. Obtenido de <https://concepto.de/industria-textil/>
- Garzón, O. C. (mayo de 2019). Riesgos en el sistema financiero. *Universidad Cooperativa de Colombia*, 1-38. Obtenido de [http://docplayer.es/196263309-Riesgos-en-el-sistema-financiero.html#show\\_full\\_text](http://docplayer.es/196263309-Riesgos-en-el-sistema-financiero.html#show_full_text)
- Gomez, M., De La Torre, J., & Roman, I. (01 de enero de 2008). *Análisis de sensibilidad temporal de los Modelos de predicción de insolvencia: aplicación a las PYMES industriales*. Obtenido de [https://www.aeca.es/old/refc\\_1972-2013/2008/137-5.pdf](https://www.aeca.es/old/refc_1972-2013/2008/137-5.pdf)
- ILOSTAT. (2021). *International Labour Organization*. Obtenido de <https://ilostat.ilo.org/es/resources/concepts-and-definitions/classification-economic-activities/>

INEC. (junio de 2012). *Instituto Nacional de Estadísticas y Censos*. Obtenido de <https://aplicaciones2.ecuadorencifras.gob.ec/SIN/metodologias/CIIU%204.0.pdf>

INEC. (Septiembre de 2020). Obtenido de <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/historicos-ipi-m/Informadoracomercial>. (15 de diciembre de 2016). *Informadoracomercial.com*. Obtenido de <http://informadoracomercial.com/el-riesgo-de-credito/>

Ivan, T. (enero de 2006). *Promonegocios.net*. Obtenido de <https://www.promonegocios.net/mercadotecnia/empresa-definicion-concepto.html>

López Domínguez, I. (s.f.). *Expansion.com*. Obtenido de [Expansion.com](https://www.expansion.com/diccionario-economico/valor-en-riesgo-var.html): <https://www.expansion.com/diccionario-economico/valor-en-riesgo-var.html>

Nájera, J. (18 de diciembre de 2014). *Universidad del Rosario, México*. Obtenido de [https://www.redalyc.org/journal/1872/187243060003/html/#redalyc\\_187243060003\\_ref35](https://www.redalyc.org/journal/1872/187243060003/html/#redalyc_187243060003_ref35)

Nava, M. (diciembre de 2009). *SCIELO*. Obtenido de [http://ve.scielo.org/scielo.php?script=sci\\_arttext&pid=S1315-99842009000400009](http://ve.scielo.org/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1315-99842009000400009)

Nuño, P. (14 de junio de 2017). Obtenido de <https://www.emprendepyme.net/riesgo-operacional.html>

Nuño, P. (14 de junio de 2017). *Emprendepyme.net*. (R. f. empresa, Productor) Obtenido de [Emprendepyme.net](https://www.emprendepyme.net/riesgos-financieros-de-una-empresa.html): <https://www.emprendepyme.net/riesgos-financieros-de-una-empresa.html>

Opirani. (06 de octubre de 2020). *Piranirisk.com*. Obtenido de [Fotografía](https://www.piranirisk.com/es/blog/5-pasos-para-el-analisis-de-riesgo-financiero): <https://www.piranirisk.com/es/blog/5-pasos-para-el-analisis-de-riesgo-financiero>

Palacios, D. (24 de noviembre de 2021). *Hubspot*. Obtenido de <https://blog.hubspot.es/sales/tipos-de-empresas>

PICTET. (01 de junio de 2020). *Am.pictet/es/blog/articulos*. Obtenido de <https://www.am.pictet/es/blog/articulos/guia-de-finanzas/riesgo-de-mercado-que-es-y-cuales-son-los-factores-que-lo-determinan>

Ponce, G. I. (Marzo de 2020). *POCAIP*. Obtenido de <file:///C:/Users/epinc/Downloads/188-Texto-del-articulo-339-2-10-20200408.pdf>

Rey, L. A. (30 de noviembre de 2017). Pérdida de rendimientos en la inversión: tipos de riesgos financieros. *Revistadigital.inesem.es*. Obtenido de <https://revistadigital.inesem.es/gestion-empresarial/riesgo-financiero/>

Solunion. (08 de abril de 2021). *Solunion.com*. Obtenido de [Solunion.com](https://solunion.com/riesgo-de-credito-que-tipos-de-riesgos-puede-afrontar-tu-empresa/): <https://solunion.com/riesgo-de-credito-que-tipos-de-riesgos-puede-afrontar-tu-empresa/>

Superintendencia de Compañías, V. y. (01 de 2022). *Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros*. Obtenido de <https://appscvsconsultas.supercias.gob.ec/rankingCias/#pt>

Unir. (06 de agosto de 2021). ¿Cuáles son los tipos de riesgos financieros de una empresa? *Ecuador.unir.net*. Obtenido de <https://ecuador.unir.net/actualidad-unir/tipos-riesgos-financieros/>

Universidad de Burgos. (2022). *UBUinvestiga*. Obtenido de <https://historiamateriales.ubuinvestiga.es/textiles/>



Vega, D. G. (03 de 08 de 2017). Módulo IV. Control de riesgos en la empresa (II) - Riesgos Financieros-. *Cátedra Santander de Empresa Familiar*. Obtenido de <http://cef-ugr.org/wp-content/uploads/2017/03/18-David-Garcia-Vega.pdf>

## DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Pincay Reyes Evelyn Teresa**, con C.C: # **0951985571** autora del trabajo de titulación: **“Influencia de los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas en los periodos del 2017 - 2021”**, previo a la obtención del título de Magister en Contabilidad y Finanzas, en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 24 de septiembre del 2022



f. \_\_\_\_\_  
Pincay Reyes Evelyn Teresa  
C.C: 0951985571



## REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

### FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN

<b>TÍTULO Y SUBTÍTULO:</b>	Influencia de los riesgos financieros de liquidez, solvencia y operacional en las pequeñas empresas textiles de la provincia del Guayas en los periodos del 2017 - 2021.		
<b>AUTOR:</b>	Evelyn Teresa, Pincay Reyes.		
<b>REVISOR/TUTOR:</b>	CPA. Roddy Vera Pinto. MBA.		
<b>INSTITUCIÓN:</b>	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.		
<b>UNIDAD/FACULTAD:</b>	Sistema de Posgrado		
<b>MAESTRÍA/ESPECIALIDAD:</b>	Maestría en Contabilidad y Finanzas		
<b>TÍTULO OBTENIDO:</b>	Magister en Contabilidad y Finanzas		
<b>FECHA PUBLICACIÓN:</b>	24 de septiembre del 2022	<b>No. DE PÁGINAS:</b>	39
<b>ÁREAS TEMÁTICAS:</b>	Contabilidad, Finanzas y Economía		
<b>PALABRAS CLAVES/ KEYWORDS:</b>	Riesgo Financiero, Liquidez, Insolvencia, Valor Económico, Inversionista, Solvencia.		
<b>RESUMEN:</b>	<p>El riesgo financiero está involucrado en las actividades humanas, se entiende como la probabilidad de ocurrencia de algún evento que acaece en perjuicio. Al referir riesgo en el ámbito financiero, recalca una eventual pérdida de dinero de manera directa, siendo una afectación financiera. El presente trabajo consiste en una recopilación de información de los riesgos inmersos en los mercados financieros y su significado, tales como los de mercado, operacional, de liquidez y riesgo crediticio o insolvencia. Puntualmente se analizan los métodos para su adecuada administración. Se conoce como riesgo financiero a la posibilidad de que se produzca un hecho generador de pérdidas que pueda afectar el valor económico de la empresa; en otras palabras, se refiere a la probabilidad de llegar a sufrir una pérdida de valor económico. Para complementar se manifiesta que el riesgo financiero, es el riesgo por dinero prestado y la problemática que se presentase si el inversionista no es capaz de cubrir los pagos de la deuda, perjudicando al proyecto ya puesto en marcha. El riesgo financiero puede ser controlado, siempre y cuando exista un monitoreo constante de la posibilidad de que un evento ocurra e impacte negativamente sobre los objetivos de la empresa, no omitirlo, ya que no es posible evitarlo.</p>		
<b>ADJUNTO PDF:</b>	<input checked="" type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
<b>CONTACTO CON AUTOR:</b>	<b>Teléfono:</b> +593-980103457	E-mail: epincayr@hotmail.com	
<b>CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN (COORDINADOR DEL PROCESO UTE):</b>	<b>Nombre:</b> Linda Evelyn Yong Amaya		
	<b>Teléfono:</b> +593-4- 3804600		
	<b>E-mail:</b> linda.yong@cu.ucsg.edu.ec		
<b>SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA</b>			
<b>Nº. DE REGISTRO (en base a datos):</b>			
<b>Nº. DE CLASIFICACIÓN:</b>			
<b>DIRECCIÓN URL (tesis en la web):</b>			